

154609

Quito, 21 de junio del 2007.

**ASECAL S.L.**

Expediente 154609  
RUC 1792010594001

**INFORME DE GERENCIA EJERCICIO 2006**

ASECAL S.L. inició sus actividades en Noviembre del 2005, luego de un proceso de constitución que abarco un periodo de un año. Su objeto social es la Asesoría y Consultoría en Calidad y Medio Ambiente. El presente informe esta referido al año 2006 desde enero a diciembre.

No es objetivo del presente informe establecer una comparación entre el 2005 y 2006 pues el ejercicio 2005 se refiere a dos meses, podremos establecer comparaciones en el informe del 2007.

Es importante señalar que el objeto social de ASECAL abarca diferentes actividades; como asesoría en implantación de sistemas de calidad, cursos de formación, auditorias, estudios de intercomparaciones e informes de consultoría. Esta amplia gama de labores esta reflejada en la variedad de contratos que con entidades del sector público y privado hemos firmado durante el 2006 y que constituyen la cuenta de ventas del ejercicio.

El rubro de ventas supera la cifra de \$ 101.000, este valor ha permitido a la Sucursal Ecuador laborar dentro de su punto de equilibrio. Esto claro está, supone un reducido margen de beneficio pero a la vez, permite señalar que en apenas 14 de meses de labores, la sucursal esta en condiciones de esperar que sus objetivos de ventas marcados previos a su constitución, puedan lograrse en un plazo menor al previsto, esperando que las cifras del 2007 ratifiquen lo expresado.

El esfuerzo de ventas desarrollado es considerable, más aún, si tenemos en cuenta que dicha tarea a sido desarrollada por una sola persona, su principal y apoderada la Dra. María Mulki P. Esperamos que durante el 2007 ASECAL, pueda contratar personal propio, ello significaría la expansión de la empresa. Durante el 2006, el personal que ha laborado en ASECAL, ha sido un personal de apoyo contratado por obra, nos referimos a dos asesores en calidad y una persona para tareas contables.

En el ámbito laboral, resta decir, que todas las obligaciones contraídas han sido satisfechas a conformidad de las partes y todos los requisitos que al ámbito referido se exigen han sido cubiertos en su totalidad.

La empresa a cumplido con todas las obligaciones que las leyes tributarias exigen, presentándose durante el periodo 2006 con carácter mensual las declaraciones de IVA y retenciones en la fuente a que la empresa esta obligada así como, el respectivo impuesto a la renta del periodo 2006. Es importante señalar que el rubro de retenciones alcanzo un importante valor dado los pagos al exterior que por concepto de asesoramiento a la sucursal transferimos a ASECAL Madrid, reteniendo en la fuente un porcentaje del 10% sobre cada pago.

Por convenir a la sucursal y de acuerdo a instrucciones de la matriz, se ha continuado con arriendo de la oficina que teníamos en el 2005, por lo que nuestro domicilio social sigue siendo el mismo que consta en el SRI y la Superintendencia de Compañías.

El pool de clientes ha sido incrementado de manera satisfactoria durante el ejercicio 2006: SESA, CESSECA, ESPOL, UCE, EMAAP-Q, OAE, PUCE, INP, CLINICA PICHINCHA, HOSPITAL VOZANDES, ESPOCH, entre otros, que no citamos dada la extensión de la lista. Ello no es más que el reflejo de la excelente labor de ventas desarrollada por la Representante Legal. Este pool sin duda alguna segura ampliándose en el 2007, tanto en cantidad como en su valor económico.

Un especial interés tiene la sucursal en desarrollar la asesoría en 9000 en Ecuador, este sin duda es uno de los retos para el 2007.

En el aspecto contable es de resaltar un hecho importante: la sucursal de acuerdo a las directrices de su matriz, absorbió la totalidad de gastos desarrollados durante su proceso de constitución, resultando un balance del 2005 que reflejaba una deuda con Madrid muy alta y una cifra de gastos de preoperación elevada recogida como parte del activo diferido del 2005.

ASECAL Madrid, pudo en el 2006 acogerse a los planes de apoyo a la inversión en el exterior que el ICEX español, lleva a cabo. Esto se tradujo en una subvención de los gastos mencionados anteriormente. Por ello y estando de acuerdo Madrid en ello, se llevo a cabo una reversión de los asientos contables realizados en el 2005 y referidos a gastos diferidos, por ello es la gran diferencia de valor que existe entre el activo diferido del 2005 y la del 2006 así como la considerable reducción de la deuda con la Matriz recogida en la cuenta de pasivo del 2005.

El beneficio obtenido en el 2006 a pesar de su escaso valor, ha permitido conjugar la pérdida del 2005, además se ha dotado de acuerdo a la, ley de compañías, la reserva legal correspondiente y se cumplirá con el respectivo reparto de utilidades que la ley del trabajo establece para los trabajadores.

En definitiva y manera de resumen cabe señalar que el ejercicio 2006 sienta las bases para un éxito considerable en el 2007, partiendo de:

- ❖ una situación de endeudamiento baja (tener en cuenta que las deudas son en casi su 99% con la matriz) por no decir nula.
- ❖ un conocimiento más profundo del mercado ecuatoriano.
- ❖ una preparación constante del personal.
- ❖ una matriz con una experiencia en el mercado europeo que supera lo 15 años de labores.
- ❖ Un pool de clientes satisfechos que sin duda serán la mejor carta de presentación de la sucursal.

Atentamente,

  
**ASECAL S.L.**  
María Mulki Piñeiros  
Apoderada Legal