

Quito, 7 de Junio del 2007

## **ORDEN DEL DIA**

1. Balance General y Estados Financieros
2. Informe de Gerencia
3. Plan de Trabajo
4. Cierre

### **Balance General y Estados Financieros**

Con respecto al Balance, la Situación de GeoManagement reflejó una pérdida de 4002,54 dólares, con un activo de 7718,10, dólares.

Se generaron ingresos por concepto de consultoría (Coprogreso y Quiport) por un valor de 8107,72 dólares, existiendo un incremento del 60% con respecto al ejercicio anterior.

El activo corriente paso de 445,33 dólares a 5936,67 dólares. El total del activo de la empresa haciende a 7718,10 dólares, que se vio disminuido con respecto al año anterior, por la depreciación de los activos fijos.

La deuda a los socios asciende a 6.696.57 dólares lo que representa 58% del pasivo total, es decir la empresa recibe liquidez de los accionistas de la empresa para cumplir con las obligaciones y gastos corrientes.

### **Informe de Gerencia y plan de trabajo:**

En la junta extraordinaria de socios de la compañía GeoManagement, realizada el 23 de agosto del 2006, se resolvió por unanimidad de votos, elegirme como gerente general de la compañía por un periodo de tres años, conforme consta en el articulo 11 de los estatutos legales y se legalizó el 31 de agosto del 2006 en el Registro Mercantil.

Como primera acción se determinó la visión y misión de la empresa que servirán de base para la organización para la organización empresarial de GeoManagement.

Se replantaron los productos y servicios que ofrece la empresa de acuerdo al staf disponible y la percepción del mercado.

**Actualización de la página Web.**

En la reunión extraordinaria del 23 de agosto se planteó la posibilidad de la venta de acciones de las socias Paola Estupiñan y Alicia Delgado: la señorita Estupiñan se encuentra fuera del país, y no ha entregado hasta el momento los papeles que legalizan los documentos de la empresa, por lo tanto esto ha sido un limitante para calificar a GeoManagement en el Comité de Consultoría, y por lo tanto restringe la capacidad de acción de la empresa especialmente al optar por trabajos en el Sector Público e impide el aumento de capital. Lo mencionado anteriormente, deriva en préstamos continuos del resto de socios, que estarían dispuestos a incrementar el capital de la empresa.

Además la Ec. Delgado, continua colaborando en GeoManagement y es socia activa de la empresa al no haber vendido sus acciones.

Para el año en curso se tiene como objetivos, fidelizar a los clientes actuales (Quiport, Coprogreso)

Además se pretende realizar acercamientos a empresas del sector público y privado, para consolidar la marca en el ámbito de la investigación de mercado, buscar alianzas estratégicas que permitan alcanzar los objetivos de la empresa, así como también proveer de mejores servicios a nuestros clientes a menores costos.

Incrementar productos complementarios a los que se habían fijado hasta el 2006.

Atentamente,



Remigio Burbano Rivera  
Gerente General GeoManagement

