

## INFORME DE REPRESENTANTE LEGAL

### EJERCICIO ECONÓMICO 2010

Estimados Socios:

Por disposición legal y por la responsabilidad ética y moral como Representante Legal de Salumed Sociedad Anónima, de dar a conocer sobre las situaciones presentadas para nuestra empresa en el año 2010, en medio de variadas circunstancias políticas, económicas y sociales, por lo que hemos debido batallar en la captación de Clientes, principalmente con los del Sector Público. Sin embargo, por su modelo de administración democrática, participativa, nos ha permitido en este corto periodo de existencia brindar servicios de calidad, posicionar en el mercado local nuestros productos como uno de los principales en su categoría; la responsabilidad asumida de sus directivos y empleados, así como el respeto y fidelidad de los socios, son factores muy importantes para continuar y crecer.

A continuación pongo a su consideración el presente informe, para vuestra información del entorno económico en el que se desarrolló la Empresa en el 2010, a través de sus principales cuentas contables e indicadores financieros:

#### ANALISIS FINANCIERO

**FONDOS DISPONIBLES.**- La disponibilidad de fondos se mantuvo en condiciones aceptables, nuestros flujos de efectivo nos permitió manejar con prudencia los mismos, garantizando así el cumplimiento de obligaciones contraídas propias de las actividades desarrolladas por la empresa; las fuentes y usos indicaron la organizada administración del efectivo que dispone la Empresa.

**CARTERA DE CLIENTES.**- La cartera al cierre del periodo 2010, es \$ 254,914.39; registrando un incremento del 65% en relación al cierre del 2009, considerándola muy aceptable, tomando en cuenta que las ventas registraron un incremento del 76%, la cartera representó el 24% de las ventas totales en el 2010, frente al 25% que representó en el 2009.

La Cartera de Clientes se ha manejado de una manera eficiente ya que se realiza un seguimiento, control y monitoreo continuo a nuestros clientes asegurando así la recuperación de los recursos que nos permitirán alcanzar las metas proyectadas de reinversión, puesto que la Empresa se propone en romper esquemas y servir cada vez más y mejora nuestros clientes.

**PROPIEDADES PLANTA Y EQUIPO.**-Son los activos fijos que corresponden a muebles, instalaciones, equipos de computación, en nuestra estructura del balance estos representan el 2% del total de los Activos, encontrando una considerable aceptación de los mismos, en cuanto a estructura y disponibilidad, lo que no hace factible un incremento de los mismos para el 2011.

**TOTAL DE ACTIVOS.**- La suma total de nuestros activos a la fecha de cierre de los balances llegan a \$ 1,573,239.39; un 33% más de respecto del ejercicio 2009, esto nos indica que en el año 2010 nuestro nivel de productividad fue mucho mejor para el crecimiento Empresarial.

**OBLIGACIONES CON PROVEEDORES.**- La Cartera de Proveedores No Relacionados cerro en \$ 694,320.19; representando el 46% de los pasivos totales, lo que demuestra una política de crédito manejada con nuestros proveedores y obteniendo el financiamiento necesario para que estos dineros corrientes sean utilizados en reinversión a favor de la Empresa.

**OTRAS OBLIGACIONES.**- Al cierre del periodo 2010, se registra un valor de \$ 557,950.07; el mismo que se refiere a Anticipos dados por nuestros Clientes como parte de nuevos proyectos que la empresa mantiene abiertos, demuestra el compromiso de los Administradores en obtener los recursos de terceros para mejorar la operatividad de la empresa, logrando así que el Cliente sea parte fundamental del negocio.



**PATRIMONIO.-** El Patrimonio total en la estructura del balance al cierre 2010 presenta el valor de \$ 50,132.16; un 128% de incremento en relación al Patrimonio expresado en el 2009, lo que demuestra una crecimiento por acción referente al Capital invertido.

**RESULTADOS DEL EJERCICIO.-** En cuanto a los resultados los costos y gastos generales representaron un 95% de los ingresos, en relación al 97% en el 2009; lo que denota una mejora gracias a la gestión administrativa, esta mejora en los gastos represento un incremento en la utilidad del 151% respecto a la generada en el 2009. Es compromiso del Administrador continuar con la necesidad imperiosa de un corte en los gastos operativos en rubros que no afecten el funcionamiento normal de la Empresa, creando en cada uno de los empleados, socios un sentido de ahorro en todos los aspectos económicos posibles, plan que se ejecutará en el 2011.

De esta manera, dejo a su consideración el presente informe, como una muestra de transparencia y apertura de la labor realizada desde la gerencia con su cuerpo operativo a quien ratifico mi felicitación.

Finalizo, reiterando la petición de compromiso en el trabajo de equipo y cumplimiento de sus funciones, la crítica constructiva, el reconocimiento que no se debe dejar de lado pero sobre todo a la condición de empresa que genera herramientas gerenciales de calidad para el crecimiento productivo de sus clientes.

Dado en Quito, a los 11 días del mes de Marzo del 2011.

Atentamente,

  
**Susana Paredes L.**  
**GERENTE GENERAL**  
**REPRESENTANTE LEGAL**  
**SALUMED S.A.**  
**R.U.C. 1792011523001**

