



INFORME DE GERENCIA

1.- El informe que a continuación detallo corresponde al año 2011.

2.- Metas y Objetivos previstos-grado de cumplimiento alcanzado.

Desde que asumí la gerencia de la empresa he tratado de continuar con las metas planteadas por lo socios para este año, pero lamentablemente en este año no se ha podido trabajar con tranquilidad y con eficiencia ya que los únicos clientes que esporádicamente han requerido de nuestros servicios tales como la Cemento Chimborazo y Erco, no han sido pedidos y requerimientos grandes sino al contrario muy pequeños y no muy continuados.

3.- Disposiciones del Directorio y de la Junta general de socios.

Durante todo el año 2011 he acatado fielmente las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados en introducir potencialmente a la compañía en el mercado nacional, pero una vez mas no se consiguió este objetivo.

4.- Informe del resultado del ejercicio.

La administración informa que la compañía trabajo intensamente en buscar clientes nuevos y alternativas que nos permitan consolidar los mismos. Por lo tanto los resultados a pesar de no ser los esperados en este año, espero que sean mejores en el año siguiente.

Hemos tratado de conseguir ganar ventas a través del Registro Único de Proveedores, pero al igual que el año anterior se nos imposibilito porque siguen exigiendo que seamos representantes de las firmas de los productos que se ofertaron.

5.- Perspectivas para el año 2012.

Fortalecemos como proveedores con los clientes ERCO. LA CEMENTO CHIMBORAZO, buscar nuevos clientes, seguir ofreciendo a nuestros clientes conseguir lo requerido por ellos directamente desde el fabricante, para que de este modo el cliente se beneficie con un precio inferior al del mercado.

Es todo cuanto puedo informarles señores accionistas:

Atentamente,

Ing. Adam Prexl Sobczak
GERENTE GENERAL



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

15 MAYO 2012

OPERADOR 6
QUITO