



PROSETECNIM

Seguridad Privada Cía. Ltda.

INFORME DE GERENCIA AÑO 2011

A los señores socios de la compañía
PROSETECNIM SEGURIDAD PRIVADA CÍA. LTDA.

Fecha: 09 de Marzo del 2.011

Con el fin de cumplir con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, me es muy grato dirigirme a ustedes, señores socios, con el propósito de informarles y poner a su consideración el Informe de Gerencia por el ejercicio económico que terminó el 31 de diciembre de 2011, como sigue:

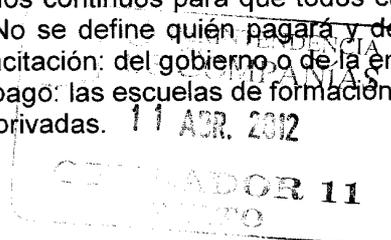
SITUACIÓN NORMATIVA

Por disposición del Acuerdo Interministerial 002 entre el Ministerio de Defensa y el Ministerio del Interior, se dispuso el traspaso de las operaciones de control y matriculación de las armas de la Policía Nacional al Comando Conjunto de FFAA, justo lo contrario que había dispuesto el Acuerdo 001, en el año 2009.

Esto significa que toda la inversión y planificación hecha por la Policía, para responder a los requerimientos de los usuarios en cuanto a documentación y servicio, especialmente de las Cías. de Seguridad y Vigilancia armada, quedaron nulos y, peor aún, el CCFFAA se está demorando más tiempo de lo previsto en retomar sus funciones, sin poder matricular, comprar, vender, otorgar o transferir armas de ninguna clase entre ninguna persona Natural o Jurídica.

A finales de año, una disposición del CCFFAA, estableció que los permisos de portar armas entregados por al Policía Nacional, a las Cías. de Seguridad y que eran indefinidos, tendrán ahora una vigencia de dos años, lo que obligará en el 2.012 a todos a una carrera contra reloj para matricular las armas existentes en el mercado, con el agravante que se cerraron 12 centros autorizados que existían antes en FFAA, quedando solamente tres habilitados, los de: Quito, Guayaquil y Cuenca.

Hasta el momento no se define el proceso de capacitación, que por Ley les corresponde a los Guardias Privados. Es un tema político y económico que ya lleva 3 años en espera y que no se conoce cuál será el mecanismo y el costo que tendremos que pagar. Por el momento se conoce que varios gremios de seguridad privada tramitan el pago de esta capacitación, conforme indica la Constitución de la República, que debe ser gratuito, por ser educación superior, post bachillerato. Los cuatro problemas básicos son: 1) El 70% de los guardias no son bachilleres; 2) El número de guardias que se espera capacitar sobrepasan los 80.000 uniformados, lo cual representa al menos 3 años continuos para que todos cumplan el requisito o muchos Centros Autorizados; 3) No se define quién pagará y de dónde saldrán los recursos para el pago de esta capacitación: del gobierno o de la empresa privada; y 4) Quién se ganará la utilidad de ese pago: las escuelas de formación de la Policía Nacional, de las FFAA o de las empresas privadas.





PROSETECNIM

Seguridad Privada Cía. Ltda.

EL NEGOCIO Y SU PROYECCIÓN

Las cifras entregadas por el Policía Judicial este año 2.011, nos indican que la delincuencia en nuestro país sigue en crecimiento sostenido, con índices de violencia nunca antes vistos. Si lo sumamos a los informes de FFAA sobre la grave inserción del narcotráfico en el Ecuador, el negocio de la Seguridad privada sigue teniendo futuro en el país. Sin embargo, las restricciones legales y de equipamiento impuestas por el Gobierno Nacional, impiden un crecimiento del negocio en las mismas proporciones. Solo el año pasado hemos rechazado más de 10 contratos que hubieran representado al menos un 50% más de ventas, por no poder comprar armas, ya que se mantiene la prohibición de Importar Armas, se cerraron todas las fábricas de armas artesanales del país y la fábrica Santa Bárbara está prohibida de vender armamento a la empresa privada.

Por ahora y hasta que se defina el tema de armas en el país, hemos dedicado nuestro esfuerzo a proporcionar Profesionales de Seguridad a nuestros clientes, como Jefes, Coordinadores y Supervisores de Seguridad, Operadores Especializados de Controles de Acceso, CCTV y Sistemas de Alarmas.

Por último, los incrementos salariales decretados por el Gobierno en los últimos años, la inflación en dólares de nuestra economía, los altos costos operativos por cumplimiento de las normativas legales, siguen haciendo de este servicio exclusivo para grandes empresas industriales y comerciales, achicando el abanico de clientes.

ESTADO FINANCIERO

El Balance General nos muestra que en este año 2011, hicimos grandes esfuerzos por mantenernos en el mercado y registramos, antes de la conciliación, una utilidad de 149 Usd, lo que demuestra una ligera recuperación de la pérdida registrada el año anterior.

Atentamente,

Capt. SP. Dean Torres Rites
GERENTE
PROSETECNIM SEGURIDAD PRIVADA CÍA. LTDA.

