

**FUNDINOR CIA. LTDA.**

**Informe de Actividades**

**AÑO 2009**

**Gerencia General**

**Señores accionistas de Fundidor:**

Ante ustedes presento y dejo en consideración el presente informe de labores correspondiente al año 2.009.

FUNDINOR CIA. LTDA., es una empresa que se dedica a la fundición de Acero, Bronce, Aluminio y Hierro y prestar sus servicios a todas las empresas tales como mineras, azucareras, extractoras, e industrias en general. La Empresa inicio su actividad y operaciones a inicios de Febrero del 2005.

Como es de su conocimiento la empresa en la actualidad Termina el año con un endeudamiento del 15%, y una tasa de interés activa corporativa fue 14% promedio.

La actividad económica, durante el 2009, se desarrolló favorablemente, sin embargo internamente la situación estuvo enmarcada de muchos logros en cuanto a los ingresos y el pago del endeudamiento que se tenía con terceras personas el que nos ha permitido lograr la estabilidad financiera de una manera favorable para el crecimiento de nuestra compañía, en parte la no se logro lo que esperábamos por las diversas complicaciones por la falta de buenas políticas en el sector productivo y por la situación económica del país,. A su vez la materia prima como la chatarra ha seguido su incremento desproporcional al valor real de la misma por la demanda que hay de las grandes empresas entre ellas tenemos Adelca y Andec, y los países como Colombia, Peru y los pasases Asiáticos.



A su vez el Gobierno no tomó decisiones que ayudaran a fortalecer la economía y se dejó que la misma se desarrolle sin claridad ni rumbo cierto, es así como el incremento de las tasas arancelarias y el problema como Colombia de donde viene la mayoría de nuestra materia prima origino que no podamos suplir al 100% las necesidades de nuestros clientes.

El Gobierno debe tomar acciones firmes que conduzcan a un fortalecimiento del aparato productivo y un mejor control de los costos de los servicios públicos y financieros, y un mejor direccionamiento del crédito por parte del sector financiero.

### **Administración de la Compañía.-**

En el año 2009, la empresa sigue manteniendo su buena estructura en la línea de producción, esto es la fundición de piezas en acero, hierro y bronce.

En lo que respecta a la parte contable se mantiene con la asesoría tanto financiera como económica.

Cabe indicar que la administración de la compañía ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

### **Operaciones.-**

La empresa poco a poco ha llegado a la expectativa que se quiere alcanzar para enfrentar retos muy importantes, ya que es la meta que queremos alcanzar durante este nuevo año, sin embargo las condiciones del mercado y la difícil situación por la que atraviesa el país preocupan seriamente a la administración por las dificultades que estas representan.

Se realizaron inversiones de poca magnitud, por cuanto en los años anteriores se ha logrado equipar a la compañía como para poder ser competitivo como las demás empresas fundidoras, y suplir las diversas demandas del mercado.

### **Materia Prima y Materiales.-**

Se ha seguido manteniendo stocks muy reducidos de materia prima y materiales. Las compras de chatarra, electrodos, arenas y otros materiales necesarios para la producción lo adquirimos de acuerdo al producto que se va a realizar y nuestra programación de producción.

---

Por cuanto las diversas tasas arancelarias han subido indiscriminadamente para el sector productivo por lo que ocasiona muchas pérdidas económicas al no poder abastecerse de los diversos químicos que son realmente para la fundición y que en el Apis no se encuentran los mismos.

Oxigeno, madera, pintura, alcohol y otros materiales de acabados los adquirimos con proveedores locales quienes mantienen stocks adecuados

### **Comercialización.-**

El enfoque de la empresa, fue de siempre alcanzar grandes mercados es así que con aprobación de ustedes los socios se ha seguido contando con la ayuda de la Fuerza de Ventas de la empresa JNB, lo que ha permitido alcanzar mercados muy importantes lo que ha hecho que nuestra empresa crezca y logre suplir sus necesidades económicas y financieras. Con lo expuesto anteriormente, esto ha permitido salir de nuestro endeudamiento con terceras personas y financieras antes de lo señalado. Por lo que necesitamos es surgir en el ámbito productivo y poder alcanzar la comercialización que nosotros esperamos, con todos nuestros productos enteramente manufacturados y específicos del sector industrial. La fuerza de Ventas de JNB a alcanzado niveles óptimos por dar a conocer nuestro productos y es así que ya contamos con un numero significante de clientes.

Difícilmente se puede hablar de un promedio mensual por cuanto hay meses que realmente no alcanzamos con las ventas que esperamos. Cabe señalar que nuestros proyectos involucran un tiempo considerable en diseño y producción por lo que en promedio nuestras entregas están programadas de acuerdo a las necesidades del cliente.

### **Estados de resultados.-**

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico 2009 se encuentran adjuntos a este informe. El total de ingresos ascienden US\$ 393478,02 los gastos de operación que permitieron lograr dichos ingresos, ascienden a US\$ 256893,18 equivalentes al 65,28% sobre las ventas. Los gastos de administración ascienden a US\$ 8880,00 que representan el 15.95% de las ventas.

Las cifras informadas anteriormente determinaron que durante el ejercicio económico 2009, la Compañía refleje una pérdida de US\$ 6447,87.

### **Conclusión.-**

El año 2009, ha sido un año muy fructífero internamente por cuanto se ha comenzado a salir de los graves endeudamientos que tuvimos para empezar con la compañía, el único problema es la grave situación de traer materia prima internacional por los aranceles tan altos que se tienen que cancelar por los diversos problemas del país en materia económica, social y política presentan serios inconvenientes en el cual debemos desarrollar nuestras actividades. Un análisis profundo de la situación de la empresa y la toma de decisiones oportunas nos ha permitido continuar con nuestras operaciones en un mercado sumamente competitivo y complicado.

Para finalizar quiero expresar mi agradecimiento a los señores accionistas por la confianza y apoyo a mi persona. Al personal administrativo y de producción agradezco por su incondicional apoyo y compromiso con la empresa. El futuro es nuestro reto para la administración y sus colaboradores por lo que con responsabilidad, sacrificio y dedicación obtendremos los mejores resultados para el bienestar de nuestra compañía.

Atentamente,



**Jimmy Moreña Z.**  
**Gerente General**