

Quito, 24 de Abril de 2009

Señores
Junta General de Accionistas
I.G.M.Solutions CEM
Ciudad.-

De acuerdo a lo dispuesto en la Ley de Compañías y el Reglamento Interno de IGM Solutions CEM, Capítulo III, Artículo 28, presento para su conocimiento y por su digno intermedio a los señores miembros del Directorio de IGM Solutions CEM, el informe corresponde al ejercicio económico del año 2008, el mismo que se lo realizó en base a la revisión de los Balances General y de Pérdidas y Ganancias, y demás documentación proporcionada por el señor Contador.

ASPECTOS GENERALES:

Revisada la documentación que sustenta las operaciones contables y registros de los Estados Financieros proporcionados por el señor Contador, se observa que en términos generales que la elaboración de los Balances General y de Pérdidas y Ganancias se han acoplado a las Normas de Contabilidad Generalmente Aceptadas.

SITUACION ECONOMICO FINANCIERA:

Del Balance General en las cuentas del Activo , así como del Pasivo más el Patrimonio ascienden a US\$ 5'016.127.01.

ACTIVO:

Luego del análisis se puede apreciar que el total del Activo a Diciembre de 2008 es de US\$ 4'975.629.01, y cuya composición por grupo de cuentas es la siguiente:

COMPARATIVO CUENTAS DEL ACTIVO			
		DICIEMBRE	DICIEMBRE
		2007	2008
Activo Corriente			
Caja Chica		200.00	200.00
Bancos		59,981.91	10,881.03
Cuentas por cobrar Clientes		10,543.91	210.00
Anticipo Proveed.locales		0.00	3,619.87
Anticip.Proveed.Exterior		0.00	4,757,242.22
Cuentas por cobrar contratos		0.00	100.00
Provision cuentas incobrables		0.00	0.00
Cuentas por cobrar empleados		20.35	8.83
Anticipo Impto a la Renta(Ret.Fte)		0.00	0.00
Credito Tributario IVA		100,952.37	202,709.03
Inventarios		23,395.55	658.03
Total Activo Corriente		195,094.09	4,975,629.01

El valor de la cuenta Bancos, estuvo disponible a favor de la Empresa en la cuenta corriente que mantiene en el Banco Rumiñahui, y el de las cuentas por cobrar corresponden valores a cobrar a clientes, que se realizarán en el transcurso del ejercicio económico 2009, a proveedores de IGM Solutions., la cuenta anticipo proveedores por

US\$ 4'757.242.22, corresponde a la contabilización de contratos suscritos con nuestros proveedores, es necesario aclarar que no significa un valor por cobrar, es mas bien un registro contable de los contratos suscritos, y que en función de esos valores IGM Solutions percibirá ingresos por representaciones.

El valor de Crédito Tributario IVA, se deberá realizar el respectivo trámite ante el SRI, para poder recuperar dicho valor.

ACTIVO FIJO:

ACTIVO FIJO	DIC.2007	DIC.2008
Muebles y Enseres	0.00	0.00
Equipos de Oficina	0.00	111.30
Equipos de Computación y Software	1,678.64	46,507.64
Vehículos	0.00	0.00
Depreciacion acumulada	557.02	6,120.94
Total Activo Fijo	1,121.62	40,498.00
TOTAL ACTIVO	196,215.71	5,016,127.01

Se dispone de un equipo de computación, y equipo de personalización de documentos de seguridad y en el saldo final esta deducido la respectiva depreciación.

PASIVO Y PATRIMONIO:

El total del Pasivo es de US\$ 4'975.136.79, y la composición del mismo por grupos de cuenta es la siguiente:

COMPARATIVO CUENTAS DEL PASIVO	DIC.07	DIC.08
Pasivo Corriente		
Préstamos Bancarios	0.00	0.00
Cuentas por pagar proveedores	28,349.71	74,933.39
Cuentas por pagar proveedores del Exterior	0.00	0.00
Otras cuentas por pagar	1,000.00	1,000.00
Anticipo clientes	0.00	4,757,242.22
Dividendos por pagar	0.00	110,214.63
Sueldos y Beneficios Sociales	1,253.72	1,338.76
15% Participacion Utilidades	0.00	0.00
Impto a la Renta por pagar	2,004.22	8,591.12
IESS por pagar	410.50	717.98
Anticipos Clientes(Comisiones)	36,495.00	20,250.00
IVA por pagar	62.55	0.00
Renciones IVA por pagar	0.00	127.42
Retenciones en la Fuente por pagar	724.21	721.27
Total Pasivo Corriente	70,299.91	4,975,136.79
PASIVO A LARGO PLAZO		
Aporte Futuras Capitalizaciones	0.00	0.00
TOTAL PASIVO	70,299.91	4,975,136.79

