



INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA DIGITAL CENTER.

En Quito a los 28 días del mes de abril del 2009 en reunión de la Junta General de Accionista de DIGITAL CENTER, procede a dar su informe de actividades la Ing. Edith Delgado como Gerente General y Representante Legal una vez entregados los correspondiente Balances e Informes al 31 de Diciembre del 2008

**Situación Financiera:**

La situación económica del país ha desencadenado en una disminución de la actividad comercial en general, esto nos ha afectado en la generación de ventas, debido a que el mercado cuenta con precios de impresión demasíadamente bajos, la competencia de empresas sólidamente estructuradas, capacidad instalada e infraestructura moderna en maquinaria se está presentando en negociaciones pequeñas con precios muy competitivos, esto nos ha llevado a bajar nuestro margen de rentabilidad a niveles del 12 al 15 % situación que anteriormente no sucedía.

A pesar de ello la Empresa a cumplido sus obligaciones bancarias, obligaciones patronales, pagos de proveedores y terceros.

DIGITAL CENTER a fortalecido sus activos con recursos propios, en el mes de marzo del 2008 se adquirió la máquina GTO 52 BICOLOR la misma que se cancelará en su totalidad en enero del 2010.

A finales de diciembre del 2008 se recibió el pago por el reclamo de la cabeza laser de la máquina INDIGO E PRINT PRO este ingreso nos ayudó a cumplir con obligaciones en fin de año, igualmente con este recurso se procedió a la compra de una máquina XEROX 2252 y una Guillotina Polar de 115 de luz.

Los resultados de los Balances de Situación y Resultados demuestran que la Empresa se encuentra sólidamente estructurada, las obligaciones con el Fisco, Proveedores y Empleados ha sido maneja de manera ordenada y cumplida.

DIGITAL CENTER se ha consolidado comercialmente con clientes que confían en nuestra seriedad y trabajo, los esfuerzos en precios con la finalidad de mantener la cartera de clientes nos ha perjudicado en los márgenes de rentabilidad que anteriormente manejábamos, consideramos que esta situación se mantendrá en el 2009.

**Situación Comercial :**

La adquisición de la máquina GTO nos ha permitido realizar todos los trabajos internamente eliminando el riesgo de pérdida de clientes por fuga de información.

Todos nuestros esfuerzos se concentran en la ubicación de negocios de volumen, a pesar de que el margen es menor. La calidad de trabajos entregados a nuestros clientes es muy buena gracias a ello tenemos clientes satisfechos que vuelven requiriendo trabajos nuevos.

La línea de impresión Digital con la adquisición de la máquina XEROX 2252 nos ha permitido crecer ya que hemos mejorado la calidad de la impresión.

Nuestra máquina INDIGO E PRINT PRO, esta siendo utilizada a un 30% de capacidad instalada para trabajos de personalización, posteriormente se realizará un mantenimiento apropiado para cambiar piezas que requieren ser reemplazadas, y así no dejar insubsistente su uso..

#### Situación Laboral

Contamos con un nuevo grupo de colaboradores, quienes apoyan la gestión que se ha venido realizando hasta la fecha.

La difícil situación del país y del mundo nos obliga a ser mas competitivos y ha realizar nuestro trabajo con mayor responsabilidad y compromiso, las barreras actuales de negociación serán una oportunidad nueva de negocios.

  
Ing. Edith Delgado  
GERENTE GENERAL