Estados Financieros

31 de diciembre de 2013

Con el Informe de los Auditores Independientes

Estados Financieros

31 de diciembre de 2013

Indice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados del Período y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda. Av. Rep. De El Salvador N35-40 Ap. Postal 17-15-0038B Quito - Ecuador Telefax:

(593-2) 2268367

(593-2) 2268369

Fax:

(593-2) 2450356

Informe de los Auditores Independientes

A la Junta de Accionistas DESCASERV ECUADOR S. A.:

1. Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Descaserv Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2013, y los estados de resultados del período y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros

2. La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

Responsabilidad de los Auditores

- 3. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes, y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.
- 4. Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores significativos en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.
- 5. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión calificada.

Bases para una Opinión Calificada

- 6. La Compañía no dispone de los informes de precios de transferencia para cada uno de los ejercicios fiscales comprendidos entre los años terminados el 31 de diciembre de 2011 y el 31 de diciembre de 2013, a los fines de determinar si las transacciones ejecutadas con sus partes relacionadas cumplen el principio de libre competencia; por consiguiente, no estamos en capacidad de determinar si sería necesario algún ajuste por diferencia de impuesto a la renta.
- 7. Debido a que la Compañía no nos proporcionó documentación que nos permita obtener evidencia de auditoría suficiente y competente respecto a mercadería disponible para la venta por US\$582.869 incluida en los inventarios al 31 de diciembre de 2012, no nos fue posible satisfacernos de la razonabilidad del saldo de tales inventarios ni determinar si podrían ser necesarios ajustes a los estados financieros al y por el año entonces terminado, y, por ende, nuestra opinión de auditoría sobre los mismos fue calificada. Debido a que el saldo inicial de los inventarios afecta la determinación del costo de ventas y de los servicios prestados y flujos de efectivo del año terminado el 31 de diciembre de 2013, tampoco pudimos determinar si podrían ser necesarios ajustes a los mismos.
- 8. Según se describe en la nota 19 (a) a los estados financieros, Desca Perú S. A.C. es una subsidiaria totalmente poseída, cuyos estados financieros no han sido consolidados con los estados financieros adjuntos de la Compañía. Las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la consolidación de todas las entidades sobre las que se ejerce control. Debido a que los estados financieros de tal subsidiaria no son auditados, no ha podido ser determinado el efecto de la desviación que, respecto a las Normas Internacionales de Información Financiera, representa la omisión de la consolidación de los estados financieros de la subsidiaria.

Opinión Calificada

9. En nuestra opinión, excepto por los posibles efectos de los asuntos mencionados en los párrafos sexto y séptimo de Bases para una Opinión Calificada, y excepto por los efectos del asunto que se describe en el párrafo octavo de Bases para una Opinión Calificada, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Descasery Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2013, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

SC - RNAE 069

XPMG del Canador

13 de junio de 2014

Elkis J. Viyas Bolívar, Socia

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2013, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Activos	<u>Nota</u>		2013	2012		Pasivos y Patrimonio, Neto		<u>Nota</u>		2013	2012
Activos corrientes:						Pasivos corrientes:					
						Préstamos y obligaciones financieras		13	US\$	3.885.548	2.156.071
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	US\$	266.008	3.367.403		Acreedores comerciales y otras cuentas y					
						gastos acumulados por pagar		14		17.775.201	10.462.445
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	8		7.120	7.120		Anticipos recibidos de clientes		15		6.721.969	5.756.366
						Impuesto a la renta por pagar		16		433.687	782.375
Deudores comerciales y otras cuentas						Beneficios a los empleados		17		531.134	1.336.816
por cobrar	9		31.238.959	23.308.580		Ingresos diferidos				21.957	1.559.407
Inventarios	10		198.947	1.588.395		Total pasivos corrientes				29.369.496	22.053.480
Proyectos en curso	11		2.146.860	478.928		Pasivos no corrientes:					
						Beneficios a los empleados y total		17			
Total activos corrientes			33.857.894	28.750.426		pasivos no corrientes				111.301	65.861
						Total pasivos				29.480.797	22.119.341
Activos no corrientes:											
						Patrimonio, neto		18			
Propiedad, mobiliario y equipos	12		537.383	533.034		Capital social				2.641.000	2.641.000
						Reserva legal				778.229	379.896
Otros activos			19.533	13.633		Resultados acumulados, neto				1.514.784	4.156.856
Total activos no corrientes			556.916	546.667		Patrimonio, neto	¥			4.934.013	7.177.752
Total activos no comentes			330.310	340.007		i adminino, neto				4.004.010	1.111.102
Total activos		US\$	34.414.810	29.297.093		Total pasivos y patrimonio, neto			US\$	34.414.810	29.297.093

Giancarlo Lombeyda Gerente General Jefferson Terán Gerente Financiero Gabriel Mosquera Contador General

Estado de Resultados del Período y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2013, con cifras comparativas de 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>		2013	2012 <u>restablecido</u>
Ingresos ordinarios Costo de ventas y de los servicios prestados	20 21	US\$	32.428.805 (22.466.049)	42.441.918 (32.465.717)
Ganancia bruta			9.962.756	9.976.201
Gastos administrativos y generales Otros egresos	21 21		(4.913.236) (1.376.148)	(3.737.302) (657.303)
Resultados de actividades de la operación			3.673.372	5.581.596
Ingresos financieros Costos financieros	23 (a) 23 (b)		18.832 (1.186.076)	12.627 (155.037)
Costos financieros, neto			(1.167.244)	(142.410)
Ganancia antes de impuesto a la renta			2.506.128	5.439.186
Impuesto a la renta, neto	16 (a)		(1.156.439)	(1.465.101)
Ganancia del período			1.349.689	3.974.085
Otros resultados integrales: Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - (Pérdida) ganancia actuarial por planes de				
beneficios definidos Impuesto a la renta relacionado	4 4		(10.812) 2.379	12.003 (2.760)
Otros resultados integrales, neto de impue	esto		(8.433)	9.243
Resultado integral del período		US\$	1.341.256	3.983.328

