HORMIGONERA DEL TOACHI HORMITOACHI S.A.

Santo Domingo de los Colorados, Marzo 09 del 2012

Sres.
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
HORMIGONERA DEL TOACHI S.A.
Presente.-

De mi consideración:

Tengo el agrado de presentar a ustedes el informe de las actividades cumplidas en el ejercicio económico 2011, para lo cual expongo la información agrupándola en los aspectos económico, impositivo, comercial, laboral, y aspectos varios.

1.- ECONOMICO

Al finalizar el ejercicio económico 2011 se obtuvo una utilidad neta de **US $ 36.134,96 (TREINTA Y SEIS MIL CIENTO TREINTA Y CUATRO 96/100 DOLARES).** La misma que se obtuvo como resultado de los siguientes rubros:

Ventas e Ingresos	**2.136.117,93**
(-) Costo de Ventas	**878.346,62**
Utilidad Bruta	**1.257.771,31**
(-) Gastos Operacionales	**1.221.636,35**
Utilidad antes de impuestos y participaciones	**36.134,96**

Con la utilidad obtenida se procedió a calcular la participación laboral en las utilidades, el valor correspondiente a este concepto ascendió a **US $ 5.420,24** el mismo que deberá repartirse entre los empleados y sus cargas familiares.

2.- IMPOSITIVO

Durante el año 2011 la empresa ha cumplido con el pago de impuestos tanto del Valor Agregado como de las Retenciones en la Fuente del Impuesto a la Renta.

Las contribuciones a la Superintendencia de compañías y el pago de la patente municipal han sido canceladas en su totalidad.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
24 MAYO 2012
VUE
SANTO DOMINGO

3.- COMERCIAL

La meta de ventas planificada para el año 2011 fue difícil de cumplir, el ingreso al mercado de nuevos distribuidores genero una mayor competencia en el nivel de los precios, por ello con la finalidad de mantener vigente a la empresa en el mercado local fue necesario mantener nuestros precios.

Cuando la necesidad así lo requirió, se contrataron los servicios de empresas particulares de transporte de carga.

La política crediticia continua ofreciendo a los clientes crédito directo que varía entre los 15, 30, 45 y 60 días de plazo, sin embargo debido a la dificultad que existe en algunos casos, al momento de recuperar la cartera, motivo el que se otorguen cupos de ventas a los clientes con la finalidad de mantener un control más adecuado de las cuentas por cobrar, entregando al cliente únicamente el monto de producto que se considera se podrá recuperar sin mucha dificultad.

4.- LABORAL

En el ámbito laboral, se pueden señalar los siguientes aspectos como lo más relevantes:

Se han cumplido con las obligaciones patronales con el **IESS**, pagando los aportes mensuales y préstamos de empleados.

Se renovó el personal de la planta.

Se cumplió oportunamente con los pagos de sueldos y beneficios sociales a los empleados.

Atentamente

Sra. Hipatia Ochoa M.
GERENTE GENERAL
HORMIGONERA DEL TOACHI S.A.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
24 MAYO 2012
VUE
SANTO DOMINGO