

Quito, 26 de abril del 2010

ASECAL S.L.

Expediente 154609
RUC 1792010594001

INFORME DE GERENCIA EJERCICIO 2010

ASECAL S.L. inició sus actividades en Noviembre del 2005, luego de un proceso de constitución que abarco un periodo de un año. Su objeto social es la Asesoría y Consultoría en Calidad y Medio Ambiente. El presente informe esta referido al año 2010 desde enero a diciembre.

Es importante señalar que el objeto social de ASECAL abarca diferentes actividades; como asesoría en implantación de sistemas de calidad, cursos de formación, auditorias, estudios de intercomparaciones e informes de consultoría. Esta amplia gama de labores esta reflejada en la variedad de contratos que con entidades del sector público y privado hemos firmado durante el 2010 y que constituyen la cuenta de ventas del ejercicio.

El rubro de ventas supera la cifra de \$287,000.00 este valor ha permitido a la sucursal Ecuador laborar dentro de su punto de equilibrio. Esto claro está, supone un reducido margen de beneficio.

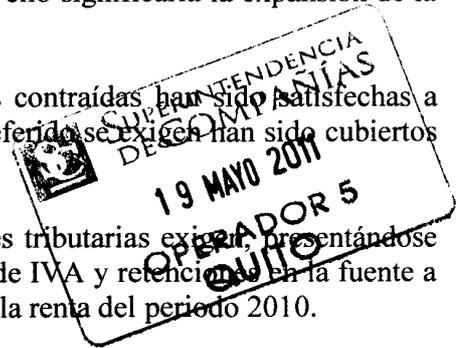
El esfuerzo de ventas desarrollado es considerable, más aún, si tenemos en cuenta que dicha tarea a sido desarrollada por una sola persona, su principal y apoderada la Dra. María Mulki P. Esperamos que durante el 2011 ASECAL, pueda contratar personal propio, ello significaría la expansión de la empresa.

En el ámbito laboral, resta decir, que todas las obligaciones contraídas han sido satisfechas a conformidad de las partes y todos los requisitos que al ámbito referido se exigen han sido cubiertos en su totalidad.

La empresa a cumplido con todas las obligaciones que las leyes tributarias exigen, presentándose durante el periodo 2010 con carácter mensual las declaraciones de IVA y retención en la fuente a que la empresa esta obligada así como, el respectivo impuesto a la renta del periodo 2010.

Por convenir a la sucursal y de acuerdo a instrucciones de la matriz, se ha continuado con arriendo de la oficina que teníamos en el 2009.

El pool de clientes se ha aumentado en el 2010:, CESSECA, ESPOL, INH, EMAAP-Q, OAE, PUCE, INIAP, PETROECUADOR , entre otros, que no citamos dada la extensión de la lista. Ello no es más que el reflejo de la excelente labor de ventas desarrollada por la Representante Legal. Este pool sin duda alguna seguirá ampliándose en el 2011, tanto en cantidad como en su valor económico.

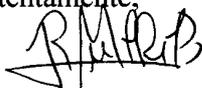


Un especial interés tiene la sucursal en desarrollar otro tipo de asesorías en Ecuador, que se esperan de excelentes resultados.

En definitiva y a manera de resumen cabe señalar que el ejercicio 2010 sienta las bases para un éxito considerable en el 2011 partiendo de:

- ❖ Una situación de endeudamiento baja (tener en cuenta que la deuda más significativa es con la matriz).
- ❖ Un conocimiento más profundo del mercado ecuatoriano.
- ❖ Una preparación constante del personal.
- ❖ Una matriz con una experiencia en el mercado europeo que supera los 15 años de labores.
- ❖ Un pool de clientes satisfechos que sin duda serán la mejor carta de presentación de la sucursal.

Atentamente,



María Mulki Piñeiros
Apoderada Legal