Giancarlo Lombeyda Gerente General

Jefferson Terán Gerente Financiero Gabriel Mosquera Contador General

Las notas en las páginas 7 a 45 son parte integral de los estados financieros.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2013, con cifras comparativas de 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Patrimonio, neto	3.790.849	3.974.085 9.243 - - (596.425)	7.177.752	(8.433)	(3.584.995)	
Neto	836.222	3.974.085 9.243 - (66.269) (596.425)	4.156.856	1.349.689 (8.433) (398.333)	(3.584.995)	losquera
ulados, neto Utilidades disponibles	745.455	3.974.085 - 9.243 (66.269) (596.425)	4.066.089	(398.333)	(3.584.995)	Gabriel Mosquera Codtador General
Resultados acumulados, neto Otros resultados Utilidades integrales disponible		9.243 (9.243)	l Fi	(8.433)	(8.433)	
Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF	20.767	řivi i	90.767	2 1 1 1	90.767	arán nciero
Reserva	313.627	66.269	379.896	398.333	778.229	Jefferson Terán Gerente Financiero
Capital Social	\$ 2.641.000		2.641.000	a - a - a	\$ 2.641.000	
Nota	NS\$	4 18 (b) 18 (c)		18 (b)	18 (c) US\$	Ţ
	Saldo al 1 de enero de 2012, como fue previamente informado	Resultado integral del período, restablecido: Ganancia del período Otros resultados integrales Transferencia Apropiación para reserva legal Transacción con accionistas - Distribución - Dividendos	Saldo al 31 de diciembre de 2012	Resultado integral del periodo: Ganancia del periodo Otros resultados integrales Apropiación para reserva legal Transacción con accionistas - Distribución -	DIVIdendos Saldo al 31 de diciembre de 2013	Giáncarlo Kombeyda Gerente General

Las notas en las páginas 7 a 45 son parte integral de los estados financieros.

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2013, con cifras comparativas de 2012

(En dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Flujos de efectivo de las actividades de operación:		<u>2013</u>	2012
Efectivo recibido de clientes Efectivo pagado a proveedores y empleados Efectivo procedente de las actividades de	US\$	32.753.083 (25.289.658)	26.043.909 (25.799.990)
operación		7.463.425	243.919
Intereses pagados Intereses cobrados Impuesto a la renta pagado Flujos de efectivo netos provistos por (utilizados en) las actividades de operación		(943.046) 18.832 (1.505.127) 5.034.084	(109.887) 12.627 (864.575) (717.916)
Flujos de efectivo de las actividades de inversión: Préstamos a partes relacionadas Cobro de préstamos a partes relacionadas Adquisición de propiedad, mobiliario y equipos Flujos de efectivo netos utilizados en las actividades de inversión		(11.325.556) 180.000 (92.562) (11.238.118)	(463.200) - (53.593) (516.793)
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento: Proveniente de préstamos y obligaciones financieras Pagos de préstamos y obligaciones financieras Dividendos pagados Flujos de efectivo netos provistos por las actividades de financiamiento		14.022.000 (10.518.862) (400.499) 3.102.639	6.241.634 (4.475.448) (596.425) 1.169.761
Disminución neta del efectivo y equivalentes de efectivo		(3.101.395)	(64.948)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		3.367.403	3.432.351
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$	266.008	3.367.403

Giancarlo Lombeyda Gerente General Jefferson Terán Gerente Financiero Gabriel Mosquera Contador General

Las notas en las páginas 7 a 45 son parte integral de los estados financieros.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2013

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Descaserv Ecuador S. A. (subsidiaria mayormente poseída por Desca Holding, LLC) ("la Compañía"), fue constituida en Ecuador mediante escritura pública otorgada el 1 de noviembre de 2005 y autorizada mediante Resolución de la Superintendencia de Compañías No.05.Q.IJ.4632 el 9 de noviembre de 2005. La dirección registrada de la Compañía es Avenida 12 de Octubre N24-660 y Francisco Salazar, La Floresta, Quito.

Desca Holding, LLC, accionista controlador de la Compañía, es una compañía domiciliada en Estados Unidos de América.

La actividad principal de la Compañía es la importación, compra, comercialización, distribución y el alquiler de equipos, máquinas, piezas e instrumentos de electrónica, mecánicas y software para el uso de la industria en general y en especial para el desarrollo, la ejecución y la supervisión de las tecnologías especializadas en las telecomunicaciones y la informática.

Los productos que la Compañía comercializa en el país son importados, principalmente, de Cisco Systems Inc., entidad domiciliada en Estados Unidos de América, y de la cual la Compañía tiene la representación "Gold Partner".

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 11 de junio de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto que se indica de otra manera.

(d) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describe en las siguientes notas:

- Nota 3 (k) Reconocimiento de ingresos ordinarios
- Nota 16 Impuesto a la renta
- Nota 17 Beneficios a los empleados

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2014, se incluye en la nota 17 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía, de acuerdo con lo previsto en las NIIF, requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial; (ii) revelación; y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 6 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento; es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

(c) <u>Instrumentos Financieros</u>

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en las categorías de activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Activos Financieros Mantenidos hasta el Vencimiento

Los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento se reconocen inicialmente al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posteriormente se miden al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.

Préstamos v Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de los saldos de efectivo disponible en caja, en cuentas bancarias e inversiones de corto plazo en valores altamente líquidos, sujetos a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos, los cuales son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles.

Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: préstamos y obligaciones financieras y acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, que se reconocen al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevarlos a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso que los mismos estén dañados, caducados o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(e) Proyectos en Curso

Las partidas de proyectos en curso son valoradas al costo y se clasifican como activos siempre que sea probable que las mismas sean recuperables en el futuro, a través de las ventas de equipos y/o de la prestación de servicios. Estas partidas corresponden a:

- i. Costo de bienes y servicios necesarios para el cumplimiento futuro de contratos de soluciones tecnológicas que incluyen la venta e instalación de equipos.
- Costo de servicio de mantenimiento y soporte técnico ("share support"), comprado por la Compañía simultáneamente con los equipos vendidos e instalados en los clientes, el cual se reconoce como gasto en la medida en la cual se presta el servicio de mantenimiento.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(f) Propiedad, Mobiliario y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, mobiliario y equipos son valoradas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un elemento de propiedad, mobiliario y equipos, se reconoce en resultados.

ii. Costos Posteriores

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementan la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil estimada para cada componente de propiedad, mobiliario y equipos. El método de depreciación y las vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Los elementos de propiedad, mobiliario y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son los siguientes:

	Vida útil
Oficinas	20 años
Equipos de computación y	
telecomunicaciones	3 años
Muebles, enseres y equipos	10 años

(g) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad, en caso contrario se clasifican como operativos.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los pagos realizados bajo un contrato de arrendamiento operacional se reconocen en resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

(h) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento son evaluadas por deterioro específico.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel colectivo. Se aplica 10%, 50% y 100% a tales activos que se encuentren vencidos a 120, 150 y 360 días, respectivamente, y el importe así obtenido se reconoce como estimación para deterioro.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(i) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. La obligación por jubilación patronal es reconocida y ajustada anualmente sobre una base acumulativa. La indemnización por desahucio es reconocida cuando se paga, pues la evaluación de la Administración de la Compañía concluye que el efecto de tal reconocimento con base en el efectivo y no sobre una base acumulativa, no es material .

