



IMPROLIFE CIA. LTDA.
DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

Cuenca, 25 de abril del 2007

Señores:

DIRECTORIO IMPROLIFE CIA. LTDA.

Presente.-

Por medio de la presente y luego de saludarles muy cordialmente me dirijo a ustedes con el fin de presentarles el informe que corresponde al primer año (2006) de operaciones de Improlife Cía. Ltda..

Adjunto podrán encontrar un informe con los resultados de todas las áreas que se encuentran inmersas en el negocio.

Cabe recalcar que el primer año de operaciones de la empresa ha arrojado resultados satisfactorios en todas sus áreas y departamentos, dándonos como resultado económico una utilidad razonable tomando en cuenta que el 2006 fue su primer año de actividad.

Sin mas que mencionar y agradeciéndoles por su atención

Atentamente,

IMPROLIFE
Compañía Limitada

ANA CECILIA DE LA TORRE LASSO
GERENTE GENERAL
IMPROLIFE CIA. LTDA.



INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2006

RESULTADOS GENERADOS POR OPERACIÓN

Durante el año transcurrido se cumplieron las metas a corto y largo plazo que se plantearon a inicios del año transcurrido, lo que nos da un saldo favorable en cuanto a cumplimiento de metas y objetivos.

A continuación detallo un resumen del ejercicio económico del año 2006

INGRESOS		1198415.66
COSTO DE VENTAS		793817.94
GASTOS		395600.63
Gastos administrativos	84223.85	
Gastos de ventas	230682.48	
Gastos servicio técnico	6744.16	
Gastos Financieros	73950.14	
UTILIDAD		8997.09
15% trabajadores	1349.56	
25 % impuesto a la rta	1911.88	
Reservas	573.56	
UTILIDAD DEL EJERCICIO		5162.09

De acuerdo a lo expuesto en el cuadro anterior nos podemos dar cuenta que:

En cuanto a los gastos: Se maneja un nivel bajo lo esperado, realizando gastos de acuerdo a las necesidades de la empresa sin tener excesos, lo cual se refleja en la utilidad, tomando en cuenta que la empresa tiene solo un año de funcionamiento se puede decir que es un resultado positivo.

En cuanto al Costo de Ventas: Durante el año 2006 el costo de ventas fue elevado, lo que se refleja en la utilidad bruta en ventas, por dicha razón para el año 2007 se realizará una baja en dicho ítem con el fin de obtener un crecimiento en la utilidad bruta en ventas que nos permitirá tener una mejor utilidad del ejercicio.

En cuanto a los Ingresos: Los ingresos del año 2006 fueron los esperados y planteados dentro de los objetivos, dentro de los ingresos están inmersos el ingreso por ventas de mercadería y otros ingresos como del departamento de servicio técnico.

Por otro lado en cuanto a:

PERSONAL.- El personal que actualmente trabaja en la empresa, es capacitado y demuestra un gran interés por el cumplimiento de los objetivos por departamento y un trabajo en equipo, lo dicho anteriormente se ve reflejado en el compromiso que tienen por el cumplimiento de los objetivos de la empresa.

Haciendo un análisis de todo el personal, no se ha tenido ningún inconveniente y se encuentran muy receptivos y abiertos para nuevos conocimientos y son muy colaboradores, actualmente el desenvolvimiento de todos dentro de la empresa es excelente.

CONCLUSION

El año 2006 se le puede catalogar como excelente, ya que la empresa cuenta con gente capacitada para realizar el trabajo, se han desarrollado procesos de acuerdo a las necesidades que han agilitado el trabajo y los resultados; la gente que trabaja en la empresa se encuentra motivada, y sobre todo luego del ejercicio contable y tomando en cuenta que es el primer año de actividades de la empresa se ha tenido como resultado Utilidad, lo cual refleja el excelente manejo de todos los departamentos; gracias a estos resultados se ha podido cumplir con las obligaciones y obtener lucro o ganancia.