

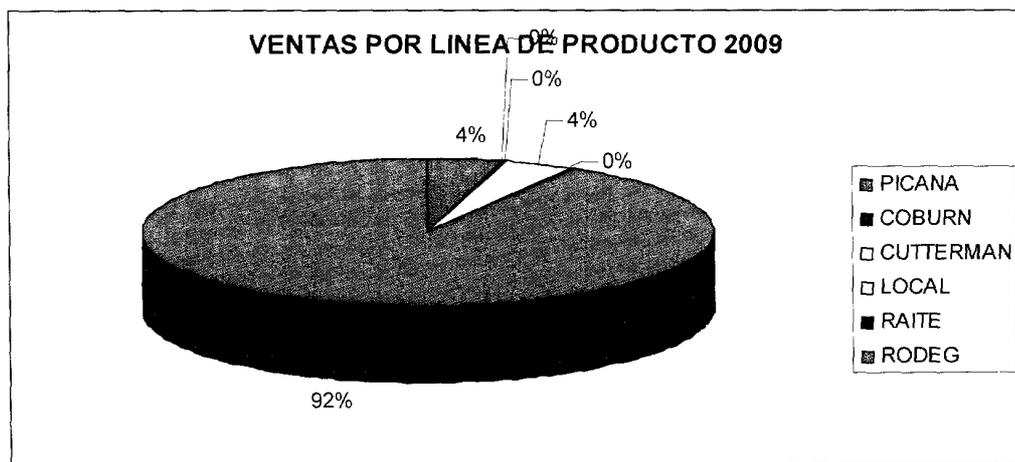
## INFORME EJERCICIO 2009

El presente documento contiene información relativa a la actividad Comercial y Financiera de la empresa Implementos Agropecuarios basado en los balances del 2009 tanto de Perdida y Ganancias como Balance General presentado al Servicio de Rentas Internas

### Estado de Perdidas y Ganancias

#### VENTAS

Las ventas del año ascendieron a \$1357.151, 07 un 64% de incremento en relación al año 2008 cuya estructura fue la siguiente:



El 92% de las ventas esta conformado por la linea Rodel y el 8% el resto de marcas

Existieron negocios puntuales que incrementaron las ventas del 2009 tales como:

- BANCO NACIONAL DE FOMENTO por la venta de Tanques de EQUIPOS DE ORDEÑO PORTATILES DE 2 PUESTOS por \$ 524.160
- Se firman varios negocios con Asociaciones de ganaderos y Municipios Asociación de Ganaderos de Balzar, Asociación las Mercedes, Asociación Trébol, Municipio de Pelileo, Funconquerucom que ascienden a 134.768

La mayoría de las negociaciones se las concretaron a través del Portal de Compras Publicas

Estas ventas representan el 49% de las ventas totales

La tendencia fue marcada ya que el 95% de las ventas estuvieron dirigidas a equipos de Tarros de hasta 6 puestos. Lo que concluye que las exigencias del sector continúan enmarcadas en hatos pequeños



## COSTO DE VENTAS Y UTILIDAD BRUTA EN VENTAS

El costo de ventas fue de \$647.933.54 con un resultado del 52% en utilidad bruta, superior a 5 puntos porcentuales en relación al año 2008, el margen mejoro en relación al año anterior ya que la negociación puntual del BNF apporto con un mayor margen por negociación de precios con el exterior optimizando los costos FOB

## GASTOS

Los gastos de la compañía ascendieron a \$647.959,53 estructurados de la siguiente manera:

