

15406



Grupo Barlovento
E · V · E · N · T · O · S

Quito, 15 de mayo del 2007

**Señores
ACCIONISTAS
HOTELES Y BARES EL CEBICHE DE DIMAFESA CIA. LTDA.
Presente.**

De mi consideración:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y constantes en Estatutos y ley de Compañías vigente, en mi calidad de Gerente General, tengo a bien someter a vuestra consideración el informe Económico correspondiente al periodo Enero - Diciembre del año 2006.

Considerando el año anterior, es menester indicar que habido una variación en las ventas de Restaurant, en relación a las ventas del año anterior:

LOCAL	AÑO 2006
RESTAUTANT	-0.87%

Existe una variación del -0.87% de disminución en ventas de Restaurante con relación a las originada en el año 2005, este pequeño margen de caída en las ventas se debe que muchos de los clientes han preferido acudir a otros lugares del sector los cuales por su apertura han hecho promociones para alcanzar metas durante el nuevo año 2007.

Costos

En lo referente a costos de materia prima ha sido nuestro deber obtener las mejores materias primas que existen en el mercado a costos razonables y manteniendo índices establecidos por empresas similares y que prestan el mismo tipo de servicios.

Los controles de bodegas se han mantenido tratando de controlar posibles fugas y pérdidas de materiales, estos controles han servido mucho para un seguimiento de las entradas y salidas de mercadería y su inventario mensual. Sin embargo las bodegas son un punto sensible en el que debemos aumentar nuestro esfuerzo para mejorar el control y evitar pérdidas.

Gastos generales

En relación a los Gastos Generales y de Ventas, podemos acotar, que no han sufrido mayor incremento a comparación del año anterior, Así también se procedió a efectuar remodelaciones en el Restaurante, trabajos que no podían dejar de hacerse, debido a la conservación de la imagen que tiene Barlovento.

s



Grupo Barlovento
E · V · E · N · T · O · S

Activos fijos

De igual manera se debe resaltar, que en este año, no hubo compras de activos sino que mas bien se ha dado mantenimiento a los ya existentes. El control de los equipos de computación ha permitido manejar información oportuna y veraz para la toma de decisiones.

Resultados

Los resultados han sido satisfactorios y se encuentran dentro de lo previsto, pues al mantener un crecimiento anual en ventas nos permite mirar con mucha expectativa los años venideros.

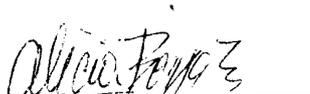
Campo laboral

La empresa ha brindado nuevas plazas de trabajo y este ha sido un pilar fundamental para los resultados obtenidos en este ejercicio. El trabajo en equipo nos ha permitido cumplir con las expectativas de nuestros clientes y nos proyecta para los próximos años ha consolidarnos como la empresa líder en nuestra área.

Por lo expuesto anteriormente, quiero finalizar expresando que he cumplido con lo establecido por la Junta de Accionistas y lo estipulado en los estatutos de la compañía.

Agradezco a los señores socios por la confianza depositada en mi persona para el gerenciamiento de esta empresa

Atentamente,


Alicia Borja Hidalgo
GERENTE GENERAL
RESDIPAL CIA. LTDA.