Las disposiciones legales o contractuales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconoce en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios Corrientes

Las obligaciones por beneficios corrientes de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a una tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

No es reconocida provisión para garantía en relación con los equipos vendidos por la Compañía, pues aquella es cubierta por el fabricante de los mismos.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(k) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios

El ingreso ordinario se reconoce cuando se produce la entrada bruta de beneficios económicos originados en el curso de las actividades ordinarias de la Compañía, siempre que tal entrada derive en un incremento en el patrimonio, que no esté relacionado con aportaciones de los propietarios del mismo y los beneficios puedan ser medidos de manera fiable. Los ingresos ordinarios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir.

i. Venta de Equipos

Los ingresos provenientes de la venta de equipos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos:

- Netos de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales.
- Cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los equipos vendidos y el monto del ingreso pueden ser medidos de manera fiable.

ii. Ventas de Equipos Sujetos a Condiciones de Instalación e Inspección

Los ingresos provenientes de las ventas de equipos sujetos a condiciones de instalación e inspección, son reconocidos cuando el protocolo de pruebas de funcionalidad ha sido aceptado por el cliente. Estos ingresos se reconocen con cargo a deudores comerciales - ingresos reconocidos pendientes de facturar, mientras los clientes aprueban emitir las facturas respectivas, proceso que usualmente está vinculado al cumplimiento de los términos previstos contractualmente.

Si el proceso de instalación de los equipos es insignificante, el ingreso se reconoce según lo previsto en la política contable de reconocimiento de la venta de equipos.

iii. Servicios de Soporte Técnico y Mantenimiento

La política de contabilidad descrita en el literal ii. precedente, conlleva a que la determinación del grado de realización de los servicios de instalación y capacitación implícitos en los contratos existentes entre la Compañía y los clientes en las ventas de equipos sujetos a condiciones de instalación e inspección, se aproxima al método de la inspección de los trabajos ejecutados.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

En los casos de contratos de servicios de soporte técnico y mantenimiento, los ingresos son reconocidos cuando el cliente firma el acta de entrega – recepción, parcial provisional, definida en los acuerdos contractuales, lo cual ocurre en fecha muy próxima a la oportunidad en la que se presta el servicio.

Se reconocen como ingresos diferidos las porciones de facturaciones aprobadas por los clientes que exceden al grado de realización de la prestación de los servicios. Usualmente tales facturaciones están asociadas con la suscripción de actas de entrega — recepción, totales provisionales, inherentes a contratos de soluciones tecnológicas que incluyen soporte técnico y mantenimiento, una vez instalados los equipos vendidos. Los importes reconocidos como ingresos diferidos permiten cubrir los costos esperados de los servicios a prestar según lo previsto en los contratos, junto con una porción razonable de beneficio por tales servicios. Posteriormente se reconoce el ingreso ordinario durante el período de prestación de servicio de soporte técnico y mantenimiento.

La Compañía evalúa periódicamente si algún contrato de prestación de servicios tiene carácter oneroso y reconoce, en su caso, las provisiones necesarias.

(I) Reconocimiento de Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un costo o gasto, según corresponda, cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(m) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros están compuestos principalmente por intereses sobre equivalentes de efectivo e inversiones mantenidas hasta el vencimiento.

Los costos financieros están compuestos principalmente por intereses sobre préstamos y gastos bancarios.

(n) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el importe en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la entidad espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Cambio en Política de Contabilidad

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 3 a todos los periodos presentados en los estados financieros de las cuales estas notas son parte integral.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos se reconozcan en otros resultados integrales. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos por beneficios a los empleados. Previamente la Compañía reconocía la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales en los resultados. Los cambios antes indicados no tuvieron efecto alguno en el estado de situación financiera o el estado de flujos de efectivo.

Los efectos en el estado de resultados del período y otros resultados integrales son los siguientes:

12
blecido
37.302)
65.101)
74.003
10.000
12.003 (2.760)
9.243
83.328

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	Efectiva a partir de
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero de 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero de 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero de 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero de 2014
NIIF 9 (2009, 2010 y 2013)	Instrumentos financieros	-

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

Las enmiendas a la NIC 32 clarifican los criterios de compensación explicando cuándo una entidad tiene actualmente un derecho legalmente exigible de compensar y cuándo la liquidación bruta es equivalente a la liquidación neta. Estas enmiendas son efectivas para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2014, con adopción temprana permitida. No se espera que las enmiendas a la NIC 32 tengan un impacto importante en los estados financieros de la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009), NIIF 9 Instrumentos Financieros y (2010) y NIIF 9 Instrumentos Financieros (2013) – (juntas, NIIF9)

La NIIF 9 (2009) adiciona requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 (2010) introduce cambios con relación a los pasivos financieros. La NIIF 9 (2013) adiciona requerimientos para la contabilidad de coberturas. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los requisitos de la NIIF 9 (2009) representan un cambio significativo respecto a los existentes en la NIC 39 sobre los activos financieros. La NIIF 9 (2009) contiene dos categorías principales de medición para los activos financieros: costo amortizado y valor razonable. Un activo financiero se mide al costo amortizado si se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos con el fin de obtener flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del activo dan lugar en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal y los intereses sobre el principal pendiente. Todos los demás activos financieros se valoran por su valor razonable. La NIIF 9 (2009) elimina las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar existentes en la NIC 39.

La NIIF 9 (2010) adiciona un requisito en relación con los pasivos financieros designados a valor razonable, para presentar los cambios en el valor razonable que sean atribuibles al riesgo de crédito del pasivo en otros resultados integrales, en vez de en resultados. La NIIF 9 (2013) adiciona requisitos para la contabilidad de coberturas que alinean a ésta más estrechamente con la administración de riesgos.

La fecha de adopción obligatoria de la NIIF 9 no ha sido especificada, pero se determinará cuando se finalicen las fases aún pendientes. Sin embargo, su adopción temprana es permitida. La Administración de la Compañía ha iniciado el proceso de evaluar los potenciales efectos de esta norma; sin embargo, no se anticipa que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos de la Compañía.

(6) <u>Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos</u>

(a) Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Activos Financieros Mantenidos hasta el Vencimiento

El valor razonable de los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

El importe en libros de los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento se aproxima a su valor razonable debido a que las tasas de interés que devengan se aproximan a las del mercado.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los importes en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Los importes registrados de acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.
- Riesgo de mercado.

i. Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y seguimiento de las políticas de administración de riesgos de la Compañía. La Gerencia General proporciona guía y principios para la administración general de riesgos, así como las políticas para cubrir áreas específicas, tales como el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez y el riesgo de mercado.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía presta sus servicios principalmente a entidades públicas; consecuentemente el riesgo de crédito se ve afectado por las características individuales de los clientes, incluyendo el riesgo de la industria. La Compañía opera en un mercado en el cual el número de clientes es reducido, por lo que aproximadamente un 84% (80% en el 2012) de las cuentas por cobrar son con entidades del sector público y principalmente con la Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT EP.

