

**FUNDINOR CIA. LTDA.**

**Informe de Actividades**

**AÑO 2008**

**Gerencia General**

**Señores accionistas de Fundidor:**

Ante ustedes presento y dejo en consideración el presente informe de labores correspondiente al año 2.008.

FUNDINOR CIA. LTDA., es una empresa que se dedica a la fundición de Acero, Bronce, Aluminio y Hierro y prestar sus servicios a toda empresa tales como mineras, azucareras, extractoras, etc.,. Las cuales sus operaciones las inició en Febrero del 2005.

Como es de su conocimiento la empresa en la actualidad Termina el año con un endeudamiento del 45%, y una tasa de interés activa corporativa fue 14% promedio.

La actividad económica, durante el 2008, se desarrolló favorablemente, sin embargo internamente, la situación tuvo sus complicaciones por la falta de buenas políticas en el sector productivo, y los disfinanciamiento que tuvieron muchas empresas y extractoras del sector por la situación económica del país,. A su vez la materia prima como la chatarra se incremento en un 300% del valor real por la demanda que hubo de las grandes empresas entre ellas tenemos Adelca y Andec, y los países como Colombia, Peru y los pasases Asiáticos.

A su vez el Gobierno no tomó decisiones que ayudaran a fortalecer la economía y se dejo que la misma se desarrolle sin claridad ni rumbo cierto.



El Gobierno debe tomar acciones firmes que conduzcan a un fortalecimiento del aparato productivo y un mejor control de los costos de los servicios públicos y financieros, y un mejor direccionamiento del crédito por parte del sector financiero.

#### **Administración de la Compañía.-**

En el año 2008, la empresa sigue manteniendo su buena estructura en la línea de producción, esto es la fundición de piezas en acero, hierro y bronce.

En lo que respecta a la parte contable se cuenta con la asesoría tanto financiera como económica.

Cabe indicar que la administración de la compañía ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

#### **Operaciones.-**

La empresa poco a poco ha llegado a la expectativa que se quiere alcanzar para enfrentar retos muy importantes, ya que es la meta que queremos alcanzar durante este nuevo año, sin embargo las condiciones del mercado y la difícil situación por la que atraviesa el país preocupan seriamente a la administración por las dificultades que estas representan.

Para facilitar, el crecimiento en ventas y mejorar el servicio a los clientes se tuvo que invertir en nuevos equipos de tornos y máquinas de carpintería para poder suplir las diversas demandas del mercado, por lo que se adecuó en la parte posterior.

#### **Materia Prima y Materiales.-**

Se ha seguido manteniendo stocks muy reducidos de materia prima y materiales. Las compras de chatarra, electrodos, arenas y otros materiales necesarios para la producción lo adquirimos de acuerdo al producto que se va a realizar y nuestra programación de producción. Oxígeno, madera, pintura, alcohol y otros materiales de acabados los adquirimos con proveedores locales quienes mantienen stocks adecuados

### **Comercialización.-**

El enfoque de la empresa, fue darle empuje para dar a conocer nuestros servicios en un mayor ámbito de clientes, por lo cual se sigue contando con la fuerza de Ventas de la empresa de JNB, porque lo que la compañía no se encuentra todavía para suplir un rubro mas para la comercialización porque es una empresa que recién estamos saliendo de nuestro endeudamiento por la creación de la misma y lo que necesitamos es surgir en el ámbito productivo y poder alcanzar la comercialización que nosotros esperamos, con todos nuestros productos enteramente manufacturados y específicos del sector industrial, la fuerza de ventas de JNB realizan el trabajo en ventas tanto en esta ciudad como en otras ciudades dentro del país. Lo que se alcanzado niveles óptimos por dar a conocer nuestro productos y lo que realizamos para el crecimiento y fortalecimiento de la compañía, y es así que ya contamos con un numero significante de clientes.

Difficilmente puedo hablar de un promedio mensual de ventas ya que nuestra facturación ha sido muy irregular por los inconvenientes analizados con anterioridad. Cabe señalar que nuestros proyectos involucran un tiempo considerable en diseño y producción por lo que en promedio nuestras entregas están programadas de acuerdo a las necesidades del cliente.

### **Estados de resultados.-**

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico 2008 se encuentran adjuntos a este informe. El total de ingresos ascienden US\$ 166117,24 los gastos de operación que permitieron lograr dichos ingresos, ascienden a US\$ 74716,18 equivalentes al 44,97% sobre las ventas. Los gastos de administración ascienden a US\$ 8880,00 que representan el 15.95% de las ventas.

Las cifras informadas anteriormente determinaron que durante el ejercicio económico 2008, la Compañía refleje una pérdida de US\$ 56166,29 , el cual el mismo se debe al endeudamiento por la creación de la misma

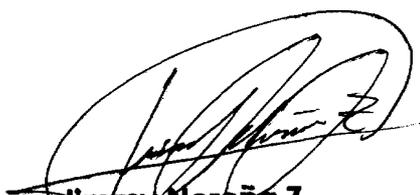
### **Conclusión.-**

El año 2008, ha sido un año de enormes los problemas existentes tanto internos, como el del país en materia económica, social y política presentan serios inconvenientes en el cual debemos desarrollar nuestras

actividades. Un análisis profundo de la situación de la empresa y la toma de decisiones oportunas nos permitirán continuar con nuestras operaciones en un mercado sumamente competitivo y complicado.

Para finalizar quiero expresar mi agradecimiento a los señores accionistas por la confianza y apoyo a mi persona. Al personal administrativo y de producción agradezco por su incondicional apoyo y compromiso con la empresa. El futuro es nuestro reto para la administración y sus colaboradores por lo que con responsabilidad, sacrificio y dedicación obtendremos los mejores resultados para el bienestar de nuestra compañía.

Atentamente,



**Jimmy Noroña Z.**  
**Gerente General**