

153575

**FUNDINOR CIA. LTDA.**

**Informe de Actividades**

**AÑO 2007**

**Gerencia General**

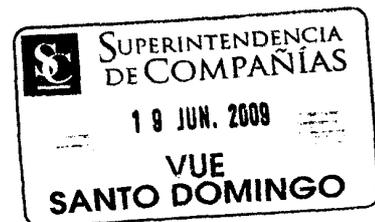
**Señores accionistas de Fundidor:**

Ante ustedes presento y dejo en consideración el presente informe de labores correspondiente al año 2.005.

FUNDINOR CIA. LTDA., es una empresa que se dedica la fundición de Acero, Bronce y Hierro y prestar sus servicios a toda empresa tales como mineras, azucareras, extractoras, etc.,

Como es de su conocimiento la empresa en la actualidad Termina el año con un endeudamiento del 65%, y una tasa de interés activa corporativa fue 14. % promedio.

La actividad económica, durante el 2007, tuvo un desenvolvio bastante favorable, hubo muchas complicaciones a consecuencia de las políticas internas del país para lograr consolidar los sectores productivos, por cuanto hay entrada de productos de los vecinos países a menor precio, el incremento desmedido de las importaciones de productos ferro aleaciones y sobre todo de la chatarra de un incremento del 200% a consecuencia de la salida de la misma a otras partes fuera de nuestro país, lo que hacer que nuestros productos sean sustancialmente caros a consecuencia de lo antes dicho.



A su vez el Gobierno no tomó decisiones que ayudaran a fortalecer la economía y se dejó que la misma se desarrolle sin claridad ni rumbo cierto.

El Gobierno debe tomar acciones firmes que conduzcan a un fortalecimiento del aparato productivo y un mejor control de los costos de los servicios públicos y financieros, y un mejor direccionamiento del crédito por parte del sector financiero.

### **Administración de la Compañía.-**

En el año 2007, la empresa realizó cambio en su estructura administrativa, se continuó con nuestra línea de producción, esto es la fundición de piezas en acero, hierro y bronce.

En lo que respecta a la parte contable se cuenta con la asesoría tanto financiera como económica.

Cabe indicar que la administración de la compañía ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

### **Operaciones.-**

La empresa poco a poco está llegando a la expectativa para enfrentar retos muy importantes, por lo que es la meta que queremos alcanzar durante este nuevo año, sin embargo las condiciones del mercado y la difícil situación por la que atraviesa el país preocupan seriamente a la administración por las dificultades que estas representan.

Para facilitar, el crecimiento en ventas, los socios tuvieron que realizar una inyección de capital para adquirir maquinaria y equipo para poder suplir las diversas demandas del mercado, por lo que se adecuó en la parte posterior de las bodegas para la colocación de la maquinaria, siendo tan bien muy importante la implantación de una adecuada seguridad de la compañía.

### **Materia Prima y Materiales.-**

Se mantiene stocks muy reducidos de materia prima y materiales. Las compras de chatarra, electrodos, arenas y otros materiales necesarios para la producción lo adquirimos de acuerdo al producto que se va a realizar y nuestra programación de producción. Oxígeno, madera, pintura, alcohol y otros materiales de acabados los adquirimos con proveedores locales quienes mantienen stocks adecuados

### **Comercialización.-**

El enfoque de la empresa, es seguir dándole empuje para dar a conocer nuestros servicios en un mayor ámbito de clientes, por lo cual seguimos contamos con la fuerza de Ventas de la empresa de JNB, el cual hemos cosntado con el apoyo de la misma un 100% para comercializar y difundir los productos que realizamos y la calidad del mismo llegando a todas las zonas a nivel nacional. Lo que se alcanzado niveles óptimos, por dar a conocer nuestro producto y lo que realizamos para el crecimiento y fortalecimiento de la compañía, y es así que ya contamos con buen numero significante de clientes.

Se puede hablar de un promedio mensual de ventas no fijas sino variables ya que nuestra facturación ha sido muy irregular por los inconvenientes analizados con anterioridad. Cabe señalar que nuestros proyectos involucran un tiempo considerable en diseño y producción por lo que en promedio nuestras entregas están programadas de acuerdo a las necesidades del cliente.

### **Estados de resultados.-**

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico 2007 se encuentran adjuntos a este informe. El total de ingresos ascienden US\$ 15978.21 los gastos de operación que permitieron lograr dichos ingresos, ascienden a US\$ 127.550,39 equivalentes al 87,35% sobre las ventas. Los gastos de administración ascienden a US\$ 64777.10 que representan el 28.36% de las ventas.

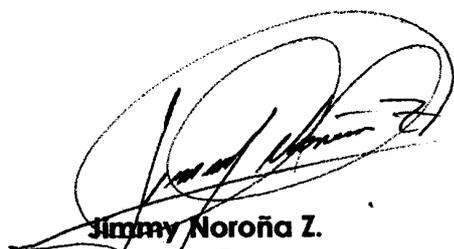
Las cifras informadas anteriormente determinaron que durante el ejercicio económico 2007, la Compañía refleje una pérdida de US\$ 159.444,98 , el cual el mismo se debe que estamos saliendo del endeudamiento que fue dado por la creación de la empresa

### **Conclusión.-**

El año 2007, ha sido un año de muchos cambios y problemas existentes en el país en materia económica, social y política presentan serios inconvenientes en el cual debemos desarrollar nuestras actividades. Un análisis profundo de la situación de la empresa y la toma de decisiones oportunas nos ha permitido continuar con nuestras operaciones en un mercado sumamente competitivo y complicado.

Para finalizar quiero expresar mi agradecimiento a los señores accionistas por la confianza y apoyo a mi persona. Al personal administrativo y de producción agradezco por su incondicional apoyo y compromiso con la empresa. El futuro es nuestro reto para la administración y sus colaboradores por lo que con responsabilidad, sacrificio y dedicación obtendremos los mejores resultados para el bienestar de nuestra compañía.

Atentamente,



**Jimmy Noroña Z.**  
**Gerente General**