La Compañía ha definido en su política de calificación de crédito, que las entidades del sector público no serán sujetas a análisis de crédito, ní restricción en los cupos, ya que el plazo de cobro estará definido en los términos y condiciones contractuales. Sin embargo, la Compañía establece una estimación para deterioro de valor para el resto de la cartera, que representa su mejor estimado de las pérdidas a incurrir en relación con tales deudores comerciales. Esa estimación considera la pérdida colectiva que se determina con base en una evaluación de los mismos.

La antigüedad de los saldos de los deudores comerciales a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

()

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Nota</u>		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Vigente y no deteriorada		US\$	8.376.114	9.859.992
De 1 a 30 días			704.519	75.109
De 31 a 60 días			5.021	23.681
De 61 a 90 días			-	9.051
De 91 a 120 días			1.973	8.219
De 121 a 180 días			4.781	-
Más de 181 días			326.765	295.835
	9	US\$	9.419.173	10.271.887

La variación en la estimación para deterioro respecto a los deudores comerciales fue la siguiente:

			Año terminado el 31 diciembre de			
	<u>Nota</u>	_	2013	2012		
Saldo al inicio del año Estimación cargada a resultados	21	US\$	328.972	169.217 159.755		
Saldo al final del año	9	us\$ _	328.972	328.972		

La Compañía estima que no requiere una estimación para deterioro para ninguno de los saldos por cobrar a partes relacionadas [véase nota 19 (b)].

Ingresos Reconocidos Pendientes de Facturar

El riesgo de crédito de los ingresos reconocidos pendientes de facturar esta asociado al cumplimiento de los términos previstos contractualmente entre la Compañía y sus clientes. La Compañía ha determinado que se requiere una estimación para deterioro de los ingresos reconocidos pendientes de facturar, cuyo movimiento es como sigue:

			Año terminado el 31 diciembre de			
	<u>Nota</u>	_	2013	<u>2012</u>		
Saldo al inicio del año Estimación cargada a resultados	21	US\$	- 169.649	and the same of th	- -	
Saldo al final del año	9	US\$	169.649			

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en las otras cuentas por cobrar está asociado a los saldos con partes relacionadas y anticipo dados a proveedores por US\$18.573.594 al 31 de diciembre de 2013 (US\$9.522.393 en 2012). Los saldos con partes relacionadas no están en mora y los anticipos dados a proveedores son aplicables a la adquisición de bienes y servicios.

La Compañía ha determinado que se requiere una estimación para deterioro de las otras cuentas por cobrar, cuyo movimiento es el siguiente:

			Año terminado el 31 diciembre de				
	<u>Nota</u>	-	2013	2012			
Saldo al inicio del año Estimación cargada a resultados	21	US\$ -	195.000	•			
Saldo al final del año	9	US\$	195.000	_			

Inversiones Mantenidas Hasta el Vencimiento

Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento corresponden a una póliza de inversión en un banco con calificación AAA-, de acuerdo con una agencia calificadora de riesgo registrada en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$266.008 al 31 de diciembre de 2013 (US\$3.367.403 en 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos que en general superan la calificación "AA", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que son liquidados, principalmente, con la entrega de efectivo. El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea el nivel de entradas de efectivo de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar junto con las salidas de efectivo esperadas para acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados (en dólares americanos):

			Flujos de		Entre	
		Importe	efectivos	0 y 3	3 y 6	6 y 12
		contable	contractuales	meses	meses	meses
31 de diciembre de 2013 - Préstamos y obligaciones financieras Acreedores comerciales y otras cuentas	US\$	3.885.548	4.060.872	1.167.542	1.105.635	1.787.695
y gastos acumulados por pagar		17.775.201	17.775.201	13.213.800	3.186.729	1.374.672
	US\$	21.660.749	21.836.073	14.381.342	4.292.364	3.162.367
31 de diciembre de 2012 - Préstamos y obligaciones financieras Acreedores comerciales y otras cuentas	US\$	2.156.071	2.201.731	976.471	1.199.719	25.541
y gastos acumulados por pagar		10.462.445	10.462.445	10.204.661	257.784	
	US\$	12.618.516	12.664.176	11.181.132	1.457.503	25.541

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo, dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

- Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda. A la fecha de los estados financieros la Compañía no mantiene activos ni pasivos en moneda extranjera; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

Riesgo de Tasas de Interés

Excepto por los activos financieros mantenidos hasta el vencimiento y los préstamos y obligaciones financieras que causan interés a tasa fija, los activos y pasivos financieros de la Compañía no devengan ni causan intereses. En consecuencia, la Administración considera que la Compañía no está expuesta a este riesgo.

A la fecha de los estados financieros el perfil de las tasas de interés de los activos y pasivos financieros que devengan interés es como sigue:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		31 de diciembre de				
Activos a tasa de interés fija:	-	2013	2012			
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	US\$ <u> </u>	7.120	7.120			
Pasivos a tasa de interés fija: Préstamos y obligaciones						
financieras	US\$_	3.885.548	2.156.071			

La Compañía no mide los activos o pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados y no ejecuta transacciones de derivados. Por lo tanto, una variación en la tasa de interés no afectaría el importe registrado de los activos y pasivos financieros a tasa de interés fija o los resultados de la Compañía.

Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Total pasivos Menos: efectivo y equivalentes	US\$	29.480.797	22.119.341
de efectivo		266.008	3.367.403
Deuda neta	US\$	29.214.789	18.751.938
Patrimonio, neto	US\$	4.934.013	7.177.752
Indice deuda-patrimonio, neto ajustado	;	5,92	2,61

(7) <u>Efectivo y Equivalentes de Efectivo</u>

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de lo siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Caja	US\$	1.250	1.250
Cuentas corrientes		80.767	2.697.804
Inversiones "overnight"		157.284	668.349
Certificado de depósito		26.707	
	US\$	266.008	3,367.403

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Al 31 de diciembre del 2012, el saldo de las cuentas corrientes incluye efectivo por US\$2.669.814, que corresponde a fondos administrados por el Fideicomiso Mercantil Flujos Descaserv II. Tales fondos estaban entregados en garantía a un tercero que había emitido pólizas de buen uso de anticipo y fiel cumplimiento en relación con contratos suscritos por la Compañía y su cliente principal. Todos los derechos y obligaciones contractuales adquiridos por la Compañía como originadora y beneficiaria del Fideicomiso Mercantil Flujos Descaserv II, concluyeron en agosto de 2013, con la liquidación de los contratos suscritos por la Compañía y tal cliente.

(8) <u>Inversiones Mantenidas Hasta el Vencimiento</u>

El saldo de inversiones mantenidas hasta el vencimiento por US\$7.120, corresponde a una póliza de inversión que devenga intereses de 3,5% anual, vinculada al préstamo hipotecario cuyo último pago de capital se hizo durante el año 2013 (véase nota 13). A la fecha de aprobación para la emisión de los estados financieros, se encuentra pendiente el trámite de levantamiento de la prenda hipotecaria.

