



Matriz: Quito

V. Los Cerezos 19 - 3 - S. V. General Valdivia 11

Tel: 02382-1887 / 3827080 / Fax: 02382-1887

Cel: 091706412625

Sucursal Guayaquil

San 3 - V. Juan Linares Marín 8 S. S.

Tel: 02382-1008 / Cel: 02382-1009

Quito DM, 23 de Marzo del 2015

INFORME GENERAL DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2014

Después de finalizar las actividades operativas y administrativas del año 2014, me permito poner a su consideración el informe correspondiente.

Después de revisar los Estados Financieros me permito informar que no logramos la meta propuesta, al contrario tuvimos una baja en las ventas en comparación con el año 2013. La empresa decreció en sus ventas en un 8% frente al 2013. Esta caída en ventas la empezamos a sentir a partir del mes de Abril y la asociamos con la baja de trabajo por parte del sector de la construcción. Este sector fue desde nuestro inicio aquel donde se concentraba más del 80% de nuestras ventas y es por ello que si sufría una caída nos veníamos afectados de manera significativa. Evitamos la problemática y tomamos acciones al respecto para evitar que nos desestabilice como compañía. Es así que dentro de las acciones emprendidas tuvimos un empuje por cerrar la venta de toda la flota de repuestos, así sea sacrificando el margen en algunos items. Así también, lanzamos una estrategia de ventas en el mes de Agosto con el objetivo de otorgar un mejor nivel de descuentos e impulsar a nuestros clientes a que aumenten sus compras para beneficiarse de un descuento superior.

Puedo afirmar que la decisión tomada fue oportuna y los resultados de las acciones emprendidas se empezaron a ver durante los meses de Noviembre y Diciembre. Así mismo, durante los primeros meses del 2015 seguimos viendo una mejora en el nivel de ventas. Es por ello que para este año nos hemos planteado nuevamente la meta propuesta para el 2014 y estamos confiados de que estamos mejor organizados para asumir este reto y veremos resultados al finalizar el ejercicio económico 2015.

En cuanto a llantas se refiere, en el segmento de camión radial hemos crecido más que el mercado por lo que estamos contentos con este logro, sin embargo, vemos que han destacado nuevos importadores y debemos estar pendientes. Adicionalmente puedo informar que no solo hemos logrado cumplir sino exceder los objetivos gubernamentales para la gestión integral de neumáticos y nuestro índice de reencatene ha sido mayor al planteado y por ello nos han otorgado un cupo adicional de neumáticos a importar.

En la área de filtros hemos crecido de manera significativa, sin embargo, también lo han hecho aquellos que se encuentran en mejor nivel de ventas que nosotros por lo que seguimos siendo el número 3 en filtros de recambio.

El 2015 será un año de retos y estamos dispuestos a asumirlos para continuar fortaleciendo nuestra empresa e intentando ser cada vez mas competitivos en el mercado donde nos concentramos.

Atentamente,

Sem Fontana Witt
Gerente General