

Quito, 26 marzo de 2009

Señores Accionistas
DUTRAEC S.A.

Estimados accionistas:

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias de la compañía, me es grato presentar a ustedes el Informe Anual de DUTRAEC S.A. correspondiente al ejercicio que culminó el 31 de diciembre de 2008.

La Junta General de Accionistas de la compañía designó a la suscrita para las funciones de Gerente General el 28 de agosto de 2008 y a la vez convalidó las gestiones realizadas de manera extra oficial desde el 1 de julio del mismo año.

Como dato importante de nuestra gestión debe señalarse que al haber contratado a la firma Stratega BDS S.A. para llevar a cabo la contabilidad de la compañía, se realizó un análisis muy detallado de las diferentes cuentas y sus correspondiente sustentos, de lo cual se llegó a determinar que para la cuenta de "Activo Exigible – Clientes" que cerró en el año 2007 con la suma de US\$ 23.252,98 no existía el respaldo en documentos de un monto por cobrar de US\$ 5.028,88 que se ha venido arrastrando desde hace muchos años atrás y que por su naturaleza se trata de una suma incobrable. Esta situación determinó que los nuevos contadores recomienden dar de baja este valor y tratarlo como "gastos no deducibles". Esta misma cuenta en el balance del año 2008 "Cuentas por cobrar a clientes" ha sido depurada y su saldo al 31 de diciembre de US\$ 22.043,80 tiene respaldo documental y se trata de cuentas totalmente exigibles y recuperables en corto plazo. Luego de estos ajustes, el resultado final del ejercicio, arroja una utilidad de US\$ 346,50, antes de impuestos.

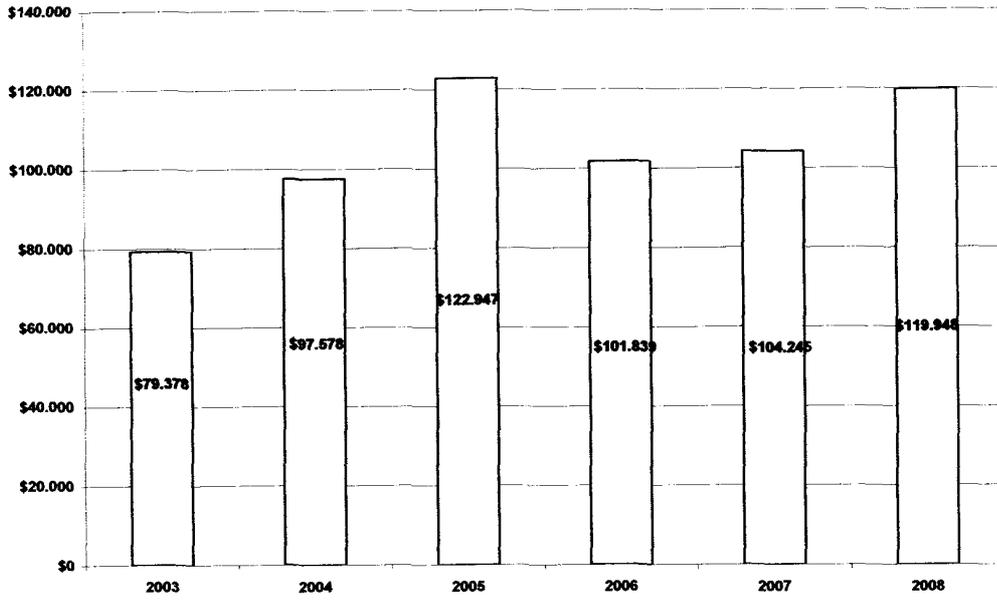
Luego de la explicación de este dato de relativa importancia, a continuación se detallan otros aspectos importantes de la gestión llevada a cabo en el ejercicio que cierra el 31 de diciembre de 2008.

RESUMEN FINANCIERO

El volumen de ventas durante el año 2008 llegó a US\$ 119.948; es decir, un 15,1% mayor que en el año 2007 y solamente inferior al resultado del año 2005, conforme se puede apreciar en el siguiente gráfico.