(9) <u>Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar</u>

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	Nota	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Deudores comerciales:			
Facturación por cobrar:			
Clientes	6 (b) ii US	\$ 9.419.173	10.271.887
Estimación para deterioro	6 (b) ii	(328.972)	(328.972)
		9.090.201	9.942.915
Ingresos reconocidos			
pendientes de facturar		3.665.307	3.708.718
Estimación para deterioro	6 (b) ii	(169.649)	-
		3.495.658	3.708.718
		12.585.859	13.651.633
Otras cuentas por cobrar:			
Partes relacionadas	19 (b)	14.835.525	2.144.218
Anticipos dados a proveedores		3.738.069	7.378.175
Empleados y otros		274.506	134.554
Estimación para deterioro	6 (b) ii	(195.000)	_
·	US	\$ 31.238.959	23.308.580

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, excluidos los ingresos reconocidos pendientes de facturar, se revela en la nota 6 (b) ii.

DESCASERV ECUADOR S. A.

(Subsidiaria mayormente poseída por Desca Holding, LLC)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(10) Inventarios

Un detalle de los inventarios es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Mercadería disponible para la venta	US\$	48.458	582.869
Importaciones en tránsito	***************************************	150.489	1.005.526
	US\$_	198.947	1.588.395

En el año 2013, las mercaderías disponibles para la venta y los cambios en proyectos en curso reconocidos en el costo de ventas y de los servicios prestados ascendieron a US\$13.085.447 (US\$22.151.722 en el 2012) (ver nota 21).

En el año 2013 no hubo cargos a resultados del año por concepto de reducción de los inventarios al valor neto de realización (similar situación en 2012).

(11) Proyectos en Curso

Un resumen de los proyectos en curso es como sigue:

		<u> 2013</u>	2012
Corporacion Nacional de Telecomunicaciones			
CNTEP	US\$	1.351.056	159.819
Mabe Ecuador S. A.		237.977	-
Consorcio Santos CMI		126.882	
Motransa C. A		101.178	-
Falcon Corporación Industrial S. A.		82.968	<u></u>
Ministerio de Salud Pública del Ecuador		5.148	136.010
Superintendencia de Telecomunicaciones -			
Supertel		9.156	49.516
Universidad San Francisco de Quito		544	36.360
Otros		231.951	97.223
	US\$	2.146.860	478.928

(12) Propiedad, Mobiliario y Equipos

El movimiento de propiedad, mobiliario y equipos es el siguiente:

(Continúa)

DESCASERV ECUADOR S. A. (Subsidiaria mayormente poseída por Desca Holding, LLC)

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Muebles, enseres y equipo Total	74.306 749.219 12.775 53.593	87.081 802.812 14.212 92.562 (14.778) (14.778)	~	13.048 209.246 6.084 60.532	19.132 269.778 6.758 73.435	25.890 343.213	61.258 539.973	67.949 533.034	60.625 537.383
Equipos de computación y telecomunicaciones	214.267 40.818	255.085 78.350	333.435	127.181	159.827	203.685	87.086	95.258	129.750
Oficinas	460.646	460.646	460.646	69.017 21.802	90.819	113.638	391.629	369.827	347.008
	\$SN		US\$			\$sn	\$SN	\$SN	\$SN
	Costo: Saldo al 1 de enero de 2012 Adquisiciones	Saldo al 31 de diciembre de 2012 Adquisiciones	Saldo al 31 de diciembre de 2013	Depreciación acumulada: Saldo al 1 de enero de 2012 Gasto de depreciación	Saldo al 1 de diciembre de 2012 Gasto de depreciación	Saldo al 31 de diciembre de 2013	Importe en libros, neto: Al 1 de enero de 2012	Al 31 de diciembre de 2012	Al 31 de diciembre de 2013

Al 31 de diciembre de 2012, las oficinas con un importe en libros de US\$369.827 garantizaron un préstamo bancario hipotecario (ver nota 13).

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(13) Préstamos y Obligaciones Financieras

Un resumen de los préstamos y obligaciones financieras es el siguiente:

			Valor nomin	al en US\$
	Tasa de interés Fecha de	31 de dicie	embre de	
	nominal	vencimiento	2013	2012
Obligación financiera con garantía	9,00%	28/nov/2014	3.885.548	_
Obligación financiera con garantía	9,00%	17/abr/2013	-	1.987.731
Préstamo bancario hipotecario	9,93%	15/oct/2013	-	61.118
Sobregiro bancario			-	67.963
Intereses por pagar			-	39.259
			3.885.548	2.156.071

Amper S. A., una parte relacionada de la Compañía, es el garante de la obligación financiera por US\$3.885.548 al 31 de diciembre de 2013 (US\$1.987.731 en 2012).

Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de liquidez y riesgo de tasa de interés véanse notas 6 (b) iii y 6 (b) iv.

(14) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Un detalle de los acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar es el siguiente:

A avandama a amaraistan	<u>Nota</u>		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Acreedores comerciales: Partes relacionadas Proveedores locales Proveedores extranjeros	19 (b)	US\$	3.869.017 1.245.814 3.823.968 8.938.799	2.177.195 2.630.234 2.929.262 7.736.691
Otras cuentas por pagar: Otros gastos causados Dividendos por pagar Servicio de Rentas Internas (SRI): Retenciones en la fuente de IVA	18 (c) y 19 (b)		3.989.817 3.184.496	1.786.663 -
e impuesto a la renta Impuesto al valor agregado (IVA) Otras			650.050 892.040 119.999	208.899 660.265 69.927
		US\$	17.775.201	10.462.445

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con acreedores comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 6 (b) iii.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(15) Anticipos Recibidos de Clientes

Un detalle de los anticipos recibidos de clientes es el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Corporacion Nacional de Telecomunicaciones			
CNT EP	US\$	4.304.195	2.724.903
Ministerio de Salud Pública		1.021.666	1.021.666
Superintendencia de Telecomunicaciones -			
Supertel		591.990	332.500
Ucircuits Cía. Ltda.		167.115	=
Instituto Espacial Ecuatoriano		126.350	-
Ministerio de Recursos Naturales no			
Renovables		13.376	93.060
Superintendencia de Economía Popular			
y Solidaria		-	1.285.000
Otros		497.277	299.237
	US\$	6.721,969	5.756.366

Los anticipos recibidos de clientes son liquidados al facturar a los clientes los bienes vendidos y/o servicios prestados, generalmente una vez que ha sido emitida el acta de entrega – recepción, total provisional, que faculta a la Compañía a facturar.

