INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA EMERGESOFT CÍA. LTDA. AÑO 2008

A mediados del año 2008 empieza a nivel mundial una crisis financiera. El Ecuador por su parte, impone una malla arancelaria a casi un millar de productos, esta medida lo realiza con el fin de proteger a la industria manufacturera nacional, que produce básicamente para el mercado interno. El impacto en el sector comercial que tiene en las importaciones su actividad fundamental rechazó la medida, a la que considera proteccionista.

En medio de un ambiente confuso termina el año 2008, con discursos políticos y frases cargadas de altas dosis ideológicas, el gobierno empieza a hablar de romper la dependencia del dólar, por considerarla dañina para la economía latinoamericana. Estas declaraciones causan malestar e incertidumbre en el sector empresarial.

El sistema de dolarización dio paso al crecimiento de la economía, porque influyó un sistema monetario que dio estabilidad al país. Teníamos un desorden macroeconómico, emisiones excesivas de dinero, inflación, tasas muy altas. La dolarización dio reglas claras de juego que permitieron a la economía invertir a largo plazo, endeudarse y esto fue beneficioso, porque hubo un crecimiento, no podemos en este punto empezar a querer no "depender del dólar".

En este año el Ministro de Trabajo mediante decreto incrementa en \$30,00 el salario mínimo vital quedando en \$200,00, una subida del 18% que causó dificultades en el sector empresarial.

Las ventas netas alcanzadas fueron superiores en un 1297% en relación al año 2008.

La situación de EmergeSoft para el año 2009 se proyecta complicada, las empresas han detenido sus inversiones a lo estrictamente mínimo, el reto consiste en abrir oportunidades de servicio, en minimizar los costos de viajes y temas relacionados, todo basado en el soporte remoto, en la especialización del servicio.

Las posibilidades están enmarcadas en la elaboración y culminación de productos de software que permitan optimizar los procesos, en estrategias y técnicas de adaptación a los requerimientos del negocio, pero sobre, a la capacidad de innovar los esquemas de comercialización, a la flexibilidad y apertura a productos o componentes Open Source, mismos que permitirán que el esfuerzo conjunto de muchos, sea superior a la dedicación, conocimiento y perseverancia de pocos.

El reto es muy grande, y muy personalmente, más que crecer, considero que es importante consolidar los planes de productos, los mismos que debemos terminar de concebirlos hasta finales del 2009. Es justamente para eso que estamos reservando los ingresos netos generados, los vamos a invertir en mantener el staff de desarrolladores, en involucrarnos en proyectos que nos den conocimiento y experiencia de componentes requeridos por nuestra empresa.



Para lograrlo, debemos canalizar nuestros esfuerzos en ser productivos, no en trabajar muchas horas sin ningún horizonte, en seleccionar proyectos que enriquezcan nuestros módulos, en mantener la calma y estar listos con productos en el momento que el mercado se recupere, si no estoy equivocado, será a mediados y/o finales del 2010 cuando esto sucederá, de manera que hacia allá vamos, firmes, con pies de plomo, avanzando paso a paso, analizando cuidadosamente cual es el siguiente paso, al encuentro con nuestro futuro.

Para el día a día, debemos fortalecer la venta de servicios, la cual nos permite flujo de caja, debemos otorgar la apertura a los empleados para que realicen tareas extra-empresa, de manera que incrementen sus ingresos y nosotros disminuyamos los costos, sin dejar de contar con ellos. Considero adecuado que trabajen virtualmente, puesto que el desarrollo de software permite que esto se dé, con ello, gastan menos gasolina, comparten más tiempo con la familia, se motivan mas, trabajan en lo que les gusta, y eso, incide directamente y de manera beneficiosa para eMergeSoft.

Debemos enfatizar en el objetivo común que tenemos para nuestro futuro, manteniendo con ello la motivación del grupo, no es hora de correr es hora tomar decisiones frías, ahora es cuando debemos aprovechar para especializarnos, para involucrarnos más con la tecnología, para diseñar sistemas más flexibles, para ello, la empresa necesita el apoyo y la comprensión de todos, necesita más que nunca fraternidad, cooperación, libertad e igualdad, formando con ello, un cuerpo cohesionado y maduro.

Atentamente.

Fernando Parra Gerente General