

DELTACELL S.A.
INFORME ANUAL DE ACCIONISTAS
Enero - Diciembre de 2007

1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:

Logramos constituírnos en una de las principales distribuidoras en el mercado de la telefonía celular, a base de ofrecer servicios de calidad y coordinando nuestras relaciones con PORTA.

1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO:

Se han observado las normas legales, estatutarias y reglamentarias para el desempeño de la empresa; así como también, se han cumplido las resoluciones tomadas por la Junta General de Accionistas y el Directorio de la empresa.

1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO:

Se inicio las actividades comerciales con dos grupos de 10 ejecutivos cada uno; y, a mediados de año se incorporó 2 grupos más con menor numero de ejecutivos; también se ejecuto un gran proyecto con uno de nuestros ejecutivos freelance; con estas estrategias logramos incrementar el volumen de las ventas de la empresa.

Se ha cumplido con las obligaciones laborales y tributarias de acuerdo a las normas legales establecidas.

1.4 SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA:

La empresa presenta solidez financiera ya que sus activos corrientes en el año 2007 suman un valor de \$97.476,34 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica; su pasivo corriente en el 2007 es de \$37.765,07; siendo su índice de endeudamiento del 39% en relación al activo corriente; es decir, por cada dólar que cobra la empresa tiene \$0,39 centavos de dólar para pagar sus pasivos corrientes. En relación a sus ingresos operacionales presenta un movimiento de \$ 788.711,29 dólares por el año 2007 lo que refleja su crecimiento en relación al año anterior.

Se ha logrado cuidar y mantener un punto de equilibrio entre nuestros ingresos y gastos para proyectar a la empresa en su gestión de mediano plazo.

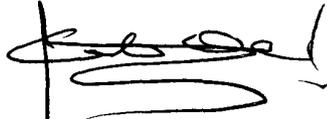
1.5 PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO.

Las utilidades del presente ejercicio se repartirán como establece las leyes y reglamentos ecuatorianas en cuanto al porcentaje de los trabajadores, socios y/o accionistas en procura del bienestar de los intereses la de compañía.

1.6 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL:

Incorporar a la fuerza de ventas de la empresa a ejecutivos freelance para que puedan identificar clientes corporativos y así lograr reducir los costos operacionales de la empresa.

Atentamente,



FERNANDO ALVARADO C.
Gerente General
DELTACELL S.A.