

154535

Quito, 09 de octubre del 2008

Señores:

**SOCIOS TYE DYE MOTOTORQUE ACCESORIOS MOTOS Y REPUESTOS
CIALTDA.**

Presente.-

INFORME DE GERENCIA

A continuación detallo el informe económico financiero de la empresa TYE DYE MOTOTORQUE ACCESORIOS MOTOS Y REPUESTOS CIA. LTDA.

Antecedentes:

La compañía inicia sus operaciones de acuerdo a la constitución de la compañía fue en febrero del 2006. TYE DYE como tal se dedica a la compra y venta de repuestos para motos y además asesoramiento en compras adecuadas de repuestos como valor agregado.

Pese a la situación difícil que mantiene la economía de nuestro país esta línea de negocio ha hecho un gran esfuerzo para mantener el volumen de ingresos para poder adquirir nuestros inventarios y mantener un stock adecuado y variado.

Nuestros clientes en algunos casos se han mantenido y en otros no, ya que este tipo de artículos se enfoca a un nivel económico social media alta la cual se ha visto afectada.

Detalles:

De acuerdo a los informes contables que se presentan en el informe económico del año 2007 se enfoca lo siguiente:

Los ingresos totales del año 2007 son de US\$ 173.696.13 sin considerar otros ingresos y devoluciones y descuentos en ventas mientras que nuestro costo de compras de inventarios para solventar nuestras ventas ha sido de US\$ 119.954.94 que significa un porcentaje de utilidad marginal del 45% de la compra de nuestros inventarios.

Además hemos venido incursionando en nuevo nicho de mercado ya que nos encontramos en la compra y venta de repuestos como es la ofrecer a nuestros clientes el taller creado mas como un tema de investigación para satisfacer las necesidades de nuestros clientes que para el próximo año se lo mantendrá y mejorará considerando obviamente las opciones de factibilidad de esa línea a integrarse sean óptimas.

Los costos administrativos y operativos en algunos casos se han mantenido pero en la mayoría se han incrementado por el índice inflacionario que afecta a nuestro país y

además por la inestabilidad política económica de nuestro medio. Mi análisis ha demostrado que los costos han significado sobre mi utilidad del 45% arrojándonos un déficit de US\$ 4.059.62 que nos significa el menos 2.34% del total de nuestros ingresos, afectándonos considerablemente a nuestro flujo de efectivo ya hemos terminado con un saldo de bancos negativo y un incremento en nuestros pasivos a Socios y a Proveedores.

En el patrimonio de la compañía no habido cambios se mantienen los mismos socios con la que empezaron en la constitución de la compañía y con el mismo porcentaje de participación accionario.

Conclusiones:

La situación económica de nuestro país de cambiar ofertando cambios estructurales y coyunturales por la parte política de nuestro país que permita dinamizar la economía social de mercado.

Se aspira mantener nuestro nivel de ingresos mejorando nuestra perspectiva del mercado ofertando mejor variedad de inventarios y atención a clientes.

El nivel de gastos con la operó nuestro negocio en el 2007 fue realmente ajustada y para el año 2008 queremos retroalimentarnos efectuando un análisis exhaustivo de costos para que la utilidad sea óptima y permita a los socios de la compañía tomar las mejores decisiones para mejorar a la compañía utilizando nuestros recursos con eficiencia efectividad y economía.

Atentamente,



Sr. Diego Iturralde
GERENTE GENERAL

4