

Quito, 24 de marzo de 2017

INFORME DE GERENCIA

Señores
Socios de la Compañía Soluciones Tecnológicas LeadSolutions Cia. Ltda.
Presente

Asunto: Resultados del Ejercicio 2016

Situación de la Compañía

En el ejercicio 2016 hemos experimentado un incremento aproximado del 34% de los ingresos en relación al ejercicio anterior y a pesar de la recesión que se siente en el país tenemos resultados positivos.

Se pone a disposición de los socios, los Estados Financieros de LeadSolutions al 31 de diciembre de 2016.

Proyectos Ejecutados y Oportunidades de Negocio

Los proyectos ejecutados en el 2016 son los siguientes:

- APPB – Se ha brindado soporte puntual a requerimientos del cliente, ya no como garantía técnica, sino que han sido solicitados a través de órdenes de trabajo.
- CHEVYPLAN – Durante el 2016 se ha brindado servicios de soporte del Sistema SCP y Procesos BPM y se ha conseguido la renovación del contrato para el 2017. Chevyplan es un cliente muy importante para LeadSolutions, puesto que hemos brindado servicios por 6 años consecutivos y en el 2016 representó el 49% de los ingresos empresariales.
- INPC –Se firmó un contrato de mantenimiento para el 2016 y se ha brindado soporte funcional y técnico del sistema SIPCE.
- ATIS – En el 2016 ATIS solicitó cambiar el tipo de contrato de licencias y actualmente disponen de licencias en modo adquisición, cambiándose el contrato que anteriormente tenían en modo alquiler. También se brindó soporte puntual a requerimientos específicos de este cliente.
- INOCAR – Hubo demoras en los pagos por parte del Ministerio de Finanzas, pero finalmente hemos cerrado este proyecto y se consiguió el pago total del mismo.
- CONQUITO –Durante el 2016 se ejecutó el proyecto de desarrollo e implementación de varios sistemas de información y portales web para CONQUITO. El proyecto fue en-

tregado formalmente y se ha realizado el pago total del proyecto. En el 2017 tendremos que seguir brindando soporte hasta completar las horas de soporte comprometidas en el contrato.

- EMSEGURIDAD – En el 2016 se brindó soporte a este cliente que tiene implementado el Sistema SIGAC ERP, los pagos se encuentran al día.
- EMCO EP – A finales del 2016 se firmó un contrato con la Empresa Coordinadora de Empresas Públicas para implementar el sistema SIGAC ERP Gobierno, el cual se encuentra entregado y en proceso de negociación del servicio de soporte.

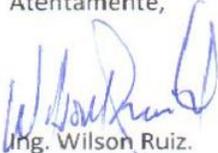
Tenemos importantes oportunidades de nuevos proyectos con la plataforma AuraPortal BPM, la cual seguiremos impulsando en este año. Por otro lado, informamos que hemos iniciado la comercialización de varios productos con la modalidad SaaS (software as a service) que es una tendencia en el mercado mundial y Ecuador no se queda atrás, por lo que vemos importantes oportunidades en esta área.

Otra área de oportunidad que estamos impulsando es servicios y productos para dispositivos móviles.

Aspectos Legales y Tributarios

LEADSOLUTIONS se encuentra al día en el cumplimiento de obligaciones con el SRI, Municipio de Quito, Ministerio de Relaciones Laborales, IESS y Superintendencia de Compañías.

Atentamente,



Ing. Wilson Ruiz.
Gerente General