

Expediente: 154738

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE ESSOIL ECUATORIANA DE SERVICIOS Y  
SUMINISTROS PETROLEROS S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
POR EL EJERCICIO ECONOMICO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2008**

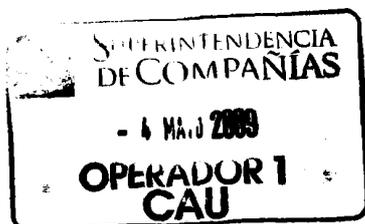
Quito, abril 20 del 2009

En cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos sociales de ESSOIL ECUATORIANA DE SERVICIOS Y SUMINISTROS PETROLEROS S.A. y de las normas establecidas por el Reglamento para la presentación de los Informes de Administradores a las Juntas Generales de las Empresas sujetas al control de la Superintendencia de Compañías, cúmplame presentar a ustedes, el informe sobre las actividades realizadas por ESSOIL ECUATORIANA DE SERVICIOS Y SUMINISTROS PETROLEROS S.A. durante el ejercicio económico del 2008 y su situación financiera al 31 de diciembre del mismo año.

1) Cumplimiento de los objetivos previstos.-

El 2.008 ha sido un año difícil, no solo para nuestra empresa, sino también a nivel nacional, esto es la crisis que a nivel mundial se ha producido. El resquebrajamiento de la economía americana, la subida estrepitosa de los precios de los alimentos a nivel mundial, la precipitada baja del precio de nuestro petróleo en el mercado internacional, entre otros factores, han incidido para que la situación económica en nuestro país se torne incierta, no crezca, y no suba la inversión, perjudicando nuestro trabajo en el año 2.008. Es así que nuestras ventas decayeron en un 19.74%, en relación al 2.007, actividades realizadas por Essoil.

Durante el año 2.008 hemos prestados varios servicios a empresas que operan en la Región Amazónica, esto es Schulemberger, Halliburton, etc. Realizamos la construcción de una bodega para carretos para la compañía Schulemberger, hemos alquilado campers, con Halliburton hemos trabajado con la provisión de materiales y la lavadora de carros, entre los mas significativos.



Igual que en años anteriores los trabajos se han venido realizado con un alto grado de profesionalismo, procurando que los clientes se sientan satisfechos en un cien por ciento.

Estamos en el mercado aproximadamente dos años y los resultados logrados habrá que mejorarlos día a día y seguir creciendo, pese a los serios problemas económicos a nivel mundial que son de conocimiento general. Día a día trabajamos por darle una mejor imagen a la empresa, competir con precios que estén acorde a la realidad nacional y sean competitivos. Dentro del mercado seguimos calificando con empresas a las cuales podamos brindarles nuestros servicios.

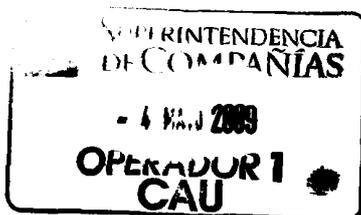
Además debo informar que con la segunda actividad que tiene Essoil, esto es Unicom, las ventas has crecido en este año en un 74.58% en este año. Hemos abierto nuevas sucursales en Shushufindi, Tena, Sacha y Lago Agrio, esperamos incrementar el volumen de ventas para el 2.009 ya que también nos encontramos operando en la capital con amplias oficinas. Hemos contratado personal para que realice las ventas de los planes, equipos y tarjetas. De igual manera estas inversiones han representado un incremento del 77.10% en los costos y gastos. Aspiramos a ser una empresa líder en la comercialización de planes telefónicos y equipos dentro del mercado nacional.

2) **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas.-**

Las disposiciones de la Junta de Accionistas han sido estrictamente cumplidas, en las pocas actividades que hemos tenido..

3) **Hechos importantes producidos en el año 2.008.-**

Debo indicar que los hechos mas importante producidos en el año 2.008 fueron la realización y terminación a entera satisfacción de Schulemberger, de las obras que nos encargaron realizar. Construimos la bodega para los carros sin ninguna novedad, realizamos varios trabajos en el campamento de SLB, sin ningún contratiempo ni accidente alguno. El trabajo con la empresa Halliburton ha sido satisfactorio y lo seguimos realizando. La renta del montacarga a la empresa Walkiria se realizó sin ninguna novedad y a entera satisfacción del cliente.



Debo informar que se suscribió un contrato para la calificación de la empresa con la Norma ISO-9001, misma que se encuentra ejecutada en un 25%. Esperamos su conclusión en el año 2.009. Esperamos con esto mejorar nuestra imagen y elevar nuestro porcentaje de ventas.

4) **Propuesta sobre las utilidades obtenidas en el ejercicio del 2.008.-**

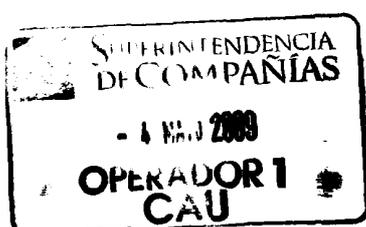
Las utilidades después de repartir a los trabajadores, y el pago de impuestos es de US \$25.447.40, propongo sean distribuidas a los accionistas en la forma que le corresponda según el porcentaje de participaciones que cada uno de ellos posea y acorde a la liquidez de la Compañía..

5) **Recomendaciones a la Junta General de Accionistas.-**

Solo el mejoramiento diario y continuo permitirá que nuestro empresa siga operando con eficiencia y responsabilidad, dentro de un mercado saturado de empresas faltas de liquidez, irresponsables y hasta muchos de los casos fantasmas. El buen manejo administrativo, laboral contable, tributario, nos ha permitido ser una empresa seria con nuestros clientes, responsable de sus obligaciones, preocupada de su personal y ante todo eficiente en sus trabajos, todo esto logrado con el apoyo mancomunado de sus directivos y trabajadores.

Invertir en equipo y mantener el equipo que poseemos en optimas condiciones nos permitirá conseguir obras mas grandes y seguir creciendo como nos hemos propuesto. La calificación de la compañía a la ISO-9001 nos abrirá mas puertas, ya que las empresas contarán con los servicios de una empresa con altos estandares de competitividad.

Hasta aquí mi informe de actividades durante el ejercicio económico del año 2.008, el cual concluyo con el agradecimiento a los miembros de la Junta General de Accionistas por la confianza depositada en mi persona y la colaboración irrestricta de todos y cada uno de los empleados y trabajadores que me han brindado su comprensión y su valioso contingente durante el desarrollo de las actividades en este período.



Atentamente,



Ing. Sixto Moreno S.  
Gerente General.

SUPERINTENDENCIA  
DE COMPANÍAS  
- 6 MAR 2009  
OPERADOR 1  
CAU