

HORMIGONERA DEL TOACHI HORMITOACHI S.A.

Santo Domingo de los Colorados, Abril 28 del 2008

Sres.
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
HORMIGONERA DEL TOACHI S.A.
Presente.-

De mi consideración:

Tengo el agrado de presentar a ustedes el informe de las actividades cumplidas en el ejercicio económico 2007, para lo cual expongo la información agrupándola en los aspectos económico, impositivo, comercial, laboral, y aspectos varios.

1.- ECONOMICO

Al finalizar el ejercicio económico 2007 se obtuvo una utilidad neta de **US \$ 4.413,33 (CUATRO MIL CUATROCIENTOS TRECE 33/100 DOLARES)**. La misma que se obtuvo como resultado de los siguientes rubros:

Ventas e Ingresos	439.753,34
(-) Costo de Ventas	184.928,80
Utilidad Bruta	254.824,54
(-) Gastos Operacionales	250.411,21

Utilidad antes de impuestos y participaciones	4.413,33
---	----------

Con la utilidad obtenida se procedió a calcular la participación laboral en las utilidades, el valor correspondiente a este concepto ascendió a US \$ 662,00 el mismo que deberá repartirse entre los empleados y sus cargas familiares.

El valor a pagar del Impuesto a la Renta anual fue de **US \$ 1.712,76**

2.- IMPOSITIVO

Durante el año 2007 la empresa a cumplido con el pago de impuestos tanto del Valor Agregado como de las Retenciones en la Fuente del Impuesto a la Renta.

Las contribuciones a la superintendencia de compañías y el pago de la patente municipal han sido canceladas en su totalidad.

 Superintendencia de
Compañías
VENTANILLA ÚNICA
Santo Domingo de los Colorados

3 SEP 2008



3.- COMERCIAL

La meta de ventas planificada para el año 2007 fue difícil de cumplir, el ingreso al mercado de nuevos distribuidores genero una mayor competencia en el nivel de los precios, por ello con la finalidad de mantener vigente a la empresa en el mercado local fue necesario mantener nuestros precios.

Cuando la necesidad así lo requirió, se contrataron los servicios de empresas particulares de transporte de carga.

La política crediticia continua ofreciendo a los clientes crédito directo que varia entre los 15, 30, 45 y 60 días de plazo, sin embargo debido a la dificultad que existe en algunos casos, al momento de recuperar la cartera, motivo el que se otorguen cupos de ventas a los clientes con la finalidad de mantener un control mas adecuado de las cuentas por cobrar, entregando al cliente únicamente el monto de producto que se considera se podrá recuperar sin mucha dificultad.

4.- LABORAL

En el ámbito laboral, se pueden señalar los siguientes aspectos como lo mas relevantes:

Se han cumplido con las obligaciones patronales con el **IESS**, pagando los aportes mensuales y préstamos de empleados.

Se renovó el personal de la planta.

Se cumplió oportunamente con los pagos de sueldos y beneficios sociales a los empleados.



Atentamente

Ing. David Saud
GERENTE GENERAL
HORMIGONERA DEL TOACHI S.A.