

Guayaquil, 9 de Abril del 2011

Señores
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
FITOGREEN Cía. Ltda.
Ciudad.-

Ref. Informe de Gerente Año 2010

Estimados Señores:

Como es mi deber, en mi calidad de gerente general, informo de las actividades más sobresalientes en el ejercicio del año 2010, dando así cumplimiento al Art. 289 de la Ley de Compañías.

Conforme se ha venido cumpliendo en años anteriores en lo relacionado a las obligaciones con la Superintendencia de Compañías, Servicio de Rentas Internas, Ministerio de Trabajo, Municipio y otros, en el 2010 no fue la excepción, conforme lo demuestran los informes emitidos por auditoría externa.

De igual manera se cumplió con todos los colaboradores en lo referente a los beneficios sociales y utilidades, dentro de los plazos establecidos en la ley.

En lo que concierne a resultados de la gestión de ventas y como algo muy significativo de la compañía podemos destacar que se registro ventas en un valor de \$3.501.145 constituyéndose en la cifra más alta en lo que va de vida de la compañía, equivalente al 12,37% más que lo registrado en el 2009.

Según resoluciones del directorio, en el año 2010 no se repartirán los dividendos a los Socios, lo que servirá para utilizarlo como capital de trabajo, de esta manera se vendrían acumulando estos fondos desde el año 2006.

En lo que concierne a ciclo corto, se resolvió mantenernos en forma muy limitada, por ser mercado de alto riesgo y de difícil recuperación en cartera. Para esto se negoció con el Ing. Leandro Ruiz para que se hiciera cargo de la Provincia de Los Ríos para que maneje este mercado, de cuyos resultados se evaluarán a fines del 2011 para determinar si continuamos o lo dejamos en forma definitiva.



Para el 2010 se dio mucho énfasis, al cultivo de banano por lo que todo el esfuerzo dedicado a este sector, dio los frutos deseados y es la causa del incremento de las ventas. El objetivo principal fue incrementar las fincas bajo el programa MARASI y se autorizó para que veamos la posibilidad de mejorar la cobertura, especialmente en las zonas de Guayas y Quevedo.

Acogiendo las sugerencias de Auditoría Externa, se tomaron nuevas políticas de crédito y en forma agresiva se trabajó en la recuperación de la cartera. Esto fue muy importante ya que en este año no hemos tenido problemas de liquidez y hemos sido autosuficientes para cumplir con todos los compromisos de nuestros proveedores.

En lo que respecta a Inventarios de productos caducados y en mal estado, parte se logró recuperar y lo que no fue posible se autorizó dar de baja. Con esto estamos limpiando un stock que nos venía dando problemas desde años anteriores.

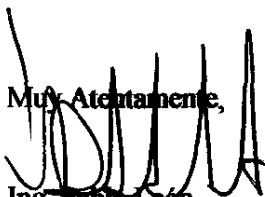
Al hacer los cálculos de costos de productos importados versus compras locales, se determinó que la diferencia no era muy significativa por lo que se decidió realizar compras a proveedores locales, y con esto evitaríamos en gran medida mantener costos altos de inventarios.

En lo que respecta al Sistema Contable, lastimosamente no se cumplieron las expectativas ya que no se cumplió la programación, lo que será causa para que gran parte del 2011 continuemos afinando y solucionando problemas técnicos que se detecten.

A pesar de estas fallas en el sistema, sin embargo de los inventarios realizados en las diferentes zonas, no dieron diferencias, por lo que es digno de destacar que lo que es control en esta y las demás áreas la compañía se ha superado notablemente.

Como respaldo a lo aseverado en este informe, estamos adjuntando reportes de contabilidad donde se podrá verificar con cifras información validada y confiable al cierre del periodo.

Sin más por el momento, suscribo.

Muy Atentamente,

Ing. Pablo León
GERENTE

