

Quito, 30 de Diciembre 2006

Señores  
Socios  
Leansigma Consulting Cia. Ltda.  
Presente:

**Asunto: INFORME DE ACTIVIDADES 2006**

Me dirijo a ustedes para informar las actividades que Leansigma Consulting Cia. Ltda. ha realizado con la gestión de la gerencia y su personal en el desarrollo del mercado de capacitación y asesoría en los sectores industrial, educativo y salud durante el año 2006

**EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO, SITUACIÓN ECONÓMICA, ADMINISTRATIVA Y JURÍDICA DE LA COMPAÑÍA.**

El año 2006 fue un año caracterizado por una importante actividad en el negocio de capacitación y asesoría; hay un incremento en las ventas que provienen principalmente de la capacitación y asesoría con productos nuevos; así como de productos que se los ha venido desarrollando y consolidando en los años anteriores.

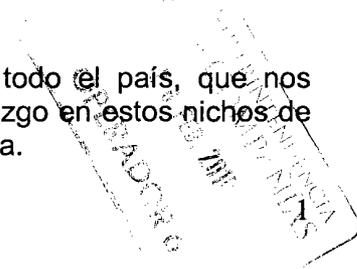
Para desarrollar nuevos productos en nuevos mercados se contrató a los instructores: Ing. Eduardo Correa de Moura, Ing. Marco Aurelio Gouveia e Ing. Luis Fernando Sampaio de nacionalidad brasileña.

Para consolidar los mercados trabajados en años anteriores se cuenta con la contribución de experimentados consultores nacionales especialistas en los mercados empresarial, educativo y salud.

Leansigma Consulting Cía. Ltda., en el año 2006 ha invertido importantes recursos en la promoción, mercadeo, publicidad, eventos de capacitación, visitas comerciales en todo el país, venta y gestión comercial técnica, y se coordinan dos importantes simposios para el sector empresarial y educativo en las ciudades de Quito y Guayaquil con una significativa participación y presencia en el mercado, el mismo que permitirá conseguir nuevos clientes para los próximos años.

En este año se incorporan a la cartera de nuevos clientes las compañías: Seguros Equinoccial, Tecniseguros, Salud S.A. Equivida, Ideal Alambrec, Novacero, Tugal, Aglomerados Cotopaxi, Edimca, Pinturas Cóndor, Muepramodul, Estrusa, Plasticaucho, entre otras, con las nuevos productos.

Se incorporan nuevos centros educativos y de salud en todo el país, que nos permitirá en los próximos años consolidar un mercado liderazgo en estos nichos de mercado para nuestros servicios de capacitación y consultoría.



## Ejercicio Económico 2006

El estado financiero que se presenta es:

Activos corrientes:	\$ 59.371.36
Activos no corrientes:	\$ 4.155.57
Pasivos corrientes:	\$ 45.039.06
Pasivos no corrientes:	\$ 22.757.12
Capital suscrito:	\$ 1.000.00
Utilidad no distribuida de ejercicios anteriores	\$ 786.87
Pérdida del ejercicio	\$ 4.482.38
Total ingresos:	\$ 367.097.12
Total gastos:	\$ 371.579.50

### Situación en el sector industrial

Por la eficaz gestión comercial que el equipo de Leansigma Consulting Cía Ltda. captó importantes clientes que fueron asignados a los instructores brasileños, para lo cual definió regularizar la situación legal del Ing. Eduardo Correa de Moura, ya que este históricamente había permanecido con más frecuencia en el país durante el año 2006; y por lo tanto a éste se le había asignado la mayor cantidad de clientes como lo demuestran las facturas emitidas de Leansigma a la nueva cartera de clientes anteriormente citada.

Entonces se estableció un acuerdo verbal entre Leansigma Consulting Cía Ltda., y el Ing. Eduardo Correa de Moura para regularizar su visa de trabajo, su situación legal y tributaria en el país y pueda seguir prestando los servicios a los clientes de Leansigma Consulting Cía Ltda., y pueda trabajar legalmente en el país. Los gastos de estos trámites estarían a cargo de Leansigma Consulting Cía Ltda..

Se decidió que Leansigma Consulting Cía Ltda. le de un Poder General a favor del Ing. Eduardo Correa de Moura, para que pueda iniciar los trámites legales, los mismos que se culminaron en los últimos meses del año 2006, con esto debía:

1. Aperturar un RUC local y emitir facturas a Leansigma Consulting Cia. Ltda. por sus honorarios, y regularice legalmente los anticipos que recibió por concepto de honorarios durante el año 2006.
2. Hacer las retenciones tributarias y declarar el impuesto a la renta.

### Estafa del Ing Eduardo Correa de Moura:

El Ing. Eduardo Correa de Moura no cumplió con nada de esto, se negó a emitir y entregar las facturas correspondientes para regularizar los anticipos que recibió por concepto de honorarios durante el año 2006, tampoco permitió hacer las

retenciones de ley, no declaró el impuesto a la renta del año 2006, actuando de forma desleal, dolosa y fraudulenta con Leansigma Consulting Cía Ltda. y con las instituciones del estado ecuatoriano.

A nuestras espaldas y de la manera más astuta y ambiciosa trabajó y persuadió a cada cliente nuevo para convencerles y prestar los servicios directamente, sin la participación, coordinación y facturación de Leansigma Consulting Cía. Ltda., en otras palabras se llevó a los clientes con toda la documentación y al personal que manejaba la relación con estos nuevos clientes.

Esta desagradable experiencia con consultores brasileños nos permitió cambiar los procesos y tener mayores controles con estos malos profesionales.

#### Obligaciones Tributarias Cumplidas

Cabe indicar que Leansigma Consulting Cía Ltda. ha cumplido con las obligaciones tributarias propias y las que por ley le corresponden pagar al Ing. Eduardo Correa de Moura.

#### Reclamos Legales

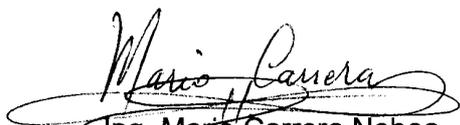
Razón por la cual se están estudiando con los abogados de la compañía Leansigma Consulting Cía. Ltda. la iniciación de algunas demandas legales por competencia desleal, abuso de confianza, defraudación al fisco, daño moral, estafa entre otras, cuyas acciones están respaldadas con pruebas debidamente documentadas.

#### Situación en el sector empresarial, educativo y salud con instructores nacionales.

Por la calidad y profesionalismo del equipo de instructores nacionales se ha ido desarrollando buenas relaciones y se han concretado importantes capacitaciones y asesorías con empresas, centros de salud, y centros de educación media y superior.

Tenemos proyectos aceptados para el próximo año y otros por definirse, como manifesté anteriormente, estamos confiados en la capacidad de captar clientes, dar un servicio de calidad y generar ingresos para nuestra empresa en este nuevo año.

Atentamente,

  
Ing. Mario Carrera Noboa  
Gerente General  
Leansigma Consulting Cia.Ltda.