(16) Impuesto a la Renta

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el		
		31 de diciembre de		
	_		2012	
		<u>2013</u>	<u>restablecido</u>	
Impuesto a la renta corriente:				
Del año actual	US\$	1.156.439	1.511.213	
Diferencia de impuesto				
de años anteriores		-	12.249	
	_	1.156.439	1.523.462	
Impuesto a la renta diferido	_	-	(58.361)	
	US\$ _	1.156.439	1.465.10 <u>1</u>	

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(b) <u>Impuesto a la Renta Reconocido en Otros Resultados Integrales</u>

El beneficio de impuesto a la renta por US\$2.379 reconocido en otros resultados integrales durante el año terminado el 31 de diciembre de 2013, (gasto por US\$2.760 en el año 2012), es el relacionado con la pérdida actuarial (ganancia en 2012) de los planes de beneficios definidos.

(c) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

Año terminado el 31	
---------------------	--

	de diciembre de				
	20	13	2012 restablecido		
	%	US\$	%	US\$	
Ganancia antes de impuesto a la renta Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la utilidad		2.506.128	-	5.439.186	
antes del impuesto a la renta	22,00	551.348	23,00	1.251.013	
Más (menos):					
Gastos no deducibles	26,51	664.282	2,37	128.782	
Efecto de la tasa impositiva sobre el impuesto a la renta diferido Diferencia de impuesto a la renta de	-	-	0,04	2.417	
años anteriores	-	-	0,23	12.249	
Diferencia de impuesto a la renta pagado en año anterior	(2,67)	(66.891)	-	_	
Cambio de diferencias temporarias	(_,_,	-	0.98	53.184	
Otros	0,30	7.700	0,32	17.456	
	46,14	1.156.439	26,94	1.465.101	

(d) Activo por Impuesto a la Renta Diferido no Reconocido

La Administración de la Compañía, con base en su evaluación de una resolución del SRI, según la cual los gatos no deducibles del año corriente no serán deducibles en años futuros, ha concluido que el efecto fiscal de las diferencias temporarias que se indican a continuación no serán aprovechadas, y, por ende, no ha dado reconocimiento al activo por impuesto a la renta diferido relacionado con las mismas:

		31 de diciembre de			
		2013	2012		
Estimación para deterioro de deudores					
comerciales	US\$	-	13.028		
Inventarios		20.984	20.984		
Jubilación patronal e indemnización					
por desahucio		24.486	14.489		
	US\$	45.470	48.501		

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(e) Movimiento de Activo y Pasivo por Impuesto a la Renta Diferido:

				2012	
	Saldo neto al R		Reco	nocido en	
	а	1 de enero de 2012 ctivo (pasivo)	Resultados	Otros resultados	Saldo neto al 31 de diciembre de 2012
Deudores comerciales y otras	<u>u</u>	otivo (pasivo)	T C S G I C G G G G		dc zoiz
cuentas por cobrar	US\$	(331,393)	331.393	-	-
Inventarios		272.405	(272.405)	-	-
Pagos anticipados		(9.386)	9.386	-	-
Beneficios a los empleados		12.773	(10.013)	(2.760)	-
	US\$ ¯	(55,601)	58.361	(2.760)	-

(f) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con la Resolución del SRI No. NAC-DGERCG13-000, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

La Compañía no ha presentado los informes de precios de transferencia de los años 2011 y 2012, ni dispone de la fase de diagnóstico del estudio de precios de transferencia del año 2013.

(g) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2013, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(17) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios a los empleados es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Participación de los trabajadores en			
las utilidades	US\$	388.602	1.159.500
Jubilación patronal		111.301	65.861
Beneficios sociales		97.410	147.077
Instituto Ecuatoriano de Seguridad			
Social (IESS)		45.122	30.239
	US\$ _	642.435	1.402.677
Pasivos corrientes	US\$	531.134	1.336.816
Pasivos no corrientes		111.301	65.861
	US\$	642.435	1.402.677

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cincos años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio. Este beneficio es reconocido por la Compañía sobre la base del efectivo [ver nota 3 (i) i].

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota		
Valor presente de obligación por beneficios			
definidos al 1 de enero de 2012		US\$	53.524
Costo laboral por servicios actuales			20.593
Costo financiero			3.747
Gasto del período, restablecido	22		24.340
Otros resultados integrales, restablecido		•	,
Ganancia actuarial			(12.003)
Valor presente de obligación por beneficios			
definidos al 31 de diciembre de 2012			65.861
Costo laboral por servicios actuales			30.268
Costo financiero			4.360
Gasto del período	22		34.628
Pérdida actuarial			10.812
Valor presente de obligación por beneficios			
definidos al 31 de diciembre de 2013		US\$	111.301

La Compañía no tiene empleados con derechos adquiridos de jubilación patronal, pues a la fecha de los estados financieros, su personal tiene menos de 10 años de servicio.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Tasa de descuento	7,00%	7,00%
Tasa de incremento salarial	3,00%	3,00%
Tasa de incremento de pensiones	2,50%	2,50%
Tabla de rotación	8,90%	8,90%
Vida laboral promedio remanente	7,9	7,9
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		2013		
		Aumento (dis	minución)	
Tasa de descuento (+/- 0,5%)	US\$	(13.209)	15.197	
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)		15.749	(13.748)	

(18) Patrimonio

(a) Capital Social

El capital suscrito y pagado de la Compañía a la fecha de los estados financieros está conformado por 264.100 acciones ordinarias con un valor nominal de US\$10 cada una.

(b) Reserva Legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas. Al 31 de diciembre de 2013 está pendiente la apropiación de la utilidad neta del año 2013; el monto mínimo requerido para tal apropiación es US\$134.969.

(c) Resultados Acumulados

- Resultado Acumulado Proveniente de la Adopción Por Primera Vez de las NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución SC.ICI.CPAIFRS. G. 11.007 del 9 de septiembre de 2011, publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011, estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF y que se registró en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultado acumulado proveniente de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución a los accionistas, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital, en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico, si las hubieren.

Otros Resultados Integrales

Corresponde a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos (véanse notas 3(i) y 4).

Utilidades Disponibles

La Junta General Ordinaria Universal de Accionistas de la Compañía, celebrada el 5 de junio de 2013 aprobó la distribución de dividendos por US\$3.584.995 (US\$596.425 según la Junta General Extraordinaria Universal de Accionistas del 27 de septiembre de 2012), entre los accionistas de la Compañía, a prorrata de su participación en el capital.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(19) <u>Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas</u>

