

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE AGROINPLA SA QUE CORRESPONDE AL EJERCICIO ECONOMICO 2016

En calidad de Gerente General de la Empresa Agroinpla S.A me permito presentar a la honorable JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS el informe de actividades que corresponde al periodo 2016.

1 DE LOS RESULTADOS ECONOMICOS

Durante el año 2016 la empresa ha obtenido una rentabilidad disponible para los socios de 242.718,56 dólares producto de un ingreso total de ventas entre aceite, torta y cascarillas de 5.744.351,30 y un costo y gasto total de 5.501.632.70, se provisionó una participación para trabajadores según el código del trabajo del 15% por un valor total de 57.756,40 dólares que debe ser distribuido entre los empleados de la empresa, y hemos generado un impuesto a la renta por el ejercicio 2016 de 84.567,73, esto equivale al 58,64 % de la utilidad generada para los socios, en relación al año inmediato anterior la utilidad evoluciono en un 2%.

2 DE LA SITUACION COMERCIAL

La empresa ha fortalecido relaciones comerciales con la industria de aceites y grasas locales como es industrias danec, la fabril principalmente y con exportadores como bejarexpor que se ha constituido durante este periodo en nuestro principal cliente con más del 50% de compras de nuestra producción de aceite, así mismo se han realizado muchas negociaciones con AEXPALMA gremio del cual AGROINPLA es socio activo y con quienes hemos realizado algunas ventas de aceite de palmiste que luego tendría destinos como México principalmente, además de Colombia y Europa.

En cuanto a la torta del palmiste hemos mantenido buenas relaciones comerciales con industrias del balanceado a nivel nacional como agripac y bioalimentar sin descuidar el mercado ganadero de la región que se

constituye en uno de los principales motores de comercialización de torta y que absorbe grandes volúmenes de nuestra producción.

En cuanto a las condiciones de venta siempre se mantiene con políticas de crédito tanto para el aceite como para la torta con periodos que van desde 30 a 60 días de crédito, esto nos obliga a mantener un capital en giro que permita cubrir nuestras necesidades financieras en el corto plazo, y que lo hemos sabido atender de manera oportuna con una línea de crédito que mantenemos aprobada en el banco.

En relación a los proveedores de materias primas (NUEZ DE PALMA), que es nuestro principal producto de compra y por el cual debido a la escases en el mercado muchas veces debemos pagar precios fuera de lo normal con el propósito de cumplir con la metas de producción que la empresa requiere para mantener rentable el negocio, sin embargo de ello hemos realizado un trabajo importante con los proveedores de nuez incrementando en este año 2016 a proveedores que en ejercicios anteriores no tenían relación comercial con la empresa como es quevepalma, palmisa y oleorios que por ahora son proveedores importantes para el abastecimiento de materia prima.

Finalmente en este punto debo hacer notar que las condiciones de negocio cada vez se vuelve más exigente pues por un lado la poca disponibilidad de materia prima que nos obliga a pagar precios altos, por otro lado la implementación de nuevas plantas procesadoras quitan margen a nuestra rentabilidad obligando a ser cada vez mejores en cuanto al manejo productivo, administrativo y económico.

3 DE LA PRODUCCION DE ACEITE Y PASTA DE PALMISTE

Durante el año 2016 la empresa ha procesado 24.678,10 toneladas de nuez, obteniendo una producción de 3.912,92 toneladas de aceite y 5.155,67 toneladas de torta de palmiste, mientras que se vendieron 4.019,09 toneladas de aceite y 5231,34 toneladas de torta

4 DE LA ADMINISTRACION Y RELACION LABORAL

Durante el periodo 2016 agroinpla ha mantenido la base administrativa y laboral con la que se ha venido contando durante los últimos años, se incrementó un laboratorista pues una vez que se implementó el área para laboratorio era necesario contar con la persona idónea que elabore análisis necesarios para el desarrollo de la producción y control de calidad, aparte de esto la empresa ha vendido manteniendo el personal con el que se ha contado siempre, garantizando su puesto de trabajo, dándoles estabilidad laboral y económica, ya que a pesar de los incrementos constantes de la mano de obra y costos importantes como energía eléctrica y repuestos hemos sabido cumplir con los compromisos laborales que el código de trabajo lo dispone esto es obligaciones con el instituto ecuatoriano de seguridad social (IESS), pagos de décima tercera y décima cuarta remuneración así como también vacaciones y fondos de reserva a la fecha la empresa se encuentra al día con estos compromisos.

5 PROYECCIONES AÑO 2017

Para el periodo económico 2017, buscamos seguir evolucionando en un 10% de nuestra producción, esto lógicamente requiere de una planificación importante en cuanto tiene que ver a las estrategias de comercialización de nuestros productos como es el aceite y torta de palmiste, sin embargo el reto más importante siempre será el abastecimiento de la materia prima pues como lo hice notar en nuestro negocio lo más complicado es contar con una base de proveedores que nos aseguren un volumen promedio de 2500 toneladas métricas de nuez, por mes volumen que permite mantener operativa a nuestra planta en el 100%, esto implica un manejo adecuado de la plata de extracción manteniendo los niveles de rendimiento por encima del 16% de extracción de aceite, y un manejo de los costos y gastos sostenibles y acordes a nuestra producción mientras podamos bajar los costos más eficientes y rentables seremos en buscar nuestros objetivos.

6 DEL DESTINO DE LAS UTILIDADES

Como gerente General de la empresa me permito sugerir a la JUNTA GENERAL, una distribución total de lo generado de acuerdo a la participación de los socios, una vez que se a marginados los valores correspondientes a participación, impuesto a la renta y todo lo referente a reservas legales y estatutarias.

Finalmente me permito dejar constancia de mi agradecimiento a los miembros de la junta por el respaldo y apoyo a la gestión administrativa la cual me honro dirigir.

En La Concordia a los 05 días del mes de Abril del 2017

A large, stylized handwritten signature in black ink, featuring a prominent loop at the top and several horizontal strokes across the middle.

ATENTAMENTE

ING. OSCAR MANTILLA

GERENTE GENERAL DE AGROINPLA