



**IMPORTADORA
AUTOMOTRIZ
ARGÜELLO CIA. LTDA.**

**INFORME DE GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE
AL PERÍODO FISCAL 2019**

Señores Socios: El día de hoy 31 de marzo del 2020, en las oficinas de la compañía ubicadas en la ciudad de Quito, como parte del orden del día de la Junta Ordinaria de Socios; en mi calidad de Gerente General de Importadora Automotriz Arguello Cía. Ltda., presento a ustedes el informe anual de gestión, correspondiente al año 2019 en beneficio de la compañía:

1. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico:

Se han cumplido con todos los objetivos que se habían previsto para el año 2019, principalmente aquellos enfocados a incrementar las ventas y la rentabilidad, buscando mejores precios en los productos importados.

2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio:

Se han cumplido todas las disposiciones y requerimientos realizados por la Junta de Socios, establecidos en las Juntas de Socios.

3. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal:

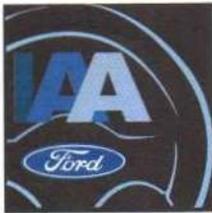
En el mes de octubre de 2019 se paralizaron las actividades de la empresa durante aproximadamente 15 días debido al paro nacional ocasionado por conflictos políticos entre el sector indígena y el Gobierno Nacional. Lo cual ocasionó una disminución en los ingresos durante la primera quincena de octubre 2019. Esto, sumado a la crisis económica generalizada que vive el país, provocó una afectación en las ventas de la compañía en el año 2019. Por otro lado, cabe resaltar que la Empresa ha cumplido con todas las obligaciones pertinentes con las entidades y organismos de control. En adición, es necesario indicar que no existe ningún contingente laboral, societario o tributario para la compañía.

4. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente:

El paro nacional ocurrido en octubre de 2019 y la consecuente paralización de actividades afectaron los ingresos de la compañía durante la primera quincena de octubre 2019. Esto, sumado a la crisis económica del país, provocó una disminución del 5.86% en ventas respecto del año anterior. Sin embargo, se tomaron medidas de reducción de gastos y eficiencia en costos, lo cual permitió que exista un incremento del 125% en el resultado neto del 2019 con respecto del resultado del ejercicio anterior. Esto demuestra el éxito de los cambios y acciones implementadas. Así, la utilidad del ejercicio, disponible para distribución a socios es de US\$12,550.81, luego de participación a trabajadores por US\$2,972.84 (pagadero en el mes de abril) e impuesto a la renta de US\$4,295.29 que será pagado utilizando el crédito tributario por retenciones de impuesto a la renta que le han efectuado a la compañía, con lo cual no habrá desembolso de efectivo e incluso quedará un saldo de crédito tributario.

Av. de la Prensa N43-191
y Av. El Inca.
Telf: 2241225 / 2436189
2431316
Fax: 2464684
Quito - Ecuador





**IMPORTADORA
AUTOMOTRIZ
ARGÜELLO CIA. LTDA.**

5. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico:

Considerando que a la presente fecha el país y el resto del mundo está atravesando por una pandemia mi sugerencia es que no se distribuyan dividendos durante el año 2020, al menos hasta que se normalice la actividad comercial y operaciones de la compañía.

6. Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico:

Debido a la pandemia las recomendaciones son: disminuir los costos y gastos a lo mínimo posible, establecer acuerdos de pago con proveedores y trabajadores, buscar nuevos productos y proveedores, mejorando plazos de crédito y de ser necesario buscar financiamiento del sistema financiero. El saldo disponible de efectivo al cierre del 2019 nos permitirá cumplir con las principales obligaciones, suponiendo que la pandemia permita reiniciar actividades en no más de 3 meses.

Así también, al igual que en años anteriores, sugiero se implementen nuevas estrategias de ventas, un plan de negocios a muy corto plazo para reactivar las ventas a nuestros clientes corporativos, reuniones semanales y mensuales con todo el personal para ir monitoreando el crecimiento y tomar planes de acción inmediatas, programas de motivación al personal, y se planteen nuevas estrategias en el proceso de logística e importaciones y disminuir considerablemente las compras locales para así tener una rentabilidad mayor, siendo competitivos en el mercado Nacional,.

7. El estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

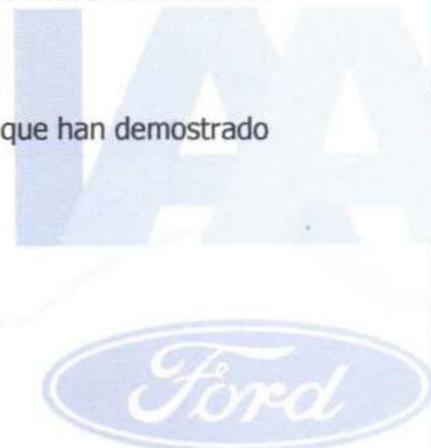
La compañía no ha incumplido ninguna norma de propiedad intelectual o derechos de autor.

Sin nada más por el momento, agradezco por la confianza y apoyo que han demostrado a mi gestión.

Atentamente,



Ing. Johana Argüello J.
GERENTE



Av. de la Prensa N43-191
y Av. El Inca.
Telf: 2241225 / 2436189
2431316
Fax: 2464684
Quito - Ecuador

