

Quito, Marzo 23 del 2.009

Señores

**ACCIONISTAS
MEGAPIXL CIA LTDA**

Presente.-

De mis consideraciones:

La presente tiene por objeto presentar a ustedes un Informe de la Gestión económica del año 2008, requerido por ustedes. Cabe destacar los siguientes aspectos relacionados con el movimiento contable y resultados del año:

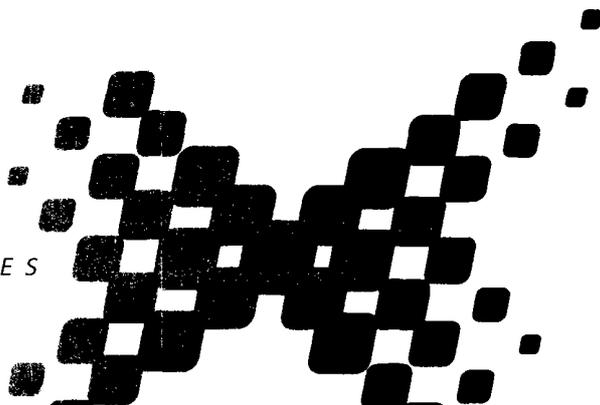
1.- RESULTADOS ECONÓMICOS

Según se desprende del Estado de Pérdidas y Ganancias, las ventas de US\$ 301.743,86 se redujeron en un 15% debido a la crisis interna como internacional que ha ocasionado una drástica baja en el consumo y a los procesos eleccionarios del país que afectan el normal desenvolvimiento de las actividades comerciales, influyendo en forma negativa en los resultados de las empresas productivas del país. Megapixel al igual que la mayoría de empresas ecuatorianas, también se ha visto afectada por este fenómeno y ha tenido que hacerle frente al incremento en los costos de materia prima e insumos. A pesar de ello se ha buscado dar un servicio diferenciado a nuestros clientes y optimizar más aún los recursos de la empresa.

Los costos de materia prima han sufrido un importante incremento y ello ha impactado en el margen de contribución, dando como resultado un menor margen bruto, que se refleja en nuestra pérdida del ejercicio de US\$ 42.900.37.

Los gastos de venta y de administración (24.15%) en relación a las ventas, a pesar de mantenerse en un margen apropiado, deberán para el próximo año ser reducidos drásticamente para ayudar a la recuperación de la empresa. Cabe indicar que la crisis mundial ha golpeado severamente a las empresas del país y ello se refleja en la iliquidez financiera y la falta de pago por parte de nuestros clientes.

Cabe destacar que a pesar de la crisis, en este año no se ha recurrido a créditos con intereses, sin embargo para el año 2009 se deberán hacer esfuerzos por mejorar el capital de trabajo de la empresa, con el objeto de no tener inconvenientes en su operación.





2.- RECOMENDACIONES

- Por el sistema de comercialización la empresa se ve abocada a tener periodos de iliquidez, que provocan serios retrasos en sus relaciones con sus proveedores. Por lo tanto se requiere financiar el Capital de Trabajo de la empresa, a través de créditos de largo plazo, dirigidos a la inversión, principalmente en inventarios.
- Se deben mejorar el proceso de recuperación de cartera, para proveer de liquidez a la empresa. Calificar a los clientes y otorgar crédito en relación a sus compras.
- Ampliar la gama de productos con objeto de mejorar las ventas.
- Reestructurar la deuda con nuestro principal proveedor, para no comprometer la liquidez de la empresa.

3.- CONTABILIDAD

Cabe mencionar que los libros y registros contables se mantienen conforme a los Principios y Normas establecidos por los organismos de Control. La empresa se encuentra capacitando al personal en la aplicación de los NIFS, mediante la asistencia a cursos dictados por la Cámara de Comercio. Se espera llegar al mes de Agosto 2009 con la capacitación a todo el personal administrativo.

4.- PROYECCIONES Y PLANES

Principalmente el fortalecimiento del servicio al cliente y la reducción de costos, mediante las mejoras en los procesos de impresión de placas. Como consecuencia de la crisis, se tuvo que cerrar la sucursal que empezó a funcionar a fines de año.

Agradezco el apoyo prestado a mi gestión por parte del personal de la empresa y los Señores Accionistas, lo cual me compromete para continuar trabajando por el logro de las metas y objetivos trazados.

Atentamente,



GERENTE GENERAL
CESAR ROMERO
mega

