

Quito, 16 de marzo de 2014

## INFORME DE GERENCIA

Señores

Socios de la Compañía Soluciones tecnológicas LeadSolutions Cia. Ltda.

Presente

Asunto: Resultados del Ejercicio 2013

### Situación de la Compañía

Los resultados del Ejercicio 2013, demuestran que LEADSOLUTIONS se está posicionando a nivel local como una compañía seria, especialmente por las referencias positivas de parte de los clientes actuales.

La creación de nuevos productos y el know how adquirido, hacen que LEADSOLUTIONS se encuentre en mejor posición para obtener nuevos proyectos en el futuro.

Se ha obtenido en el 2013 una utilidad del 4.7%, lo cual resulta bastante bueno, considerando que en este año se ha invertido en el desarrollo del sistema de facturación electrónica, la migración de tecnología del SIGAC y que continuamos dando soporte a APPB del Sistema de Operaciones.

Se pone a disposición de los socios los Estados Financieros de LeadSolutions al 31 de diciembre de 2013.

### Oportunidades de Negocio

Como resultado de los proyectos ejecutados y de las gestiones de mercado y ventas, se ha generado las siguientes oportunidades de nuevos negocios:

- APPB – luego de la implantación del sistema de Operaciones, debemos gestionar el contrato de mantenimiento del sistema, que incluye SIGAC para el 2014.
- CHEVYPLAN – las contraparte de CHEVYPLAN a manifestado su satisfacción con el servicio recibido por lo que ha confirmado que se firmará un nuevo contrato de servicio para el 2014.
- Facturación Electrónica – Con el desarrollo del Sistema de Facturación Electrónica se abre la posibilidad de comercialización del producto, tanto como licencias de software como a través de servicios.
- Geolocalización – Al haber obtenido el know how de manejo de sistemas con Google Maps, podemos ofrecer servicios orientados a esta área.
- AuraPortal – Durante el 2013 se ha continuado promoviendo el producto y se espera concretar en las próximas semanas los siguientes contratos:

- Mantenimiento de Licencias – Refinería del Pacífico
- ATIS – Desarrollo del proceso de Monitoreo de Medios de Comunicación.

El 2014 continuaremos haciendo gestiones tendientes a obtener proyectos con Aura-Portal BPM.

- Desarrollo a Medida – Se espera concretar en las próximas semanas el desarrollo de una aplicación para LABALERGIA.

En el 2014 debemos obtener proyectos de desarrollo para dispositivos móviles, pues esa es la tendencia de futuro.

- SIGAC ERP – En el ejercicio 2013 se ha conseguido grandes avances respecto de la migración del Sistema ERP SIGAC a tecnología web, lo cual nos permite contar con un producto que puede competir fuertemente en el mercado.

Por otro lado, durante los últimos meses del 2013 hubo varias llamadas de clientes que se interesan en soluciones ERP. Se espera concretar al menos dos nuevos negocios relacionados con SIGAC para el 2014.

### **Aspectos Legales y Tributarios**

LEADSOLUTIONS se encuentra al día en el cumplimiento de obligaciones con el SRI, Municipio de Quito, Ministerio de Relaciones Laborales, IESS y Superintendencia de Compañías.

Atentamente,



Ing. Wilson Ruiz  
Gerente General

*[Faint handwritten notes or scribbles]*

Quito 6 de Junio 2014

Señores  
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS  
Presente

*Quito*

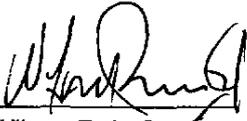
Superintendencia de  
Compañías  
09 JUN. 2014  
Oscar  
Registro de Sociedades

*13h*

Asunto: Informe Gerente  
Expediente: 153890  
Ruc 1791996321001

En atención a la observación respecto del informe de Gerente año 2013, que indica no estar dirigido a los socios, adjunto el informe original con la modificación solicitada.

Gracias su atención

  
Wilson Ruiz C  
Representante Legal  
LEADSOLUTIONS CIA.LTDA.

 SUPERINTENDENCIA  
DE COMPAÑIAS  
RECIBIDO  
06 JUN 2014  
Sr. Jefferson Quilumba A  
C.A.U. - QUITO

*Gerente 2013*