

INFORME DE GERENCIA

Quito, 1 de abril del 2014

Señores

SOCIOS YÁNEZ AVALOS CIA. LTDA.

Presente

De mi consideración:

Reciban un cordial saludo, mediante el presente pongo en conocimiento de todos ustedes el informe de las actividades que se han realizado durante el año 2013.

A nivel de recursos humanos se realizó una reestructuración en diferentes áreas, partiendo de una evaluación de funciones; lo que nos permitió establecer la necesidad de realizar en unos casos contratación de personal y en otros promover el ascenso con nuestros empleados, todo esto encaminado al cumplimiento de los objetivos planteados para el 2013.

Los departamentos de ventas y bodega, constituyen el más claro ejemplo del ascenso de personal, proceso en el que hemos priorizando las capacidades del mismo y procurándoles un crecimiento sostenido en el campo laboral y económico.

Con todo lo dicho hemos buscado seguir manteniendo el equipo de trabajo sólido que siempre ha caracterizado a nuestra empresa.

Sobre la información financiera puedo referirles tal como lo reflejan los balances, que nuestras ventas mantuvieron la misma línea de crecimiento de años anteriores, lo que nos ha permitido satisfacer las expectativas del directorio de la Empresa y obtener una utilidad bruta del ejercicio de 597614,76; la misma que será distribuida con el personal en el porcentaje que la ley refiere.

También les puedo comunicar que estamos cumpliendo con las responsabilidades fijadas por los organismos de control (pago de impuestos al SRI, permisos municipales, auditorios de la

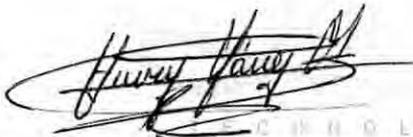
Superintendencia de Compañías, etc), buscando siempre acatar las normas legales establecidas y a las que estamos sujetos.

Pensando siempre en mantener un crecimiento continuo nos seguimos consolidado en el mercado e incluso desde el año 2013 iniciamos el proceso de introducción de dos nuevas marcas LS y GREENLEE, las mismas que estamos seguros nos abrirán nuevas puertas.

Lo dicho anteriormente junto con una segmentación adecuada del mercado nos está permitiendo llegar a nuevos grupos de clientes que en años anteriores no nos eran accesibles, garantizando de alguna forma un mejor posicionamiento.

Termino este informe refiriéndoles que mi compromiso personal permanece intacto y que al igual que mi equipo de trabajo continuaremos dando todo lo que esté a nuestro alcance para la consecución de los objetivos venideros.

Atentamente



Ing. Henry Yáñez Marcillo

GERENTE GENERAL

FLUKE