

154079

ROBALINO & POLIT IMPORTADORES CIA. LTDA.

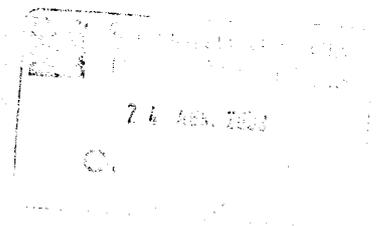
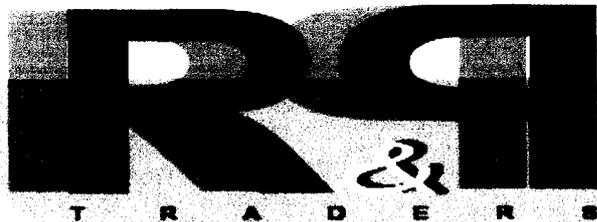
INFORME DE GERENCIA 2008

Para: Directorio
Superintendencia de Compañías
Servicio de Rentas Internas

Fecha: 21 de abril de 2009

De: Ing. Alberto Robalino Andrade
Gerente General

Contenido: Resumen de Actividades del año 2008
Resultados por áreas



Resumen:

Este año la empresa Robalino & Polit Importadores Cia. Ltda. dedicada a la importación, distribución y comercialización de equipos de Audio y Video, radicada en la ciudad de Quito desde el año 2005, ha concluido con algunos resultados favorables visibles para todas las personas relacionadas con la empresa.

A continuación me permito detallar algunos logros del presente periodo:

Como parte fundamental para el crecimiento de nuestras ventas nos hemos visto en la necesidad de aumentar nuestra cartera de clientes, que era el año 2007, un 90%, se encontraba en la ciudad de Quito. Actualmente nuestras ventas llegan también a las principales ciudades del Ecuador: Guayaquil, Cuenca, Loja, Machala, Portoviejo, Esmeraldas, Ibarra, Santo Domingo y Ambato. Esto ha generado que nuestras ventas se incrementen en un 181.60 % con relación al año 2007.

También hay que recalcar que después de 2 años de mantenernos en el mercado hemos creado confianza con los Bancos y Proveedores, esto ha permitido que nos entreguen créditos muy productivos, actualmente mantenemos obligaciones con instituciones financieras como el Banco de Pacifico, el Banco del Pichincha, y el aumento en el cupo de las tarjetas de crédito de los accionistas las cuales se han convertido en un aporte indispensable para poder cumplir con las necesidades de nuestras adquisiciones de mercadería tanto en el exterior como en el mercado local.

Debido al incremento de aranceles y otros impuestos aduaneros, nos hemos visto obligados a realizar compras locales de mercadería y reducir nuestras importaciones, teniendo un margen de utilidad muy por debajo de las proyecciones que se hicieron para este año, pero hemos logrado mantenernos en el mercado a pesar de la crisis económica que se evidencia actualmente.

Es necesario explicar que el sector importador se ha visto muy afectado por los problemas económicos que se vive mundialmente. Algunos de nuestros proveedores en los Estados Unidos ya no tienen el mismo stock de mercadería que nosotros solicitábamos.

Entre los productos de mayor rotación tenemos: Consolas de Juegos, Cámaras Digitales, Filmadoras, Memorias, Cassetts.

Entre nuestros principales clientes tenemos a:

ALMACENES JAPON - ORVE HOGAR - COMANDATO - TEVENTAS - BAZAR
LA VICTORIA ULLOA PACHECO - COMERCIAL SALVADOR PACHECO
MORA - POINT TECHNOLOGY - IMPORTADORA BRAVO VALAREZO -
IMPORTADORA GONZAGA - ALMACENES KLEVER LOAYZA - ALMACENES
BUEN HOGAR

Es necesario mejorar nuestras políticas de ventas a plazo, un área en la que aun no hemos incursionado, analizando cual seria el impacto dentro de la rotación y flujo de capital.

Es evidente que para este nuevo periodo nuestras inversiones se verán muy reducidas por la crisis económica mundial, pero es nuestra convicción seguir comercializando nuestros productos, esperamos seguir contando con la confianza y el apoyo de las entidades financieras.

Dentro del área de contabilidad, se han mantenido al día los libros y balances, de igual forma estamos al día con todas nuestras obligaciones tributarias, laborales y de seguridad social, sin generar multas ni intereses. Actualmente contamos con el apoyo de un practicante de la Universidad Central del Ecuador, el cual tiene funciones de Auxiliar de Contabilidad.

Dentro del área de Bodega no se ha presentado ningún inconveniente como perdidas o robos de mercadería, la persona encargada de la misma lleva un control muy minucioso de los ingresos y egresos de mercadería, a parte la rotación del inventario es inmediata por lo general casi no se tiene Stok en la Bodega.

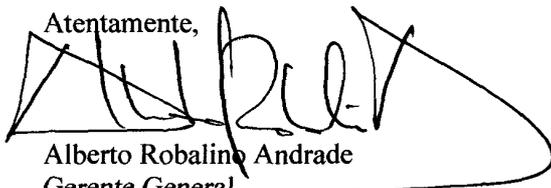
Para este periodo hemos aumentado el área de Servicio Técnico, la cual se encarga de reparar la mercadería que se encuentra defectuosa y dar solución a los temas relacionados con garantías de nuestros clientes.

El área de cobranza es manejada por los propios responsables de cuentas, los cuales se encargan de recuperar toda la cartera, actualmente el plazo normal de nuestras ventas a crédito es de 30 días y en casos muy especiales que por el monto de la venta damos hasta 30 y 60 días plazo, dentro del periodo no hemos tenido mayores problemas para recuperar la cartera vencida, también contamos con los servicios de la Empresa COVINCO la cual es un filtro adicional para verificar el crédito de los clientes o cuando se presenta algún inconveniente.

Estos son algunos de los logros de esta Administración y esperamos que este nuevo periodo se pueda afrontar la gran crisis que se esta viviendo, pero estamos seguros que con dedicación, esfuerzo, responsabilidad y honestidad, podamos seguir creciendo dentro del mercado nacional hasta lograr nuestros objetivos.

Por la atención que se digne dar al presente Informe anticipo mi agradecimiento.

Atentamente,



Alberto Robalino Andrade
Gerente General
Robalino & Polit Importadores Cia. Ltda.

