

153940

## **INFORME DE COMOEXTE PERIODO ECONOMICO DE 2008**

Señores Socios de Comoexte:

Me permito poner a su consideración el informe anual de la Gerencia por el año 2008, en el cual dejo constancia de la gestión efectuada durante este periodo. Debo expresar mi agradecimiento a los socios por su confianza en mi gestión para dirigir Comoexte. A continuación las actividades desempeñadas:

### **1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS EN 2008**

El año 2008 ha sido prioridad de la administración poner al día el manejo financiero de la empresa y lograr acuerdos con nuevas marcas para fortalecer el desarrollo del proyecto.

En el año 2008 nos concentramos en trabajar y mantener el posicionamiento de LoveStory en la ciudad de Guayaquil, en el centro comercial San Marino.

Gracias a las negociaciones con la administración de San Marino Shopping, en la actualidad tenemos ventas multimarcas y contamos con diversos proveedores, lo que nos ha permitido abrir nuevas fuentes de negocio y generar nuevas oportunidades de mercado. Seguiremos concentrados en mejorar nuestra organización con la convicción de que siempre habrá oportunidades que podamos aprovechar para ofrecer nuestros servicios y nuestros sistemas internos, con la orientación hacia el crecimiento continuo de la compañía.

### **2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE JUNTA GENERAL.**

Al respecto de estas actividades debo indicar lo siguiente:

- a) Se cumplieron con las obligaciones societarias, tales como poner a consideración de la Junta General, los Balances Anuales e Informes, para su posterior declaración del Impuesto a la Renta, así como la presentación en la Superintendencia de Compañías;
- b) Con la aprobación del informe se registrarán, de conformidad con lo que indican las disposiciones legales pertinentes, las transferencias de acciones, entre accionistas y terceros de la compañía, la historia de éstas se encuentran registradas en el libro de participaciones y

- socios, procediendo a la anulación y emisión de los títulos de acción respectivos, a favor de los accionistas de la empresa de acuerdo a la solicitud a la Superintendencia de Compañías
- c) En lo referente a las aprobaciones, autorizaciones y demás disposiciones de la Junta General y Directorio, se ha cumplido con todas las disposiciones y resoluciones de la Junta General y Directorio respecto a la política empresarial y manejo administrativo y económico de la empresa;

### **3. AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.**

#### **3.1. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.**

La Gerencia Administrativa ha sido una parte fundamental en el manejo operativo y administrativo de ComoexteCia. Ltda., cumpliendo a cabalidad y con eficiencia las operaciones administrativas de la empresa, la ejecución de los planes de este año se han logrado gracias a una efectiva coordinación de las actividades operativas, así como también las actividades administrativas, la colaboración del personal administrativo y operativo en el desempeño de la empresa ha sido vital para la consecución de objetivos en este año.

En general el año 2008 tuvo la ventaja de lograr acuerdos con nuevos proveedores para el manejo de nuevas marcas como Pinel, Emociones y Equilibrium, lo que nos brindó nuevas oportunidades en el mercado. Sin embargo, se mantuvieron dificultades con el proveedor Love Story de Colombia ya que no recibimos el apoyo publicitario esperado, la crisis económica se incrementó en el país y la incertidumbre política afectó el giro económico de la empresa. La iliquidez en el país afectó directamente las ventas de la boutique durante el periodo 2008. A pesar de ello, en ningún caso se ha incumplido con los proveedores e incluso hemos podido cumplir a cabalidad con el pago de arriendos del local y obligaciones con el personal.

#### **3.2. ASPECTOS LABORALES.**

Comoexte, durante el 2008, ha cumplido con todas las disposiciones relativas a la contratación de personal, pago de remuneraciones y aportes sociales, de conformidad con las disposiciones legales del Código del Trabajo. La empresa al culminar este ejercicio económico no tiene litigios laborales pendientes, sin embargo debe conocerse que la empresa realiza las provisiones legales que le permitirán cumplir sus compromisos laborales y patronales, durante el año 2008, se cancelaron dentro de los plazos previstos, las remuneraciones adicionales establecidas por el Código del Trabajo, además fueron canceladas la participación en las utilidades a los trabajadores.

#### **3.3. ASPECTOS LEGALES.**

Los aspectos legales han sido cumplidos según lo estipulado en las leyes pertinentes, en materia de impuestos y otros aspectos legales de observancia obligatoria, la contabilidad ha sido llevada de conformidad con las Normas Ecuatorianas de Contabilidad.

En el campo tributario debe dejarse constancia de lo siguiente:

La empresa se encuentra al día en las condiciones que la Ley de Régimen Tributario ha establecido para la presentación de los impuestos y las continuas reformas tributarias que van imponiendo normas a las empresas. Ha existido el empeño en cumplir con las disposiciones y exigencias del reglamento de facturación y las leyes y Reglamentos Tributarios y resoluciones del SRI.

#### **4. PROPUESTA RESPECTO DEL DESTINO DE LAS UTILIDADES.**

De conformidad con lo que señala la Ley propongo que los resultados obtenidos sean amortizados de conformidad con lo que indica la Ley de Régimen Tributario Interno, esto es amortizarlos en los 5 años subsiguientes, a razón del 20% anual.

#### **5. POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA LOS AÑOS SIGUIENTES.**

El giro de negocio debería fortalecer el manejo multimarcas, lo que nos permitiría tener mayor libertad brindando mayores oportunidades de compra a nuestros clientes. Todos los esfuerzos operativos y administrativos estarán orientados hacia esa meta, para ello me permito sugerir las políticas y estrategias más relevantes de acuerdo con mi criterio:

- a) La empresa, durante el año 2008 ha mantenido su prestigio principalmente en la ciudad de Guayaquil, donde se cuenta con un almacén en el prestigioso San Marino Shopping y se ha consolidado en un nicho de mercado alto y medio alto con una clientela fidelizada. Para el 2009 se propone incluir al segmento medio como una excelente opción de ventas a través del posicionamiento sostenido de marcas como Emociones, la cual se ha destacado en las ventas del local en el último trimestre de 2008.
- b) La empresa cuenta con un equipo humano administrativo competente, al cual le ha dotado de equipos y un sistema integrado que permitirá controlar mejor las operaciones de la compañía, en el año 2009 la administración se encargará de dejar a punto los sistemas de inventario y seguimiento diarios de ventas y cierres de caja, de tal manera que se encuentren automatizadas todas las operaciones administrativas y operativas de la empresa. La intención es que los socios puedan tener toda esta información al día.
- c) Como exte continuará con su estrategia de promociones para captar un mayor porcentaje del mercado en Guayaquil. Se trabajará en estrategias

para evaluar la viabilidad de tener ventas directas en las principales ciudades del país a través de agentes emprendedores.

- d) Durante el año 2009 la administración estará empeñada en trabajar con presupuesto de operación que serán controlados permanentemente, con la finalidad de reducir y controlar nuestros gastos y aumentar nuestra rentabilidad. Se estudiará la posibilidad de realizar una recapitalización de socios o buscar fuentes alternas de financiamiento para darle mayor impulso al proyecto.

Es todo cuanto puedo informarles, reitero mis agradecimientos por la confianza que han depositado en mi persona.

Mis sinceros agradecimientos.



Roberto Aguilar S.  
Compañía de Moda Exterior  
COMOEXTE CIA. LTDA.  
Gerente General