

REPORTE

Emitido por:	Gerente General	Cod. Ref.:	REP - 150529
Fecha:	29/05/2014	TIPO:	Calidad:
Dirigido a/ cargo:	Presidente y Socios		Técnico:
CC.:			Administrativo: X
Asunto:	Reporte Anual 2014		Otro:

A continuación el resumen de resultados durante el 2014. Una vez que sale el reporte anual los resultados son los siguientes:

Ventas acumuladas en el año: 75151,62 USD
 Los gastos en total en el año: 72342,10. USD
 Margen neto conseguido es de: 2809,52 USD

El margen neto es positivo lo cual es bueno y alcanza el 3.738% con relacion a las ventas.

Durante el año 2014 se presentaron las siguientes actividades y novedades.

RECURSOS HUMANOS

La administracion mantuvo al personal tecnico necesario para salir bien en la operacion, por el me de Julio renuncio la persona que hacia de gerente tecnico, pero de inmediato fue reemplazada.

Igualmente el Tecnico analisisista, decidio continuar estudiante y tuvimos qu reemplazarlo de inmediato.

En est tema nos manejamos con personal tecnico que esta terminando la universidad y a veces se dificulta por cuanto deben hacer la tesis, pero esto es parte del compromiso para ayudarles a ellos, es un inconveniente pero que a la final se supera.

Aun no poedemos contratar personal tecnico que permanezca por mas tiempo, debido a que las leyes y principalmente el negocio no nos rinde como para darnos este lujo.

CAPACITACION

Se cumplio con el programa de capacitacion del personal conforme al SGC.

ACREDITACION

La desicion de acreditarnos en particulas sedimentables en el 2014, fue exitoso, ya que esto incidio mucho en continuar sirviendo a la empresa UNACEM. Durante el 2014 el SAE (ex OAE) estuvieron muy ocupados que no nos hicieron la auditoria, insistiendo y hablando con ellos, nos programaron para hacernos en el mes de marzo del 2015. Salimos bien, nos detectaron unas no conformidades, las cuales ya fueron resueltas a la fecha. Esto nos permite continuar con el proceso de Recreaditacion.

En este sentido para el año 2015 tenemos como objetivo acreditarnos en al menos tres parametros, como solidos suspendidos totales, solidos disueltos y solidos suspendidos, la genrencia esta haciendo todo lo posible por presupuestar este proyecto.

En lo que respecta a la participacion en Interlaboratorios hemos cumplido y salimos muy bien.

EQUIPAMIENTO

Para los equipos actules y que estan dentro de los alcances de acreditacion, se cumplio estrictamente el programa de mantenimiento y calibracion.

Tambien importante mencionar que se compraron dos equipos, el turbidimetro y el refractometro, para medir indice de refraccion.

La venta de los equipos que se hizo en Junio que son de Propiedad del Presidente, por un lado beneficio, pero por otro lado nos perjudico ya que todo salio como ganancia.

ARRENDAMIENTO DEL LOCAL

Sin novedades, el local sirve mucho para nuestras posibilidades. Se tieme previsto que nos incremente el valor del arriendo en un valor del 10%.

CLIENTES

Lo clientes tradicionales se mantuvieron y de acuerdo a los objetivos conseguimos clientes nuevos como Halliburton (Xavier Perez), Baker, Chapion, Galo Leoro, Palanda Yuca Sur, Adelca, Gente Oil, Luis Heredia Sandoval, Yesenia Fiallos. La mayoria de clientes tiene credito a los 30 dias, a excepcion de Palanda Yuca Sur

que se toma 45 días.

Todos los clientes han sido atendido como se merecen, lo cual nos ha permitido su fidelidad y confianza.

LEYES

Igual que el año anterior para el 2014 se avisora que el gobierno insisitira en el cumplimiento de las leyes y creara mas leyes, esperemos salir bien. El certificado ambiental de la secretaria del ambiente no lo pudimos sacar en el 2014, pero para Febrero del 2015, ya estamos en orden.

El Ministerio del Ambiente, pide que hagamos el plan de manejo ambiental, El Ministerio de relaciones Laborales, que se haga el reglamento de trabajo, el reglamento de salud ocupacional y seguridad, en el 2014 se iniciaron los procesos, esperamos poder culminar en el 2015, y programaremos los recursos economicos necesarios.

DEUDAS

Las deudas que mantenemos son con los potenciales compradores de la compañía, ya que han aportado dinero y el presidente de la compañía, no ve la forma de ejecutar y legalizar estos aportes. Sin embargo en el 2014 se hizo getiones fuertes para aclarar este tema y esperamos que en el 2015, se pueda empezar a pagar o devolver. Igualmente se viene arrastrando ciertas liquidaciones al personal que trabajo años atras, para el 2015 se tiene planeado sanear todo.

SEGURIDAD

No hemos tenido accidentres ni incidentes, lo cual diec que hemos cuplido con los objetivos.

Durante el año 2014, no se aseguraron los equipos existentes, lo que si se consiguio una poliza para los trabajadores, ya que fue requisito para participar en una licitacion.

PROVEEDORES

La relacion con los proveedores ha sido de lo mejor, hemos tenido colaboracion con ellos. El proceso de tercerizacion de servicio tambien a resultado bien.

SALARIOS

Durante el 2014, se mantuvo el mismo nivel de salarios. El potencial de ventas y de ganancia, no permite incrementos, cada dia se hace esfuerzo por mejorar es este aspecto.

SERVICIO CONTABLE

Se tuvo inestabilidad en el año 2014, ya que hubo cambio de contador en Junio, el cambio no resulto bueno, por lo que en Enero del 2015, se cambio nuevamente y a la fecha estamos estables. Durante el periodo de inestabilidad, el SRI nos puso multas.

SERVICIO MENSAJERIA

Esta estable, la persona que nos colabora lo hace de la mejor forma.

OBJETIVO PARA EL 2015

Mencione anteriormente para el 2015, esperamos acreditararnos en 3 parametros mas.

Incrementar las ventas en al menos un 20%

Sanear toda la parte de deudas en el SRI y en la Super de compañías, para estar con los documentos legales en regla.

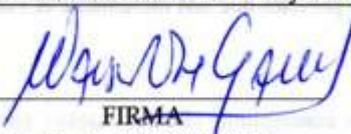
Conseguir clientes nuevos al menos 10%

Iniciar proceso de acreditacion en otros parametros de calidad de aire.

Tratar de mantener la estabilidad de la compañía, a pesar de todas las exigencias y controles que pone el gobierno a la empresa privada.

Tambien estamos planeando para el año 2015, iniciar el proceso de facturacion electronica.

Es todo cuanto puedo informar a ustedes de los resultados del 2014 y como siempre estoy a las ordenes para continuar colaborando de la mejor forma.



FIRMA

Walberto Gallegos Eras

Quito 29 Mayo 2015

FIRMA Y FECHA