INFORME DE GERENCIA

Señores Accionistas de la EMPRESA VALORES EMPRESARIALES SUPPLIERS S.A. SOLSUPPLY pongo a vuestra consideración el informe anual de gerencia, correspondiente al ejercicio económico 2006, el cual expongo:

Conforme lo establecido en el estatuto Art. Decimo segundo se publico en el diario la Hora, el 8 de Marzo del presente la convocatoria a la junta general de accionistas, programada para el 15 del presente con el fin de presentar las novedades desarrollas en el ejerció económico 2006 por nuestra empresa cumpliendo el art. 231 numeral 2 informes económicos.

SITUACION LEGAL

En el transcurso del año se procedió, a legalizar en la superintendencia de compañías la reforma de estatutos de la empresa, así también la inscripción en la escritura del Sr. Ing. Kléber Pillajo en calidad de accionista, cedido por uno de los socios a precio nominal. La persona encargada del trámite fue el Sr. Dr. Víctor Burgos, con la previa junta universal de reforma de la razón social y el ingreso del nuevo accionista.

El trámite hasta la presente se encuentra en dictamen de aprobación por la superintendencia de compañías, solo se ha logrado legalizar el cambio de accionista.

SITUACION ECONOMICA

En el transcurso del año se desarrollaron 3 actividades, orientada por su centro de costos, es así que las actividades se detallan a continuación.

OIL SUPPLIERS

Es la actividad de venta de químicos para el agro, se desarrollo con normalidad, logrando un nivel de ventas de 237.340.76 con un margen de contribución neto de un 3% que mantuvo los costos fijos de la compañía. Así como las actividades productivas que se mantenía con las otras actividades comerciales.

FASHION MODA

Es la actividad de producción y venta de ropa, tanto en el área formal como casual, es así que durante el año se mantuvo un nivel de ventas que fue de 17,669.37 con un margen de contribución sobre ventas del 7%. Este rubro fue utilizado para incrementar el nivel de competencia en el ramo, con la adquisición de muestras, catálogos, marketing. Etc.

SERVIFAST

Esta actividad de comercialización se dedico a fortalecer los trabajos de asesoría en el área informática, tributaria, legal y estratégica de nuestra empresa. Así es que la empresa realizo servicios por un valor de 1,308.10 que tuvo un margen de contribución del 50%.

LINEA AGRICOLA-PECUARIA

Esta actividad productiva se inicio en el mes de septiembre, creada con el fin de incursionar en el campo avícola, agrícola e industrial. Por ser una actividad nueva se realizaron dos, producciones logrando en la primera producción una venta con superávit, pero en su segunda producción se presento una epidemia que ocasiono una perdida del 50% de la inversión.

Como consecuencia de estos acontecimientos se aporto por los socios 8,496.80 de aportes de los socios para palear las deudas, como aportes a futuras capitalizaciones, con el fin de evitar la quiebra de la compañía.

INFORME DE BALANCES

Con las premisas anteriores, se realizo el cierre del 2006 con una perdida neta de 13,602.42 y un nivel de apalancamiento alto, es así que durante el año se adquirieron activos fijos y demás insumos que fortalecieron el crecimiento de la empresa por el caso de los activos.

La empresa se mantuvo en el mercado, lo que permitió un elevado crecimiento con aciertos y desaciertos al final, pero que no ha impedido el funcionamiento de la empresa

RECURSOS HUMANOS

En el ámbito laboral no se presentaron problemas, en la actualidad se mantiene a 5 trabajadores en nomina, todos con contratos suscritos en el ministerio de trabajo, afiliados al IESS desde el primer día de trabajo y sus haberes al día.

AMBITO TRIBUTARIO

En cuestiones de impuestos, la empresa mantuvo un retraso involuntario de un mes promedio, debido a problemas con el sistema contable, que se presento en el mes de agosto, subsanando el problema en meses posteriores.

Dado en quito a los quince días del mes de Marzo del 2007

MARCELO BUITRON IMBAQUINGO

CI 170821466-1