El valor de cuentas por pagar a varios proveedores es de US\$ 74.933.39, que se cancelará en el ejercicio económico 2009. el valor de US\$ 1.000.00, corresponde a

préstamo realizado por el Instituto Geográfico Militar, Otras cuentas por pagar US\$ 4'757.242.22 Anticipos Clientes, es la contrapartida contable al registro de contratos suscritos y que en el activo se encuentra como Anticipo proveedores del Exterior., dividendos por pagar US\$ 110.214.63 corresponde a valores por pagar a accionistas por concepto de utilidades, sueldos y beneficios sociales US\$ 1.338.76 que se canceló en Enero de 2009, es el valor de las provisiones realizadas para los pagos por esos conceptos, así mismo el impuesto a la renta por pagar US\$ 8.591.12, corresponde a valor de impuesto a la renta y ese concepto que se pagarán en los plazos establecidos por la ley, IESS por pagar US\$ 717.98 es la provisión para pago en Enero de 2009 por esas prestaciones sociales, IVA por pagar US\$ 127.42, corresponde a la compensación entre compras y ventas realizadas, y US\$ 721.27 corresponde a retenciones en la fuente por pagar, cuyo pago se lo realizará en enero de 2009, el valor de US\$ 20.250.00 corresponde al del valor de los anticipos otorgados por nuestros clientes por contratos suscritos .

PATRIMONIO:

La composición Patrimonial de IGM Solutions al 31 de Diciembre de 2008 es como sigue:

COMPOSICION PATRIMONIAL	DIC.07	DIC.08
Capital Social	12,000.00	12,000.00
Reserva Legal	0.00	6,000.00
Utilidades Retenidas ejercicios anteriores	485.00	485.00
Perdidas Acumuladas	2,708.53	2,223.53
Utilidad/Perdida del Ejercicio	116,214.63	25,213.75
Total Patrimonio	196,291.01	40,990.22

El capital social suscrito y pagado de US\$ 12.000.00, corresponde al capital social de la empresa cuyo incremento se ha realizado de acuerdo a la Ley.

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS:

El resultado neto obtenido por IGM Solutions en el ejercicio económico 2008, es una utilidad neta de US\$ 25.213.75, la estructura del costo de ventas es la adecuada para establecer una utilidad neta muy conservadora, así como la estructura de gastos de administración y ventas se encuentra dentro de los parámetros normales para una empresa de las características de IGM SOLUTIONS.

ANALISIS COMPARATIVO ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS		
	DIC.2007	DIC.2008
INGRESOS:		
VENTAS NETAS:	2,107,666.18	1,018,079.04
Procesos Electorales	2,092,136.54	868,396.74
Dispositivos AVL	1,100.00	0.00
Servicios de Impresión	0.00	8,435.40
Servicios de encuadernacion	0.00	10,053.09
Venta de Papel	0.00	21,580.06
Ventas tarjetas PVC	8,550.00	29,507.99
Comisiones tarjetas PVC	0.00	24,300.00
Comisiones Tarjetas INGALA	0.00	11,900.00
Comisiones Ortofotos	0.00	17,650.00
Ingresos Mantenimiento Escaner	0.00	18,200.00
Venta de Hardware	0.00	8,055.76
Comisiones ganadas	0.00	0.00
Ingresos Simulacro Proceso Electoral	3,879.64	0.00
Ingresos Comisiones Carnets	2,000.00	0.00
COSTO DE VENTAS:	1,909,323.94	880,080.98
Trámite Aduanas	0.00	4,078.20
Transporte y bodega	0.00	1,179.70
Pólizas de Seguros	0.00	3,582.70
Mantenimiento Scanner	0.00	15,433.31
Materiales Hardware	0.00	10,278.38
Materiales (Tarjetas PVC)	0.00	24,451.80
Materiales Servicios de Impresión	0.00	7,247.95
Materiales Servicio de Encuadernacion	0.00	8,660.74
Materiales Venta de Papel	0.00	20,363.19
Equipo especial	200.00	0.00
Administracion Documentos	0.00	0.00
Bases Concursos	865.00	0.00
Transporte	0.00	0.00
Gastos Notaria y Certificaciones	650.45	7,625.35
Calificacion Proveedores	58.25	27.50
Viajes y Viáticos	473.84	31,062.63
Materiales importados	0.00	0.00
Revision contratos	0.00	0.00
Alquiler Equipos	1,000.00	0.00
Materiales Proceso Electoral	1,902,595.10	746,089.53
Materiales (Simulacro Proceso Electoral)	3,481.30	0.00

