



COMERCIAL CHEM K-LITY Cia. Ltda.

INFORME DE GERENCIA #0298

30 de Abril de 2010

Señores
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
Presente.-

El informe que ahora se presenta en sus manos, acompañado lógicamente por los balances, general, perdidas y ganancias, informes de ventas. Ya lo habíamos presentado en nuestro cierre final de 2009. Mucha de esa información ya la habíamos discernido lo que ahora acorta el tiempo de análisis. Esto por la sugerencia que la hemos acogido de adelantar nuestra información y discutir con anterioridad los diversos temas.

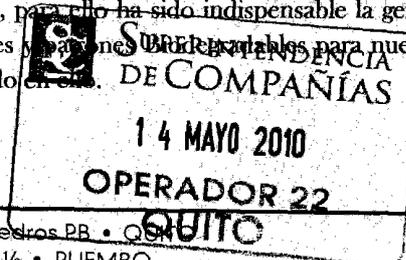
Las cuentas de activos continúan favorables, hemos tratado de continuar manejando nuestra política austera, inteligentemente administrada e invertida la cuenta de capital. El criterio mas integro de endeudamiento y los cambios que hemos realizado en reacondicionamientos, adecuaciones y logística.

Es conocido por ustedes señores miembros la oportunidad de mejorar nuestra flota, el mejoramiento también de equipos de producción y computo, que los hemos adquirido pensando en el crecimiento futuro.

El cierre de la cifra final de ventas nos muestra que a comparación del anterior periodo 2008, hemos reducido por situaciones directas e indirectas de la empresa. Para ello hablare en términos generales. El descuido que ha existido por mantener claras las relaciones comerciales con clientes que pese a estar atravesando por dificultades, no hemos recibido por parte de ellos, ese compromiso de cumplimiento para poder seguir entregando mas producto. Es el caso de nuestros distribuidores. Incluso tenemos una cuenta por cobrar que aunque es un valor pequeño sigue vigente ya desde hace 11 meses. Eso por ejemplo ha limitado el continuar trabajando y vendiendo más en la zona del Sr. Jaime Pena. Otro caso es del distribuidor de Guayaquil que por su enrolamiento político ha descuidado su trabajo con nuestros productos al punto que tome la decisión dura pero firme de quitarle la representación, pese a la negativa de ustedes señores miembros, pues como argumente en la reunión de la fecha, ya no realizaba el trabajo para el cual firmamos y le entregamos la distribución entonces mal podíamos continuar esperando su respuesta comercial.

Miren ustedes como 2 importantes canales fueron cerrados y como hemos podido continuar sin ellos tratando de cubrir esa brecha presupuestaria. Para eso, hemos trabajado en crear nuevos productos, servicios y líneas de negocio que en un principio cubran la brecha y después sean propias gestoras del crecimiento de nuestra empresa.

Tenemos para este 2010, proyectos de mejoramiento, para ello ha sido indispensable la gerente técnica que ha obtenido las certificaciones ambientales y patentes de invención para nuestros productos desde hace 14 meses que venimos trabajando en ellas.



OFICINA: Pedro Botto OE3-215 y Los Cedros PB • QUITO
PLANTA: Vía Interoceánica Km. 21 ½ • PUEMBO
Teléfonos: 229 2145 / 229 2146
Celulares: 09 618 6224 / 09 832 9912
www.chemkality.com



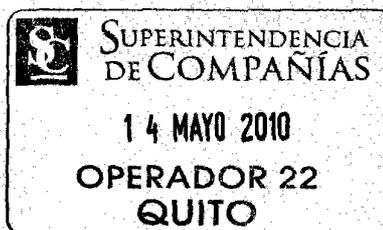
soluciones limpias en tu ambiente..!

Esto asegura nuestro trabajo y crecimiento en el futuro inmediato, pues los consumidores demandan cuidado de su salud y del medio ambiente. Esa garantía presentada de ofrecer productos de calidad, con servicio, precio y responsabilidad con el medio ambiente, serán los puntales de nuestro futuro empresarial.

Quiero manifestar finalmente el agradecimiento por confiar un nuevo periodo en mi capacidad para dirigir y representar a nuestra querida empresa. Tengan la seguridad que pondré en mejor lugar cada vez, al nombre, a las marcas, a la calidad, a los valores y a todo lo que representamos en esta empresa.

Aterramente

Ing. Fernando Molina V.
GERENTE GENERAL



OFICINA: Pedro Botto OE3-215 y Los Cedros PB • QUITO
PLANTA: Vía Interoceánica Km. 21 ½ • PUEMBO
Teléfonos: 229 2145 / 229 2146
Celulares: 09 618 6224 / 09 832 9912
www.chemkality.com