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

			Año terminado el		
		_	31 de dicie		
			<u>2013</u>	<u>2012</u>	
Compras:					
Lander Technology, Inc.		US\$	32.579	146.245	
Costos y gastos:					
Asistencia técnica:					
Amper S. A.		US\$	112.410	-	
Desca Corp (USA)			56.059	6.332	
Desca Transistemas, S. A.			17.995	-	
Servidesca México S. de R. L. de C. V.			12.980	-	
Desca Panamá Inc.			5.593	_	
CTT Corporation Sucursal Colombia			2.406	153,488	
Desarrollo de Soluciones Específicas, C. A.			2.116	*	
Desca SYS Centroamérica S. A.			960	-	
Desca Colombia S. A.			(242)	5.142	
Desca Holding, LLC			`- '	217.514	
		US\$	210.277	382.476	
Gastos asignados:					
Desca Corp (USA)		US\$	97.500	406.842	
Desca Corp (COA)		- CO	37.300	400.042	
Reembolso de gastos:					
Desca Corp (USA)		US\$	684.065	-	
Desca Colombia S. A.		_	984		
		บร\$ _	685.049		
Préstamos:					
Egresos de capital:					
Desca Corp (USA)		US\$	6.308,063	_	
Desca SYS Centroamérica S. A.		•	1.150.353	_	
Elandia International, LLC			1.000.000	_	
Servidesca México S. de R. L. de C. V.			1.200,000	_	
Lander Technology, Inc.			754.830	-	
Desca Perú S. A. C.			612,310	463,200	
Desca Colombia S. A.			300.000	_	
		uss —	11.325.556	463.200	
		<u></u>			
Cobros de capital:	3	1100	400.000		
Servidesca México S. de R. L. de C. V.	Ì	US\$	180.000	_	
Dans de présidente y abligaciones financiares					
Pago de préstamos y obligaciones financieras					
hechas por partes relacionadas por cuenta					
de la Compañía:		cr	200 000		
Servidesca México S. de R. L. de C. V. Desca SYS Centroamérica S. A.		US\$	390.000	-	
			212.153	-	
Desca Perú S. A. C.			174.000	-	
Desca Colombia S. A.			356.508	•	
Desca Corp (USA)			300.000	-	
Desca Panamá Inc.			236.000	_	
Otros		uss -	65.741 1.734,402		
		722 =	1.134.402		

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre de	
	-	2013	2012
Impuestos e intereses asumidos - Desca Holding, LLC	US\$ _	455.443	414.298
Descuento corporativo:			
Desarrollo de Soluciones Específicas, C. A.	US\$	424.676	-
Desca Colombia S. A.		271.449	-
Desca Panamá Inc.		252.765	-
Desca Transistemas, S. A.		124.683	-
Desca SYS Centroamérica S. A.		67.648	-
Servidesca México S. de R. L. de C. V.		56.942	-
Desca Perú S. A. C.		5.796	-
	US\$	1.203.959	_

- La Compañía adquiere de partes relacionadas equipos, piezas y partes para el cumplimiento de los compromisos adquiridos con terceros.
- La Compañía reconoce costos y gastos por conceptos tales como ingeniería para proyectos, capacitación y entrenamiento a clientes, asistencia técnica tal recibida de partes relacionadas, en relación con la cual no se han suscrito contratos.
- La Compañía reconoció gastos asignados por el accionista controlador, atribuibles a gastos de nómina del personal corporativo que presta soporte en diversas actividades de la Compañía.
- En el año 2013, la Compañía reconoció acreditando el costo de ventas y de los servicios prestados, reembolsos de gastos en relación con el costo de un proyecto específico.
- La Compañía contrató préstamos con una entidad financiera extranjera, cuyos flujos de efectivo fueron transferidos a partes relacionadas.
- El accionista controlador de la Compañía, considerando que la Compañía ha transferido a partes relacionadas el capital proveniente de los préstamos y obligaciones financieras, ha asumido impuesto a la salida de divisas e intereses incurridos por la Compañía en relación con tal deuda.
- La Compañía reconoció como cuentas por pagar a partes relacionadas, el descuento por volumen de compras recibido de Cisco Systems Inc., principal proveedor corporativo de la Compañía.

El 21 de noviembre de 2011 se suscribió el contrato mediante el cual Desca Holding, LLC (accionista controlador), transfirió a la Compañía las 999 acciones que hasta ese entonces poseía en el capital social de Desca Perú S. A. C., las cuales representan 99,90% del capital social de tal entidad. El precio de la transacción fue 999 nuevos soles (aproximadamente US\$300), equivalente al valor nominal de las acciones, transacción a la cual la Compañía no ha dado reconocimiento en sus registros contables. Los estados financieros de dicha subsidiaria no han sido consolidados con los estados financieros de la Compañía, pues la Administración de la misma considera que las cifras por ellos reportadas son poco significativas. Seguidamente un resumen de las cifras reportadas por los estados financieros no auditados de la subsidiaria no consolidada:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		2013	2012
Total activos corrientes Total activos no corrientes Total activos	US\$ US\$	2.384.540 44.682 2.429.222	1.238.773 19.668 1.258.441
Total pasivos corrientes y total pasivos	us\$	2.408.721	1.792.487
Total patrimonio		20.501	(534.046)
Total pasivos y patrimonio	US\$_	2.429.222	1.258.441
			ninado el iembre de
		2013	2012
Ingresos ordinarios	US\$	2,999.314	705.637
Resultados de actividades de la operación	US\$	243.252	(415.478)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto a la renta	US\$	167.428	(433.875)
Utilidad (pérdida) neta	US\$	99.200	(433.875)

(b) Saldos con Partes Relacionadas

(

El siguiente es un detalle de los saldos con partes relacionadas:

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

	Nota		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Otras cuentas por cobrar:				
Facturadas - Desca Corp (USA) Desca Holding, LLC Desca SYS Centroamérica S. A. Desca Perú S. A. C. Elandia International, LLC. Lander Technology, Inc. Servidesca México S. de R. L. de C. V. Desca Colombia S. A. Desarrollo de Soluciones Específicas, C. A Desca Panamá Inc. Desca Transistemas, S. A.		US\$	7.630.904 1.116.096 1.344.465 1.218.905 1.050.000 767.571 662.794 301.361 52.100 45.365 36.970	274.908 660.653 268.747 727.617 - - 32.794 - 14.229 43.338 -
No facturadas -				
Desca Transistemas, S. A. Desca Corp (USA) Desca Perú S. A. C. Desca Holding, LLC Desca Colombia S. A.		-	500.000 100.000 8.994 - -	1.170 53.774 64.322 2.666
		_	608.994	121.932
	9	US\$	14.835.525	2.144.218
Acreedores comerciales: Facturadas - Desca Colombia S. A.		US\$	920.676	780.237
Desca Holding, LLC Servidesca México S. de R. L. de C. V. Desca SYS Centroamérica S. A. Desca Corp (USA) Desarrollo de Soluciones Específicas, C. A Desca Panamá Inc.	·•		81.911 153.997 70.195 752.547 426.327 257.159	581.911 96.655 1.587 632.771 5.942
Lander Technology, Inc. Desca Transistemas, S. A. Desca Perú S. A. C. Amper S. A.		-	151.464 5.795 86.438 2.906.509	66.092 12.000 - - - 2.177.195
Nt. for at one do a		•	2.500.503	2.177.195
No facturadas - Desca Colombia S. A. Desca SYS Centroamérica S. A. Desca Corp (USA) Desca Panamá Inc.			356.508 70.000 300.000 236.000	-
	, ,	LIO.	962.508	
Dividendos por pagar:	14	US\$	3.869.017	2.177.195
Accionista controlador Accionista no controlador	14	US\$ US\$	2.853.316 331.180 3.184.496	-

