

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE AGROINPLA SA A LA JUNTA GENERAL CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2015

En calidad de GERENTE GENERAL de AGROINPLA SA me permito poner a consideración de la JUNTA GENERAL, el informe que corresponde al ejercicio económico del año 2015.

1 DEL BALANCE GENERAL Y LOS RESULTADOS ECONOMICOS Y FINANCIEROS.

Debo informar que del balance general y estados de resultados obtenidos en el año 2015 se determina una utilidad neta repartible para los socios de 237.004,77 dólares, producto de una facturación total de 5.050.026, de los cuales el 82% corresponde al rubro por ventas de aceite de palmiste y el resto a subproductos principalmente la pasta, la rentabilidad obtenida durante el ejercicio 2015 es totalmente superior a la generada en el ejercicio anterior pues en aquel periodo nuestra rentabilidad fue prácticamente de 0,00 esto debido principalmente a un manejo acertado en la parte comercial tanto en compra de materias primas como en la venta de producto final, así como también a un eficiente manejo productivo, ya que durante este año se ha podido mejorar el volumen de producción ya que pasamos de una producción promedio de 250 toneladas de aceite a promedios de 314 tm por mes durante el año 2015, además de un manejo administrativo y financiero óptimo el mismo que permite mantener excelentes relaciones comerciales con todos los proveedores especialmente los de materias primas, la empresa ha provisionado una participación para trabajadores de 55.397,08, además de generar un impuesto fiscal de 76.912,04; es decir que el año 2015 la utilidad total antes de participación e impuesto a la renta fue de 369.313,89 dólares lo que corresponde al 7,3% del total facturado por la empresa.

2. SITUACION COMERCIAL

En este campo debo informar que se tuvo que utilizar estrategias de compra de materia prima que permita mantener un abastecimiento de nueces en la planta, cubriendo en mayor cantidad las extractoras proveedoras, como siempre se ha comentado nuestro negocio es comprar la materia prima (nuez), y procesarla para obtener aceite y torta, que luego debe ser comercializada con nuestros clientes;

De Las Compras de Nuez

Durante este periodo hemos podido comprar 26.373,99 toneladas de nuez de los cuales los mayores proveedores constituyen la empresa Unipal que nos abasteció con un 24,65% , Pexa con un 18%, Grumasell 14% entre las principales, el volumen de nuez

En cuanto a la administración la estructura de la empresa se ha mantenido con el mismo contingente del periodo anterior, en cuanto a la mano de obra directa existe la base del personal de planta con quienes la empresa mantiene contratos fijos, y a quienes les hemos garantizado el trabajo, a pesar de las circunstancias difíciles como el incremento paulatino en los costos de mano de obra, energía eléctrica, gastos de mantenimiento, la empresa agota todos los esfuerzos necesarios para cumplir con las obligaciones laborales del personal, como son aportes iess, décima tercera y cuarta remuneración, vacaciones demás exigidos por la ley

5 DE LAS PROYECCIONES PARA EL PERIO 2016

Como hemos visto la evolución de la producción entre el año 2104 a 2015 ha sido significativa alcanzando un 38% de incremento, para el siguiente año y considerando que estamos llegando al 80% de la capacidad instalada de nuestra planta nos hemos planteado mantener los mismos niveles de compras de materia prima, producción en planta y ventas de aceite y pasta, sin embargo es posible proyectar un incremento de un 10%, considerando la difícil situación que está atravesando el sector palmicultor, con la afectación de la pudrición de cogollo enfermedad que ha venido atacando el cultivo y que provoca una disminución en la producción palma aceitera y por ende de nuez que es nuestra materia prima; adicionalmente a eso no debemos descuidar que nuestra capacidad instalada está llegando a los niveles máximos por lo que de ser necesario debemos optar por planificar un incremento en la capacidad de la fábrica lo que conlleva en la inversión de nuevos equipos como prensa, rompedores de nuez, secadoras, molinos y demás maquinaria especial que ayuden a un incremento sustancial en el proceso productivo, esto lógicamente nos permitirá competir de mejor manera en el mercado.

6 DE LAS UTILIDADES

Como último punto en calidad de Gerente General me permito sugerir a la Junta General la distribución de las utilidades del presente año la misma que debe ser de acuerdo a la participación accionaria, considerando las respectivas reservas legales y estatutarias, y de ser necesario y la Junta lo decide destinar valores de inversión en nuevos equipos industriales.

Finalmente dejar constancia de mi gratitud a los directivos, personal administrativo y de planta por el apoyo decidido en cada una de las funciones encomendadas con el objetivo de alcanzar mejores resultados y ser cada día más grandes.

LA CONCORDIA MARZO 15 DEL 2016



ATENTAMENTE

ING. OSCAR MANTILLA

GERENTE GENERAL