86%

GASTOS:			
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS:	43,586.43	91,342.41	9%
Sueldos y salarios	19,820.00	24,325.00	
Beneficios Sociales	5,020.39	6,138.38	
Aporte Patronal IESS	2,363.63	2,865.55	
Gastos de representación	925.00	6,000.00	
Honorarios Auditoría y Comisario	2,461.06	5,360.00	
Servicios prestados	2,407.56	3,862.45	
Uniformes	0.00	673.46	
Arrendos	1,100.00	1,200.00	
Agua, Luz, Telefono, fax internet	820.97	1,578.50	
Combustible y movilización	884.54	1,198.98	
Refrigerios	0.00	0.00	
Honorarios Contabilidad y Administración	2,400.00	21,065.62	
Gastos Legales	0.00	1,569.65	
Software y Hardware	2,027.15	233.80	
Suministros y Materiales	986.85	859.00	
Limpieza Oficinas	10.04	104.35	
Adecuaciones Oficinas	0.00	3,773.41	
Libros, periódicos	85.80	151.86	
Impuestos contribuciones y otros	872.27	3,318.09	
Atenciones sociales	234.81	307.00	
Cafetería	43.65	155.75	
Depreciaciones	553.40	5,563.92	
Amortizaciones	0.00	0.00	
Impuesto Salida de Capitales	0.00	512.19	
Gastos Bancarios	117.22	272.02	
Multas e intereses	99.74	110.15	
Intereses Prestamos Bancarios	0.00	0.00	
Otros gastos	-17.85	-22.55	
Incentivos y Agasajos	550.00	75.63	
UTILIDAD ANTES DE PART.TRAB.E IMP.RTA	154,755.81	46,655.65	
15% Participación Trabajadores	0.00	0.00	
25% Impuesto a la renta	38,541.18	21,441.90	
UTILIDAD/PERDIDA DEL EJERCICIO	154,755.81	25,213.75	

Los resultados finales del ejercicio económico 2008 de IGM SOLUTIONS, comparados con los resultados del año 2007, son inferiores, cabe anotar que si bien es cierto en comparación con el ejercicio anterior el resultado es menor, la gestión de ventas de la empresa ha sido muy buena en vista de que se han suscrito contratos por la suma de US\$ 4'757,242.22 los mismos que se encuentran registrados tanto a nivel de activo como de pasivo en los balances, los ingresos por representación correspondientes a éstos contratos se verán registrados en los resultados del ejercicio económico 2009.

No obstante de aquello se debería considerar la importancia del socio estratégico, el Instituto Geográfico Militar como institución pública, para que IGM SOLUTIONS continúe como proveedor, se deberá entonces implementar procesos adecuados para cumplir con la nueva Ley de Contratación Pública, que facilita en mayor medida las negociaciones con Instituciones Públicas.

5

INDICES FINANCIEROS:

1. Liquidez = 1.00 Activo Corriente / Pasivo Corriente

Este índice nos indica que la empresa dispone de recursos suficientes para cubrir de manera inmediata sus obligaciones a corto plazo, sin embargo no es el óptimo que es de 2.

2. Solvencia = 11.15 Ingresos corrientes / Gastos Corrientes.

La Empresa puede cubrir con sus ingresos corrientes los gastos corrientes sin tener que recurrir a endeudamiento, sus gastos corrientes apenas son el 9% del valor total de sus ingresos.

3. Capital de Trabajo 492.22 = Activo Corriente - Pasivo Corriente.

El flujo de caja de la es el adecuado, con los montos mínimos para la operación normal de la Empresa, sin tener capitales ociosos en cuentas.

4. Deuda Patrimonio = 1 Pasivo Total / Patrimonio

Refleja un índice adecuado, puede mejorar con incremento de capital de los socios, sin embargo existe un potencial de endeudamiento con instituciones financieras para la implementación de nuevos proyectos.

5. Margen Utilidad Neta = 2.47 Utilidad Neta / Ventas Netas

Se puede mejorar este índice, incrementando la actividad de la Empresa, manteniendo fijos los gastos administrativos y analizando un margen adecuado de utilidad.

6. Rendimiento sobre capital = 2.10 Utilidad Neta / Capital

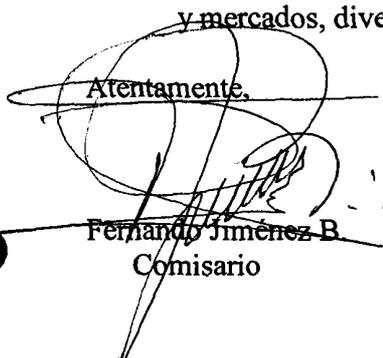
Igualmente se puede mejorar el índice incrementando las ventas, sin embargo es importante que exista una utilidad sobre el capital y no una pérdida.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES:

- Revisada la documentación que sustenta las operaciones contables y registros de los Estados Financieros, se observa que en términos generales, que los registros contables y la elaboración de los Balances se los ha realizado de acuerdo a las normas de contabilidad generalmente aceptadas, así como las normas y disposiciones emanadas por el Directorio.
- Al cierre del ejercicio económico 2008 se ha realizado un registro electrónico de las transacciones en la contabilidad de la Empresa, a través de un software contable, lo que brinda la seguridad del manejo de información financiera y contable.

- Se concluye que todos los documentos de egreso tienen el respaldo adecuado para justificar cada transacción, así como se han cumplido de manera cabal los procesos de contratación, en estricto apego a la Ley, así también se han cumplido de manera puntual los pagos y obligaciones tributarias, de tal manera que la Empresa consta en la lista blanca de contribuyentes con el SRI, por su estricto cumplimiento de pagos.
- Se recomienda que con la finalidad de que IGM Solutions no dependa de un solo socio estratégico como lo es el Instituto Geográfico Militar, se proceda con la implementación de un plan estratégico para incursionar en nuevas actividades y mercados, diversificando así también los ingresos.

Atentamente,



Fernando Jiménez B.
Comisario