

## INFORME DE LABORES DE LA GERENCIA GENERAL - PERÍODO 2011

Quito, 27 de abril del 2011.

Señores

**SOCIOS DE TODOVENDING. CIA LDTA.**

Presente.-

Estimados Socios y amigos:

Conforme a las disposiciones legales y reglamentarias vigentes, pongo en su conocimiento el informe de labores por el ejercicio económico del año 2011.

### **1. OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO MATERIA DEL INFORME.-**

Tuvimos un año marcado por altas variaciones en precios de insumos y de reubicación de máquinas en clientes de volumen importante y de un perfil que nos generen mayor estabilidad en las ventas. Alcanzamos un volumen de 240.244 bebidas (+37% vs 2010) y una facturación total de \$137.219,62 lo que significó un 50% de incremento frente al año 2010.

### **2. INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO ECONÓMICO EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.**

En este año, el hecho más relevante fue que en el último trimestre se incorporó más líneas de negocio: venta de máquinas, insumos y servicio técnico. Esto generará un ingreso adicional que permitirá diversificar el riesgo de ingresos y sostenibilidad de la operación de Todovending.

### **3. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO.**

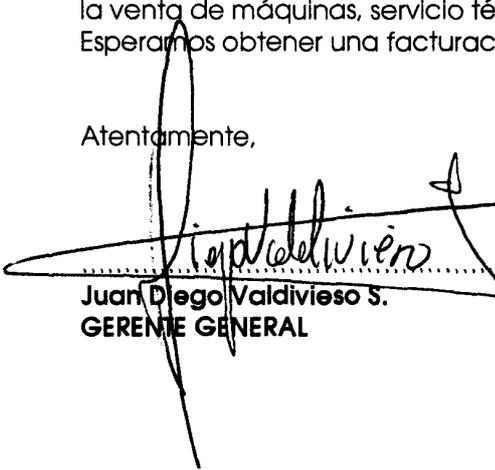
Los Balances y Estados Financieros de la Compañía han sido elaborados según señalan las NEC. El saldo en bancos posee una cifra menor a los anteriores años básicamente por el efecto de haber comprado el inventario necesario para iniciar con la nueva línea de negocios: máquinas de café, insumos y repuestos. No obstante, la posición de la compañía es bastante sana de cara a la liquidez que mantiene frente a su necesidad de capital operativo. Este año la compañía presenta una ganancia de \$10.709,86.

### **4. OBJETIVOS A CUMPLIR PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO SIGUIENTE.**

Los objetivos principales son mantener estable los ingresos provenientes de la venta de bebidas calientes a través de la colocación de máquinas en los distintos sitios de la ciudad. La mayor proporción del crecimiento, provendrá del impulso que se le dará a la venta de máquinas, servicio técnico e insumos.

Esperamos obtener una facturación superior a los \$330.000 para finales del 2012.

Atentamente,

  
Juan Diego Valdivieso S.  
GERENTE GENERAL