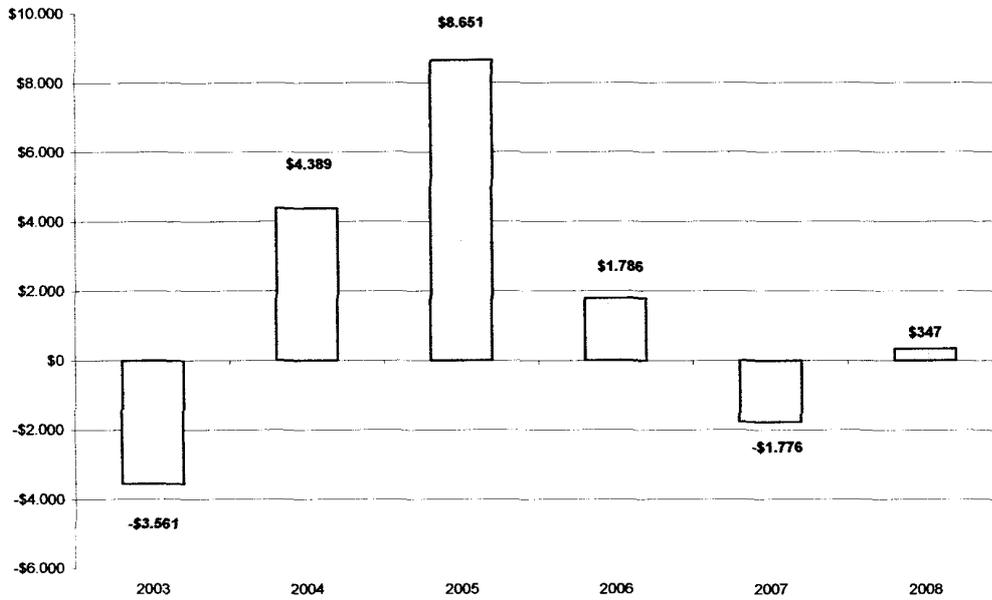


VENTAS TOTALES (US\$)

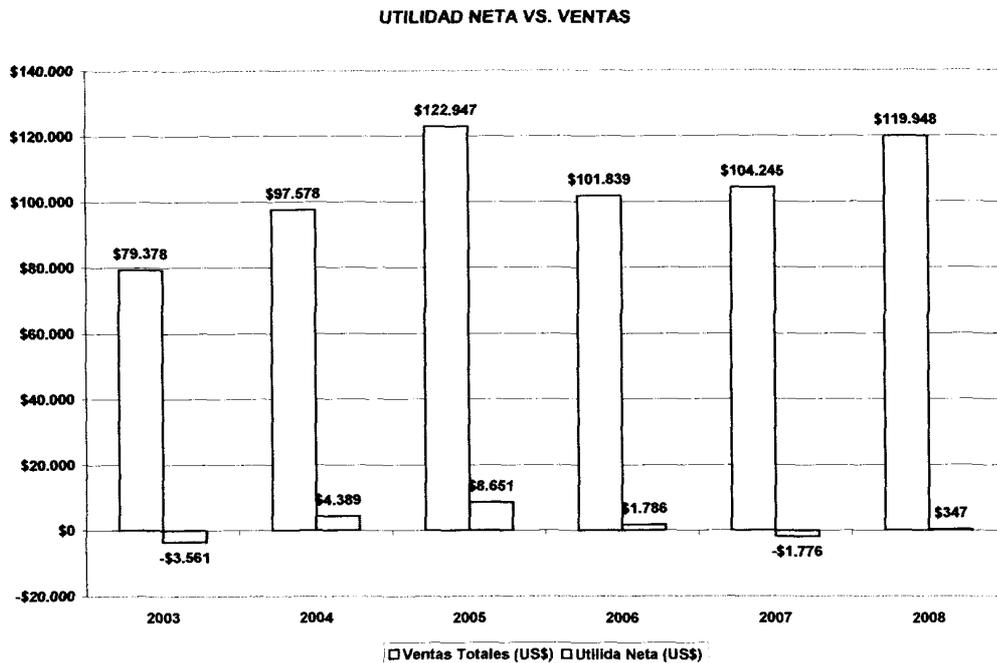


De otra parte, conforme queda indicado anteriormente, en el año 2008 se tuvo como resultado final una utilidad de US\$ 346,50 antes de impuestos, según se muestra comparativamente con los resultados de los años anteriores en el siguiente gráfico:

UTILIDAD NETA (US\$)



Finalmente, en el gráfico que se muestra a continuación, se destaca una comparación entre ventas y utilidades / pérdidas para los últimos 6 años:



Debe señalarse que las perspectivas de negocios de la compañía son prometedoras; pues, la cartera de clientes con que se cuenta es muy amplia y solvente, y aunque la crisis financiera internacional sin duda afectará en corto plazo a nuestro país, es de esperar que este sector industrial no se vea afectado, en virtud de la restricción de importaciones de estos productos decretada por el Gobierno Nacional.