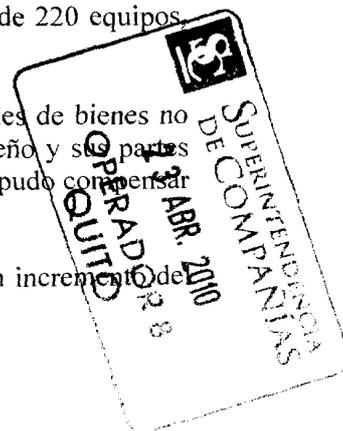
COMBUSTIBLES	0%
ATENCIONES TERCEROS	0%
ARRENDAMIENTO MERCANTIL	1%
UTILES DE ASEO Y LIMPIEZA	1%
OTROS	2%
MANTENIMIENTO	2%
INTERNET	2%
SEGUROS	2%
PUBLICIDAD	3%
INTERESES TARJETAS DE CREDITO	3%
FONDOS RESERVA	4%
VIAJES	4%
BONIFICACIONES	5%
DEPRECIACION	5%
HONORARIOS	7%
CONTRIBUCIONES	7%
ARRIENDOS	7%
GASTO IVA NO COMPENSADO (FACTOR PROPORC)	7%
TRANSPORTE	16%
SUELDOS	21%

Salarios: representan el rubro mas alto de la estructura de gasto, la nomina creció de 15 empleados a 21 empleados, el 37% del gasto esta compuesto por salarios, bonificaciones, honorarios profesionales

Transporte: representa el 16% del gasto total, la movilización de los equipos del BNF represento un alto costo ya que las entregas fueron a nivel país cerca de 220 equipos esto incremento el rubro de transporte

Gastos de IVA no compensado: represento un 7% , las compras locales de bienes no producidos en su gran mayoría paga IVA 12% Y los equipos de ordeño y sus partes gravan Iva 0%, por lo que al aplicar el factor de proporcionalidad no se pudo compensar todo el Iva en compras enviándole al gasto.

Arriendos: los arriendos representan el 7% y es un rubro que sufrió un incremento de 100% debido a la renta de autos para el personal técnico y de ventas



Gastos de oficina: constituyeron estos gastos el arriendo de oficina gastos de servicios públicos, gastos de suministros oficina, los cuales se mantuvieron en relación al año 2008.

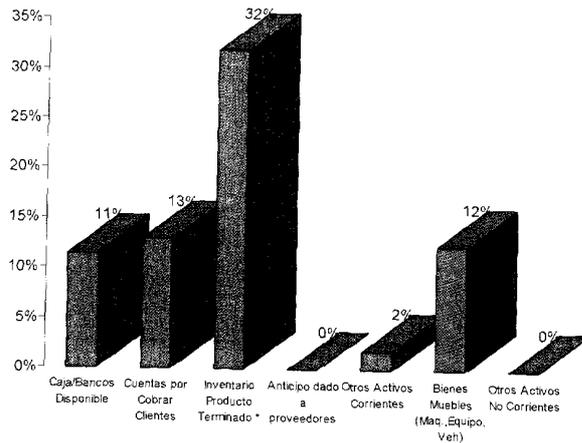
Gastos varios: en este rubro podemos ver los gastos relacionados a gastos médicos del personal, gastos anuncios laborales, gastos viáticos ejecutivos empresa para viajes al exterior, gastos envíos a provincias, gastos agasajos navideños, gastos abogados

Gastos de marketing: representan el 3% de los gastos operacionales, la inversión en publicidad estuvo canalizada a promoción en Ferias, páginas amarillas

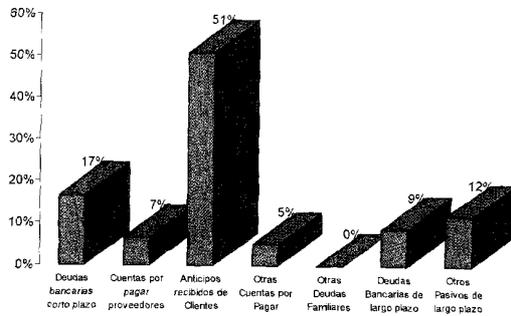


## INDICES FINANCIEROS

### ESTRUCTURA DEL ACTIVO



### ESTRUCTURA DEL PASIVO



### INDICE DE LIQUIDEZ

**Razón circulante=**  
**Activos**  
**Circulante/Pasivo**  
**Circulante**

Activo circulante= 686618.87  
 Pasivo circulante= 570082.48  
 Resultado= 1.204420227

Evaluación	NO
------------	----



**Prueba Acida=  
Activos circulantes-  
Inventarios/Pasivo  
Circulante**

Activo circulante=	686618.87
Pasivo circulante=	570082.48
Inventario=	255515.87
Resultado=	0.756211627

