

**SYNERQUIM Cia.Ltda.**  
**Urbanización Conocoto 1, calle H, lote 95**  
**Telefax: 2349-361, Tlf.2072-269, Cell: 09-7781076**  
**Quito-Ecuador**

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS**

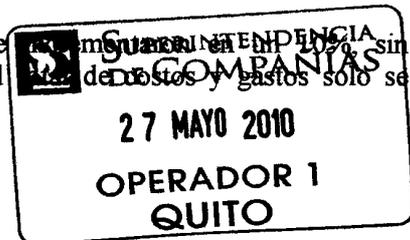
Con la presencia de los señores accionistas Sr. Fernando Báez Suárez, Ing. Eduardo Estrella Torres y la Ing. María Fernanda Báez Muñoz reunidos el día 17 de abril del 2010, el Gerente General presenta el informe de labores correspondiente al año 2009.

En el informe del año anterior habíamos anticipado que el ejercicio económico del año 2009 iba a ser mucho más complicado, debido especialmente a la crisis económica mundial que está dejando serias repercusiones en nuestro país y además por la gran incertidumbre que tiene el sector empresarial con la gestión del actual gobierno, el mismo que ha frenado considerablemente la inversión nacional y extranjera trayendo como consecuencia directa la disminución general de la actividad económica del país y su consiguiente aumento del desempleo. Estos factores han incidido para que muchas empresas del país hayan emigrado a otros países como Perú donde han encontrado una mayor seguridad política, económica y jurídica.

Por las razones anotadas y además porque el sistema de compras implementado por este gobierno con el mecanismo de la subasta inversa electrónica nos han perjudicado enormemente porque es muy difícil competir contra empresas, la mayoría de ellas informales, que presentan sus ofertas en forma desleal e inescrupulosa disminuyendo sus precios escandalosamente sin importarles la disminución total de la calidad de sus productos, frente a lo cual nosotros no podemos competir puesto que nuestra estructura de costos y especialmente nuestra ética profesional no nos permiten bajarnos a esos niveles. Considero que sería preferible retirarnos del mercado a competir en esas condiciones.

Por lo expuesto el balance general para el año 2009 fue negativo porque tuvimos una caída de \$3,773.00 en nuestras utilidades, sin embargo nos esforzamos en mantener nuestros volúmenes de ventas el mismo que disminuyó sólo en un 4%, las compras locales se incrementaron en un 10% especialmente por el alza de precios, además fue necesario subir en un 9% los gastos relacionados con salarios y sueldos, subió el arrendamiento del local industrial en 600 anuales, se incrementaron notablemente los gastos en mantenimiento de los vehículos y maquinarias (40%), especialmente por los incrementos de precios en los talleres de mantenimientos especializados. En el resto de rubros como transporte, gastos de combustible, movilización en general prácticamente nos mantuvimos igual que el año anterior.

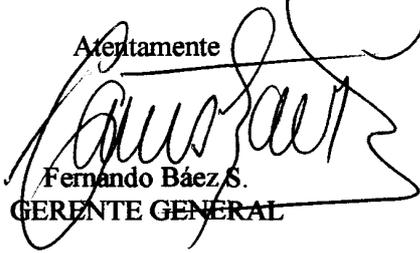
Sumariamente podemos señalar que los costos se incrementaron en un 2%, sin embargo nuestros gastos disminuyeron un 4% y el ingreso por ventas se incrementó en un 2% en relación al año anterior.



Pág.2

La situación económica incierta que vive el país agravado además por un déficit presupuestario de más de 4.000 millones de dólares ha incidido para que se dificulte notablemente nuestra recuperación de cartera vencida, la que se ha incrementado en un 40% en relación al 2008, factor que incidió también para que nuestras cuentas por pagar se incrementen en un 14%.

En estas circunstancias el panorama comercial para el presente año es desalentador, sin embargo seguiremos esforzándonos para mantenernos en el mercado sirviendo a nuestros clientes con productos de la mejor calidad y con una asistencia técnica muy profesional. Haremos todo lo posible por disminuir aún más nuestros gastos y trataremos de compensar la disminución de ventas en el sector público cerrando ventas con varios clientes potenciales del sector privado, así como trataremos de incrementar las ventas de equipos rubro que dejaría una buena rentabilidad a la empresa.

Atentamente  
  
Fernando Báez S.  
GERENTE GENERAL

FB/mms