RECURSOS HUMANOS

El personal de operación de DUTRAEC durante el año 2008 estuvo conformado por: Alexandra Tipantuña, Nancy Lovato y Aníbal Rodríguez, quienes han seguido demostrando un alto grado de compromiso, lealtad, responsabilidad y dedicación en las tareas asignadas a cada uno de ellos, por lo que se merecen la felicitación y el reconocimiento de esta Gerencia.

El puesto de ventas que se mantenía en la Plaza de las Américas fue cerrado por improductivo, con lo cual, se cerró también el contrato de servicios temporales que se mantenía con la Srta. Wendy Espinoza, luego del pago correspondiente de su liquidación económica de conformidad con las normas vigentes aplicables.

Hasta agosto de 2008 desempeñaba la función de contadora la Srta. Mary Maza, y a partir del mes de septiembre se contrataron los servicios de la compañía Stratega BDS S.A. cuya gestión ha resultado muy positiva y está brindando un respaldo de alto nivel profesional a la administración de la empresa.

Con el fin de mantener un ambiente de cordialidad y camaradería entre quienes conformamos DUTRAEC, se realizaron algunas reuniones de carácter social en fechas especiales con la

participación de todos, sin que estos actos hayan representado ningún egreso económico para la compañía.

PRODUCTO

En general se han mantenido los productos y presentaciones tradicionales de los Dulces de Antes aceptados por el mercado.

El dulce tipo "turrón" cuyo registro sanitario ya fue obtenido no pudo ser comercializado debido a su alto costo de producción, por lo que esta línea se mantiene en compás de espera hasta conseguir condiciones más competitivas.

Se han realizado visitas periódicas a los proveedores, con el fin de supervisar los procesos de producción y sugerir mejoras, sobre todo en lo relacionado con el manejo higiénico de los productos, lo cual ha arrojado resultados positivos.

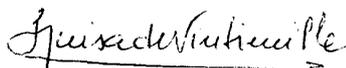
La Gerencia General está llevando un control mensual en detalle de inventario de cada tipo de producto y otros insumos.

MERCADEO Y VENTAS

A continuación se describen algunas hechos relevantes en lo relacionado con las gestiones de mercadeo y ventas:

- Se concluyó la relación comercial con Mi Comisariato después de un análisis muy detenido respecto de este cliente. La razón principal que nos obligó a tomar esta decisión fue la muy baja respuesta en la comercialización de los productos, lo cual ocasionaba devoluciones exageradas no justificadas, que ocasionaron importantes pérdidas a la compañía. A pesar de nuestras continuas gestiones, esta situación no logró ser mejorada por este cliente.
- La Gerencia ha asumido de manera personal el control de los productos devueltos.
- Se creó la página web www.losdulcesdeantes.com en la cual se presenta información detallada de los productos y sus canales de comercialización.
- Después de varias gestiones se logró un acuerdo con la cliente Maribel Cortez (Aeropuerto) para recuperar la cartera vencida, lo cual se viene cumpliendo en los términos acordados.
- A un costo muy cómodo se publicó en la Revista Vistazo (Suplemento Industrial) un anuncio de DUTRAEC, para promover la imagen de la compañía.
- Se han incorporado los siguiente nuevos clientes permanentes: Gasolinera El Rancho en Santo Domingo, Fábrica El Cóndor en Ambato; y otros eventuales como: Laboratorios Bagó, Quíto Tenis y Golf Club, Pérez Bustamante y Ponce, Oriflame, Tecnoandina y otros.
- Estamos al día en el pago a proveedores.

Atentamente,



Luisa S. de Vintimilla
GERENTE
DUTRAEC S.A.

Adj. Balance General y Estado de Resultados