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los saldos por cobrar y por pagar no devengan ni causan intereses, respectivamente, ni tienen fecha de vencimiento definida.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		Año terminado el 31 de diciembre de		
		2013	2012	
Sueldos y salarios Honorarios profesionales Beneficios corrientes Beneficios no corrientes	US\$ 	308.315 46.778 88.940 16.269	256.372 93.012 74.924 4.237	
	US\$	460.302	428.545	

(20) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el		
		31 de diciembre de		
	-	2013	2012	
Venta de equipos Servicios de instalación, soporte	US\$	16.594.027	26.636.047	
técnico y mantenimiento		15.834.778	15.805.871	
	US\$ Ţ	32.428.805	42.441.918	

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(21) Gastos por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

Nota Nota				Año term	inado el
Costo de los inventarios vendidos 10 US\$ 13.085.447 22.151.722 Costos de servicios provistos por terceros 9.125.467 9.191.588 Gastos de beneficio a los empleados 22 3.513.534 3.003.160 Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.11				31 de dici	embre de
Costo de los inventarios vendidos 10 US\$ 13.085.447 22.151.722 Costos de servicios provistos por terceros 9.125.467 9.191.588 Gastos de beneficio a los empleados 22 3.513.534 3.003.160 Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 <			_		2012
Costos de servicios provistos por terceros 9.125.467 9.191.588 Gastos de beneficio a los empleados 22 3.513.534 3.003.160 Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y r		Nota		<u>2013</u>	<u>restablecido</u>
terceros 9.125.467 9.191.588 Gastos de beneficio a los empleados 22 3.513.534 3.003.160 Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones <td></td> <td>10</td> <td>US\$</td> <td>13.085.447</td> <td>22.151.722</td>		10	US\$	13.085.447	22.151.722
Gastos de beneficio a los empleados 22 3.513.534 3.003.160 Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.	, ,			0.105.467	0 101 500
Multas contractuales 855.455 - Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111		22			
Impuesto a la salida de divisas 510.740 655.475 Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 77.62 72.656 <		22			3.003.100
Reembolsos de gastos 19 (a) 210.277 382.476 Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 1.828					- 655 475
Otros gastos administrativos 178.625 229.136 Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	•	10 (a)			
Estimación para deterioro de las cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 169.649 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	-	19 (a)			
cuentas por cobrar 6 (b) ii - 159.755 Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828				178.025	229.130
Estimación para deterioro de ingresos reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	· ·	0 (6) !!			450.755
reconocidos pendientes de facturar 6 (b) ii 169.649 - Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 28.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	•	o (b) II		-	159,755
Estimación para deterioro de otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	,	0 (5) !!		400.040	
otras cuentas por cobrar 6 (b) ii 195.000 - Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	·	וו (ם) ט		169.649	-
Arrendamientos 24 106.270 66.543 Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828		0 (6) !!		405.000	
Publicidad, seguros y otros 8.952 41.869 Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	•				-
Honorarios profesionales 26.826 435 Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828		24			
Suministros y materiales 51.890 35.545 Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828					
Depreciación 12 73.435 60.532 Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828					
Transporte 67.755 59.111 Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828					
Gastos asignados 19 (a) 97.500 406.842 Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	,	12			
Mantenimiento y reparaciones 8.372 8.141 Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	· ·			-	
Gastos de gestión 122.856 109.420 Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	Gastos asignados	19 (a)		97.500	406.842
Impuestos, contribuciones y otros 60.254 46.977 Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	Mantenimiento y reparaciones			8.372	8.141
Viajes 179.415 177.111 Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	Gastos de gestión			122.856	109.420
Servicios públicos 97.762 72.656 Otros 9.952 1.828	Impuestos, contribuciones y otros			60.254	46.977
Otros 9.952 1.828	Viajes			179.415	177.111
	Servicios públicos			97.762	72.656
US\$ <u>28.755.433</u> <u>36.860.322</u>	•			9.952	1.828
			US\$	28.755.433	36.860.322

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(22) Gastos de Beneficios a los Empleados

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

		_	Año terminado el 31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>		2013	2012 <u>restablecido</u>
Sueldos y salarios Beneficios laborales Participación de los trabajadores en		US\$	2.360.125 575.406	1.451.300 229.930
las utilidades Honorarios Jubilación patronal	17		388.602 46.778 34.628	1.103.961 93.012 24.340
Indenmización por desahucio Otros beneficios	11	_	9.693 98.302	36.050 64.567
	21	US\$	3.513.534	3.003.160

De acuerdo con la legislación laboral vigente en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

		Año terminado el		
	_	31 de diciembre de		
		<u>2013</u>	2012	
Total ingresos	US\$	32.447.637	42.454.545	
Total costos y gastos		(29.552.907)	(35.911.398)	
Efecto de adopción de las NIIF		-	500.539	
Margen bruto de un proyecto		(304.051)	304.051	
Efecto de cambio en política de contabilidad		-	12.003	
Base de cálculo de la participación				
de los trabajadores en las utilidades		2.590.679	7.359.740	
		15%	15%	
Participación de los trabajadores				
en las utilidades	US\$	388.602	1.103.961	

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía dispone de 82 empleados (61 en el año 2012) en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de soporte al cliente, administrativos, comercialización y mercadeo.

Notas a los Estados Financieros

(Montos en Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(23) Ingresos Financieros y Costos Financieros

(a) Ingresos Financieros

Corresponden principalmente a intereses ganados en inversiones "overnight".

(b) Costos Financieros

Los costos financieros se componen de lo siguiente:

		Año terminado el	
		31 de diciembre de	
	_	<u>2013</u>	2012
Gastos bancarios	US\$	282.289	5.891
Intereses sobre préstamos	_	903.787	149.146
	US\$ _	1.186.076	155.037

(24) Arrendamientos Operativos

La Compañía ha suscrito contratos de arrendamiento de oficinas con vigencia de uno y dos años, renovables; departamentos para vivienda del personal con vigencia de un año, renovable; y de bodegas con vigencia de uno y dos años. El gasto de arrendamiento por este concepto durante el año 2013 ascendió a US\$ 106.270 (US\$66.543 en el año 2012). Los pagos mínimos futuros de arrendamientos operativos son los siguientes:

		<u>2013</u>	<u>2012</u>
Menos de un año	us\$	20.617	54.950
Entre 1 y 2 años		41.400	19.910

(25) Compromisos

La Compañía mantiene contratadas pólizas de buen uso en relación con los anticipos recibidos de clientes (ver nota 15), las cuales son exigidas por estos últimos y se van renovando hasta la entrega de los proyectos a satisfacción de los clientes.

(26) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 28 de mayo de 2014, fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 11 de junio de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas forman parte integral.