

Quito, 11 de marzo de 2016

INFORME DE GERENCIA

Señores

Socios de la Compañía Soluciones Tecnológicas LeadSolutions Cia. Ltda.

Presente

Asunto: Resultados del Ejercicio 2015

Situación de la Compañía

La empresa en el ejercicio 2015 ha continuado ejecutando proyectos para clientes, pero en este año ha experimentado una baja considerable de ventas que se ha visto afectada principalmente por recortes presupuestarios en empresas públicas que son nuestros clientes y que no han concretado la contratación de servicios de mantenimiento.

Específicamente, el INPC estuvo a punto de lanzar el proceso de contratación y finalmente no fueron autorizados para hacerlo situación que nos ha afectado debido a que no hemos tomado la decisión de prescindir de personal que ha adquirido conocimientos importantes en el proyecto INPC y que creemos necesario mantenerlos para garantizar el servicio. Tampoco se llegó a concretar los proyectos de mantenimiento y facturación electrónica con APPB que habíamos planificado para este año.

Otra situación que se ha producido en este año es que la empresa ha tomado la decisión de iniciar acciones legales en contra de APPB, ya que por negligencia de sus empleados no se ha logrado firmar todavía el acta de entrega-recepción del proyecto, poniendo a nuestra empresa en situación de riesgo que necesitamos mitigar.

Se pone a disposición de los socios, los Estados Financieros de LeadSolutions al 31 de diciembre de 2015.

Proyectos Ejecutados y Oportunidades de Negocio

Los proyectos ejecutados en el 2015 son los siguientes:

- APPB – Hemos brindado servicios de Soporte del Sistema de Operaciones con cargo a la Garantía Técnica.
- CHEVYPLAN – Durante el 2015 se ha brindado servicios de soporte del Sistema SCP y Procesos BPM. Esperamos conseguir la renovación del contrato para el 2016.
- INPC –Se ha brindado soporte con cargo a la garantía técnica y no se llegó a concretar los contratos de mantenimiento y soporte para el 2015. Esperamos conseguir el contrato de soporte para el 2016.

- ATIS – En el 2015 se ha continuado dando soporte a cargo de la garantía técnica. Las licencias de la plataforma AuraPortal fueron adquiridas en modo Alquiler.
- INOCAR – Se ejecutó el proyecto de consultoría para implementación de procesos, pero hacia finales de año se consiguió un contrato adicional de licencias y consultoría que ha sido ejecutado en parte, pero que el cliente no ha realizado los pagos acordados por problemas presupuestarios del gobierno central, a pesar de que los trámites de pago están debidamente justificados y autorizados.
- VENTAPRONTA –Iniciamos este proyecto de desarrollo de software para móviles con la estrategia de que los pagos se hagan como pagos mensuales indexados a las ventas del cliente. El contrato fue aceptado y se realizó el pago del anticipo, sin embargo este cliente se negó a realizar los pagos comprometidos y se tuvo que rescindir este contrato.

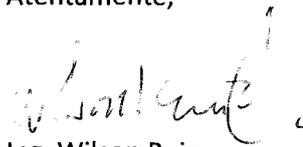
El 2016 continuaremos haciendo gestiones tendientes a obtener proyectos con AuraPortal BPM y daremos pasos para contar con más numero de consultores certificados y de ese modo tener una mayor capacidad instalada para atender este tipo de proyecto.

Pondremos especial atención a la generación de nuevos productos, especialmente los que puedan ser comercializados como servicios.

Aspectos Legales y Tributarios

LEADSOLUTIONS se encuentra al día en el cumplimiento de obligaciones con el SRI, Municipio de Quito, Ministerio de Relaciones Laborales, IESS y Superintendencia de Compañías.

Atentamente,



Ing. Wilson Ruiz.
Gerente General