

**INFORME DE GERENCIA**

1.- El informe que a continuación detallo esta enfocado a partir de septiembre del 2008 en vista de que desde esta fecha fui nombrado por los socios de la empresa como Gerente General de la misma.

**2.- Metas y Objetivos previstos-grado de cumplimiento alcanzado.**

Desde que asumí la gerencia de la empresa he tratado de continuar con las metas planteadas por lo socios para este año.

**3.- Disposiciones del Directorio y de la Junta general de socios.**

Durante los cuatro meses de mi gerencia he acatado fielmente las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados en introducir la compañía en el mercado nacional.

**4.- Informe del resultado del ejercicio.**

La administración informa que la compañía trabajo intensamente en buscar clientes nuevos y alternativas que nos permitan consolidar los mismos. Por lo tanto los resultados a pesar de nos ser los esperados muestran un futuro esperanzador.

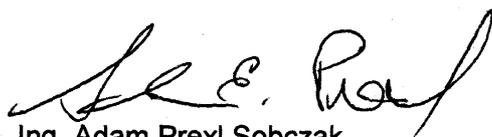
En este periodo lamento informar que perdimos a nuestro cliente Andinatel en vista de que se formo el Portal de Compras Publicas, para poder participar de las ventas en este portal uno de los requisitos mas importantes es de que la empresa participante en las subastas tenga la representación legal en el País, por este motivo en vista de que nuestra empresa es una central de compras a nivel mundial nosotros no tenemos representación legal de ninguna de las empresas con las que trabaja Andinatel. Cabe recalcar que si estamos registrados en el MIC como proveedores nacionales para el sector publico.

**5.- Perspectivas para el año 2009.**

Fortalecernos como proveedores con los clientes conseguidos en el año 2008  
Buscar nuevos clientes

Ofrecer a nuestros clientes conseguir lo requerido por ellos directamente desde el fabricante, para que de este modo el cliente se beneficie con un precio inferior al del mercado.

Atentamente,



Ing. Adam Prexl Sobczak  
GERENTE GENERAL

