

## INFORME DE GERENCIA AÑO 2013

En el año 2013 la compañía se encontró en una etapa de recuperación, toda vez que las metas trazadas fueron superadas con respecto al movimiento del año anterior, más o menos el promedio de crecimiento resulta en el 60% en prestación de servicios, aproximadamente.

El clima de competencia es pronunciado pero hemos logrado mantener nuestros clientes incorporando servicios contratados para completar nuestra gestión tales como grúas, plataformas y otros.

El nivel de ventas sobrepasa al millón y medio de dólares, pero el costo incurrido ha aumentado considerablemente también, en todo caso el transporte por tierra se desenvuelve en óptimas condiciones debido principalmente al estado de las carreteras.

En el Año 2013 hemos obtenido una cifra positiva como utilidad del ejercicio llegando a la suma de US\$ 3275.56 de cuyo monto el 15% de participación a trabajadores es la suma de US\$ 419,33, también ya en este período corresponde el pago del ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA por el valor de US\$ 6.706,30.

En cuanto a la infraestructura de las oficinas se ha tratado de ir adecuando para dar una mejor atención, se ha tratado de obtener la Licencia del Medio Ambiente, la misma que está más cerca su emisión.

Con respecto a los puestos de trabajo estamos en llegar a conseguir el cumplimiento de las normas vigentes ya que se cuenta con tecnología actual para las comunicaciones y en general se han satisfecho las expectativas.

La distribución de los Gastos y Costos es el siguiente

Ingresos	1.522.671,54
Gastos Operacionales	1.466.301,40
Gastos de Administración y Financieros	53.242,24
Utilidad Período	3.127,90

Cabe recalcar, que se ha dado lugar a una expectativa de bienestar por la distribución de trabajo entre los asociados a la compañía, se busca siempre realizar los pagos a los Sres. Transportistas en una forma más equitativa, puesto que la mayoría de los contratos con los clientes son a 30 y 60 días; en parte la solución radica en la entrega inmediata de la guías de transporte que hasta ahora es irregular.

Un tema de conflicto durante el año 2013 ha sido la extensión de beneficios extraordinarios a favor de los transportistas asociados, a través de la consecución de crédito directo por parte de la empresa al asumir el pago de obligaciones contraídas por ellos en lo que se refiere a la compra de llantas, seguros, etc., valores que aún no se ha realizado el cobro a nuestros clientes, esto ha provocado una brecha financiera, ya que los pagos indicados se adelantan con uno o dos meses con respecto a la cobranza realizada a clientes, razón por la cual se ha suspendido definitivamente este servicio.

Consecuentemente, podemos indicar que los pasos a dar durante el año 2014 serán de mantener a los clientes actuales y buscar nuevas plazas de trabajo y así tener mejores ingresos todos.

Al crear el Departamento de Logística procederemos a ejercer un mejor control en la repartición equitativa entre nuestros colaboradores y asociados de las cargas de trabajo que se produzcan.

Pero uno de los controles mayores será evaluar las relaciones comerciales entre nosotros y algunos clientes en cuanto al esquema de pagos, de tal forma que la brecha financiera no se agrande, por el contrario tienda a desaparecer.

Es todo lo que informo a ustedes, en lo referente a la gestión realizada durante el periodo 2013



Rafael Piedra Cárdenas  
Gerente de ALANDESA