

INFORME DE LABORES DE LA GERENCIA GENERAL - PERÍODO 2012

Quito, 26 de abril del 2012.

Señores

SOCIOS DE TODOVENDING. CIA LDTA.

Presente.-

Estimados Socios y amigos:

Conforme a las disposiciones legales y reglamentarias vigentes, pongo en su conocimiento el informe de labores por el ejercicio económico del año 2011.

1. OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO MATERIA DEL INFORME.-

Tuvimos un año en el cual el haber agregado una línea de negocio a la compañía hizo que logremos un 70% de incremento en los ingresos, es decir, alcanzamos una cifra de \$242.084,60: 51% venta bebidas calientes, 37% venta máquinas, 5% venta de insumos, 3% alquiler de máquinas y el 4% restante en otros. Si bien es cierto que tuvimos un crecimiento importante vs. el año anterior sin embargo el cumplimiento del presupuesto en USD fue del 76%.

2. INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO ECONÓMICO EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.

En este año, el hecho más relevante fue que desde inicios de año contamos con la venta adicional de máquinas lo cual ayuda a diversificar el portafolio de la compañía. Por otro lado, fue un año de inestabilidad a nivel laboral por un clima generado entre los empleados que se ha reflejado en el deterioro de la agilidad, eficiencia y enfoque del personal operativo y administrativo. Necesario corregir este tema para lograr los objetivos propuestos.

3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO.

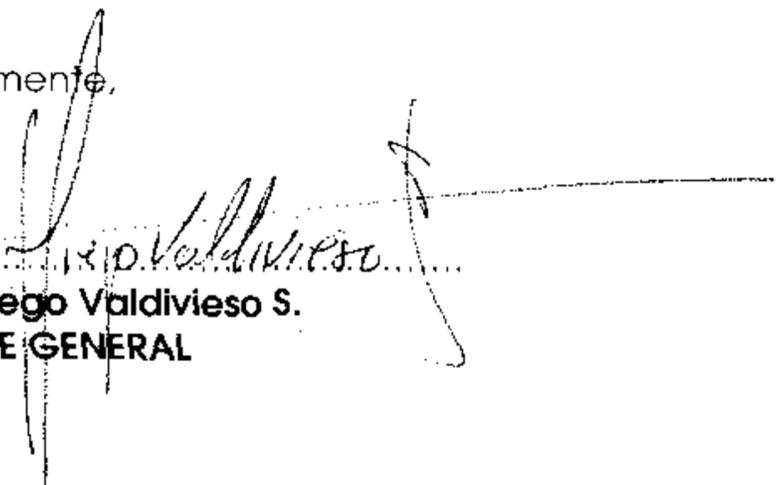
Los Balances y Estados Financieros de la Compañía han sido elaborados según señalan las NEC. Aún no estamos bajo NIFFs por lo que esperamos terminar este proceso hasta el mes de junio del 2013. El saldo en bancos que presenta fue prácticamente el doble frente al de fin de año del 2011. Este año la compañía presenta una ganancia de \$44.042,71 lo que significa 4.4 veces lo que generó en el 2011.

4. OBJETIVOS A CUMPLIR PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO SIGUIENTE.

Los objetivos principales son mantener estable los ingresos provenientes de la venta de bebidas calientes a través de la colocación de máquinas en los distintos sitios de la ciudad. La mayor proporción del crecimiento, provendrá del impulso que se le dará a la venta de máquinas, servicio técnico e insumos.

Esperamos obtener una facturación superior a los \$423.000 para finales del 2013, o sea crecer un 75% vs. el 2012.

Atentamente,


.....
Juan Diego Valdivieso S.
GERENTE GENERAL