



INFORME DE ACTIVIDADES DE LA GERENCIA GENERAL PERIODO 2006

PARA: Junta General Ordinaria Universal de Socios, celebrada el día 20 de Abril de año 2007, en las oficinas de la compañía, ubicadas en la calle Pradera N30-258 y Mariano Aguilera, Edificio Santorini, piso 3.

Presento a la Junta General Universal de Socios el informe anual de actividades, en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía Nuevos Desarrolladores nDeveloper Cía. Ltda.

1. Cumplimiento de Objetivos:

Durante este segundo año de funcionamiento, la empresa ha logrado posicionarse como un proveedor de desarrollo de software de alto nivel y calidad, hemos mantenido nuestros clientes principales SRI, Carrasco y Asociados, Comware, Yagé, entre otros.

Se han podido fortalecer nuestras líneas de servicio definidas el año anterior, habiendo logrado posicionarnos en el desarrollo de software como nuestra línea de negocios principal que se ha complementado con la línea de consultoría. Esta última se ha complementado con servicios de Arquitectura, Procesos, Desarrollo de bases técnicas, y otras consultorías que el sector empieza a demandar. La línea de capacitación técnica se está fortaleciendo a medida que ha complementado con consultoría en tópicos como programación, bases técnicas, la arquitectura y de la mano con capacitación:

1. Desarrollo de Aplicaciones
2. Consultoría de Software (Arquitectura y procesos)
3. Capacitación y consultoría técnica
4. Soporte y Mantenimiento de Aplicaciones

Nuestra principal fortaleza se ha consolidado en la experiencia y conocimiento de herramientas y tecnología JAVA, siendo reconocidos en este año como expertos en el sector, gracias a las buenas referencias de nuestros clientes y la calidad de proyectos entregados.

Se ha realizado un trabajo de comunicación y promoción conjuntamente con MachángaraSoft el cual ha generado prospectos interesantes de proyectos para la línea de desarrollo del parque en la que se encuentra incluida a la compañía.

Con respecto a la distribución de IFS, tenemos un convenio con la Vicepresidencia de Latinoamérica para realizar la implementación de los sistemas que se vendan en la región Andina. Actualmente hay 3 prospectos en la región, estos proyectos son de largo plazo por lo que no han podido cerrarse aún.

Con respecto a la organización interna y metodologías de trabajo, hemos realizado avances de acuerdo a las necesidades inmediatas presentadas. Con la utilización de la infraestructura contratada en un servidor dedicado en el exterior, hemos podido definir un espacio centralizado de versionamiento para desarrollo de aplicaciones que nos ayuda a controlar las aplicaciones realizadas dentro de la oficina. Adicionalmente contratamos una infraestructura destinada a realizar pruebas de los proyectos de clientes e investigación de nuevas tecnologías.



2. Situación Financiera:

El total de **ventas** del periodo ha sido de USD. 127.612,18 siendo principalmente resultado de la línea de negocio de desarrollo de software. La línea de arquitectura en este año se ha convertido en un soporte importante para el desarrollo de aplicaciones lo que nos ha permitido ofrecer soluciones a los clientes. En la línea de negocios de consultoría han generado **Cuentas por Cobrar** de USD. 11.212, por proyectos que iniciaron en este periodo y culminarán en el 2007.

Dentro de los activos adquiridos dentro de este periodo tenemos **Equipos de Computación** por un valor de USD: 3.911,91 utilizados para el desarrollo de aplicaciones, este año no se ha invertido en equipos ya que el período anterior se realizó esta inversión, para el año 2007 se tiene planificado la renovación de estos equipos.

El **total de activos** al final del periodo es de USD. 24.798,09 tomando en cuenta la depreciación y amortización acumulada.

Las **Cuentas por Pagar** de USD. 14.248,09 son de anticipos recibidos por proyectos que tienen una fecha de entrega en el siguiente periodo.

El **total de pasivos** al final del periodo es de USD. 24.798,09 incluyendo préstamos de los accionistas y pérdida del año anterior.

Los principales rubros en gastos del periodo son los **Honorarios y Comisiones** pagadas por prestación de servicios de profesionales para los proyectos de desarrollo de aplicaciones.

Al final del periodo, la compañía tiene una **utilidad** de USD. 5.753,45 que será re-invertida en la misma empresa como capital de trabajo.

3. Planes de gestión para el año 2007

Entre los principales planes para el año 2007 tenemos varias estrategias de negocio:

- Aprovechar la coyuntura de Machangara Soft para ingresar en el mercado nacional e internacional con el respaldo de la Corporación.
- Con la ejecución del plan de marketing se fortalecerá la imagen de nDeveloper a nivel nacional realizando una campaña agresiva de posicionamiento en el mercado.
- Implementar un plan de capacitación para todo el año 2007 el cual nos permita contratar y preparar nuevo personal de manera inmediata que pueda escalar el conocimiento para cubrir la demanda esperada para este año.
- Complementar la metodología de trabajo para cada una de las líneas de negocio que nos permita garantizar un trabajo productivo, con la utilización de un software de administración y control de proyectos de software.

4. Previsión de aportes de socios o nuevos socios o salidas de socios.

Para este año 2007, el socio Alberto Salazar dejará de ser accionista de la empresa por razones personales. Este tema ha sido discutido y aprobado en la junta de accionistas con fecha 8 de enero 2007.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'AS' or similar initials.



5. Datos sobre cumplimiento de derechos de autor en uso de software

Todo el software utilizado actualmente en la compañía es de licenciamiento gratuito (Open Source) lo que garantiza el cumplimiento de derechos de autor por parte de la compañía.

Entre el Software principal que la compañía utiliza está:

- Sistema Operativo: Ubuntu (Linux)
- Software de oficina: Open Office
- Software de desarrollo de aplicaciones: Eclipse
- Otras aplicaciones: Open Source sobre Linux

6. Informe de cumplimiento de obligaciones laborales y tributarias

En los meses de actividad de la compañía en el año 2006, se han cumplido con todas las obligaciones laborales y tributarias encontrándose al día en registros y pagos:

- Declaración de IVA y retenciones efectuadas mensualmente
- Pago de aportes al IESS
- Declaración de impuesto a la renta
- Afiliación a la Cámara de Comercio de Quito
- Pago de Patente Municipal
- Contabilidad al día
- Libros sociales al día

Atentamente,

Paulina Arias Cárdenas
GERENTE GENERAL
NDEVELOPER CÍA. LTDA.