

INFORME DE GESTION CABLESS & WIRELESS AÑO 2008

Señores Accionistas:

En el presente documento cumples hacerles llegar el informe de labores de TN correspondiente al ejercicio fiscal 2008

Este periodo fiscal del año 2008 bien podemos dividirlo en dos, el uno que comprende de Enero a Marzo y el otro luego de la integración de Cableless & Wireless al grupo de Iseyco.

PERIODO ENERO A MARZO

El año 2008 arranca sin variaciones importantes respecto al periodo 2007, con el mismo ritmo y las limitaciones económicas que no permitían el crecimiento de la empresa como debía ocurrir.

En la parte tecnológica se consolidan distribuciones de productos que nos permitieron mantenernos en el mercado por sus características diferentes a los del medio, facilitando negocios por su avanzada tecnología, como Lobométrics, Mikrotik, Itelite y otros.

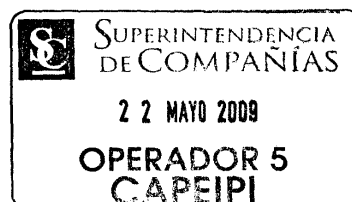
PERIODO ABRIL A DICIEMBRE

Con la integración de la empresa al Grupo Iseyco se produce una importante inyección económica en Cableless & Wireless que nos permite desarrollar oportunidades que estaban quedadas y propiciar un cambio en el ritmo de crecimiento.

A continuación cito varios puntos relevantes del período.

- **Modernización de la Red propia en un 90%**
- **Mejoramiento del Nodo Central y otros principales de Cableless & Wireless**
- **Incremento progresivo de ventas de Internet llegando al 230% en diciembre cumpliendo objetivo propuesto.**
- **Venta de la Red privada de la Cooperativa Luz del Valle, sacando a Punto Net del medio.**
- **Consolidar nuestra situación en la Cooperativa Alianza del Valle, desplazando a Full Data del medio.**
- **Mantener Clientes complicados por nuestra calidad de servicio.**
- **Se consigue trabajar con la mayoría de las cooperativas del Valle dando servicios de Red y otros.**

Considero que la gestión realizada en los dos periodos y de acuerdo con las facilidades del momento, se la puede calificar como buena.



Todos los índices relativos al desempeño financiero constan resumidos en el informe adjunto.

Metas:

La principal meta para el periodo 2009 es la de aumentar el volumen de ventas de Internet en por lo menos un 60% para ello estamos en capacidad de realizar las inversiones en infraestructura y consolidar presencia en el valle de los chillos y alrededores.

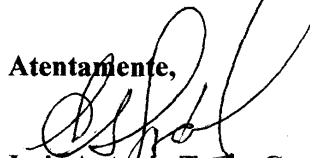
Propuesta de reparto de utilidades:

Dada la situación actual de relativa liquidez de la compañía y con el objeto de cumplir los compromisos adquiridos entre los accionistas nuevos y los socios fundadores de Cabless & Wireless solicito la aprobación del reparto total de las utilidades liquidas disponibles para que se repartan conforme al cuadro de anexo.

Para ello la junta deberá aprobar la cesión de utilidades a favor de los accionistas que ejercen funciones ejecutivas en la compañía para que estos con la totalidad de los valores entregados paguen a la empresa la mayor parte de los adeudos que tienen con ella por pagos que se les vinieron haciendo a cuenta de estas conforme a los acuerdos iniciales para la compra de la mayoría de acciones por parte de Iseyco CA.

Adicionalmente y para afectar al mínimo el flujo de caja de la compañía propongo que los valores correspondientes a las utilidades para los demás accionistas se paguen en los siguientes 3 meses.

Atentamente,


Luis Antonio Terán Camacho
Gerente General

