

NETING CIA. LTDA.

Servicios de Telecomunicaciones, redes y servicios.

D.M. Quito, 26 de marzo del 2010

Junta General de Accionistas.
TELNETING CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

Pongo a su consideración el siguiente informe anual, que resume las tareas realizadas durante el período correspondiente al año 2009, para conocimiento de la Junta General de Accionistas.

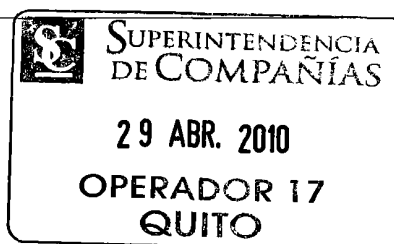
1. Cumplimiento de Objetivos

El objetivo principal planteado al inicio del año fue el de implementar dentro de la empresa una reestructuración que involucre tanto el aspecto físico, la imagen corporativa y a la vez se impulsen nuevos productos y servicios que permitan consolidar a la empresa, con una buena base de clientes obteniendo a la vez estabilidad financiera. Se ha hecho un gran esfuerzo porque este objetivo sea cumplido en su totalidad logrando de a poco a cristalizarlo.

2. Cumplimiento de las Disposiciones de la Junta General

- Con el afán de consolidar la empresa y mejorar en cierta forma los ingresos de la misma se ha buscado implementar nuevos servicios dentro de su campo de acción, para lo cual la empresa se ha visto en la necesidad de contratar al Señor Emerson Robalino el cual con su capacidad, experiencia y facilitándole las herramientas adecuadas se incorpora el departamento técnico de la empresa.
- De acuerdo a las necesidades del mercado y ante todo debido a la masificación de los computadores portátiles en la actualidad se ha implementado el servicio técnico de portátiles, debido a que dentro de nuestro medio no se consiguen o no se logrará conseguir a precios adecuados los repuestos necesarios para la reparación de las mismas se ha procedido a realizar la importación de repuestos, incursionando en este campo de forma mesurada y en espera de buenos resultados promover importaciones de mayor envergadura.
- Teniendo a nuestros clientes como la base fundamental sobre la cual funciona la empresa, se ha procedido a reorganizarla. Físicamente se ha redistribuido el espacio en el cual funciona la empresa creando un ambiente de trabajo más adecuado y a la vez mejorando la imagen de la empresa.

Asunción Oe1-10 y Av. 10 de Agosto
3216206 - 3216223



NETING CIA. LTDA.

Servicios de Telecomunicaciones, redes y servicios.

Funcionalmente con un manejo más profundo y práctico del sistema contable se ha llegado a mantener un mejor control de las finanzas de la empresa.

- Se ha desarrollado en parte la disposición de expansión de la empresa mediante la publicidad, mercado libre se ha convertido en nuestra primera estrategia de publicidad, promocionando ante todo los nuevos servicios que brinda la empresa.
- Una vez que la empresa a incursionado en nuevos productos y servicios se ha visto la necesidad de mejorar la relación con los proveedores y a la vez buscar nuevas alternativas que abaraten los costos y permitan mejorar la utilidad en productos y servicios.

3. Hechos Extraordinarios.

Se produjo un robo en las oficinas de la empresa.

4. Situación Financiera

En el siguiente Anexo se adjunta el Balance General al 31 de Diciembre del 2009 y el Estado de Resultados del 1º. De Enero al 31 de Diciembre del 2009.

	Balance 2008	Balance 2009
Activos Corrientes	43.521,11	48.143,43
Activos Fijos	2.786,75	1.776,75
Activos Diferidos	52,28	0,00
TOTAL ACTIVOS	46.360,14	49.920,18
Pasivos Corrientes	41.115,34	44.381,62
Patrimonio	5.244,79	5.538,56
TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	46.360,14	49.920,18

	Estado de pérdidas y ganancias 2008	Estado de pérdidas y ganancias 2009
Ventas Netas	306.359,87	303.611,77
Compras Netas	267.135,89	259.325,65
Costo de Ventas	266.806,10	260.228,93
Utilidad bruta en venta	39.553,77	43.382,84
Gastos	33.387,61	40.155,57

Asunción Oe1-10 y Av. 10 de Agosto
3216206 - 3216223

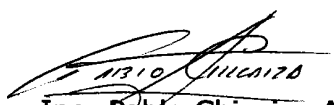
NETING CIA. LTDA.

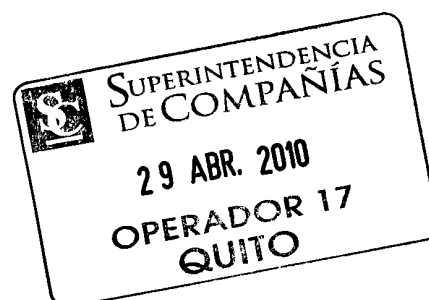
Servicios de Telecomunicaciones, redes y servicios.

- Como una medida de respaldo y para evitar un posible desfinanciamiento de la empresa se sugiere que se realicen los trámites y conversaciones pertinentes para obtener un préstamo a corto o largo plazo que permita manejar e impulsar varios proyectos de crecimiento empresarial.
- Tratar de realizar la adquisición de todos los equipos necesarios y suficientes a ser usados en el trabajo diario del departamento técnico, optimizando de esta forma el funcionamiento en el mismo.
- Buscar mejorar las relaciones comerciales con varios de los proveedores lo cual permitirá obtener mayores créditos y mejores plazos transfiriendo dichos beneficios hacia el cliente final.

Es todo cuanto puedo decir con respecto a mi informe anual.

Atentamente.


Ing. Pablo Chicaiza A.
GERENTE GENERAL



Asunción Oe1-10 y Av. 10 de Agosto
3216206 - 3216223