Evaluación	OK
------------	----

El índice de liquidez nos indica que los activos circulante no cubrieron en su totalidad los pasivos circulantes se recomienda mantener este índice en 1.5  
La liquidez se vio afectada en el año 2009 por el retraso de pago del BNF DE 150 días  
Restando el Inventario se supera el índice de 0.5 de prueba Acida

**RAZONES DE MANEJO DE  
ACTIVOS**

**Rotación de  
inventario=Ventas/Inventarios**

Ventas=	1357151.07	Costo de Ventas=	647933.54
Inventarios=	255515.87	Inventario Promedio=	127757.935
Resultado=	5.31141596	Resultado=	5.0715718

Evaluación	OK	Evaluación	OK
------------	----	------------	----

La rotación de inventarios fue de 5.31 veces al año, que se reflejan en las ventas anuales

**Periodo promedio  
de cobro=Cuentas x  
Cobrar/(Ventas a  
crédito anuales/360)**

Cuentas x cobrar=	103635.42
Ventas a crédito anuales=	1357151.07
Resultado=	27.49049242

Evaluación	Mientras mas bajo sea el periodo promedio de cobro es mejor
------------	---



**Periodo promedio de pago=Cuentas x Pagar/(Compras anuales/360)**

Cuentas x pagar= \$47,269.06  
 Compras anuales= \$ 703,109.01  
 Resultado= 0.067228636

Evaluación	Mientras mas alto sea el periodo promedio de pago es mejor
------------	--

EVALUACION PPC Y PPP	EL PROVEEDOR SE FINANCIA CON EL CLIENTE
----------------------	---

Las cuentas por cobrar fueron de 28 días, este índice bajo en relación al año anterior que fue de 57 días

**Rotación de activos fijos=Ventas/Activos fijos netos)**

Ventas= 1357151.07  
 Activos Fijos netos= 99608.36  
 Resultado= 13.62487115

**Rotación de activos totales=Ventas/Activos Totales**

Ventas= 1357151.07  
 Activos Fijos netos= 801296.59  
 Resultado= 1.693693804

La rotación de Activos fijos fue de 13.62 y la de Activos totales de 1.69 con una mejora en la Rotación de Activos en relación al año 2008

**RAZONES DE DEUDA**

**Razón de rendimiento sobre patrimonio (ROE)= Ingreso Neto/Patrimonio**

Ingreso Neto= 61258.00  
 Patrimonio= 81119.68



Resultado= 0.755155839

**Razones de endeudamiento= Deuda Total/Activos Totales**

Deuda Total= \$720,176.91  
Activos Totales= \$801,296.59  
Resultado= 0.898764476

Los Activos se encuentran apalancados en el 89%, 4 puntos menos que el año anterior

**RAZONES DE RENTABILIDAD**

**Margen de utilidad sobre ventas=Ingreso Neto disponible/Ventas**

Ingreso Neto disponible= 61258.00  
Ventas= 1357151.07  
Resultado= 5%

**Indice Dupont=Utilidad Neta/Patrimonio**

Utilidad Neta= 61258.00  
Patrimonio= 81119.68  
Resultado= 0.755155839

La rentabilidad en relación al año 2008 fue del 5%, por la baja en el costo de importación



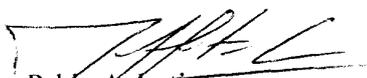
**Utilidad Neta**

La utilidad neta resultante del año fue del 5%,

La conciliación tributaria arrojó gastos no deducibles por 6.352,94 dólares

El patrimonio de la compañía ascendió a \$81.119,78 ya que se decide hacer un aumento de capital de 10.000 dólares que se registra en aportes futuras capitalizaciones y el incremento de la utilidad neta produciendo un incremento del 70% relación al año anterior

Atentamente



Pablo Aulestia

Gerente General

IMPLEMENTOS AGROPECUARIOS



**IMPLEMENTOS  
AGROPECUARIOS**  
CIA. LTDA

**GERENTE GENERAL**

