



EUROSTAGA
CORPORACIÓN FARMACÉUTICA

Quito, 27 de abril del 2009

Quito
Las Avellanas E3-52 y Los Cipreses esquina Edificio ILS
Telefax: (593-2) 2804 331 / 2482 487
Guayaquil
Circunvalación Sur 904 e Higuera Primer Piso, Oficina 5
Teléfono: (04) 238-6231

Señores Socios
LABORATORIOS EUROSTAGA S.A.
Presente.-

De conformidad con los Estatutos de la empresa, y como obligación determinada en las Leyes ecuatorianas a través de la Superintendencia de Compañías, y como obligación propia mía, me permito poner a consideración de la Junta General de Accionistas el presente informe de gerencia, sobre las actividades más importantes que se han desarrollado durante el ejercicio económico del 2008 y que han incidido directamente en sus resultados.

Para tener un ordenamiento del presente informe lo dividiré en tres temas que considero los más importantes.

1. - **Administrativo**
2. - **Económico**
3. - **Comercialización**

1. - **ADMINISTRATIVO:** Durante el año 2008 la empresa estaba constituida por 3 personas en el área administrativa. Es importante señalar, es que en todos los departamentos de la empresa se mantienen los archivos perfectamente organizados y foliados, por lo que cualquier documentación que se requiera por parte de los socios de la empresa, principalmente de los documentos contables que sirven de soporte a los Estados Financieros que fueron entregados por la secretaría a cada uno de los socios, se encuentran a su disposición en nuestra oficinas.
2. - **ECONOMICO:** Durante el ejercicio económico 2008 se generaron ingresos por el valor de US\$273.079,04 desglosados de la siguiente manera US\$196.777,33 por ventas de productos farmacéuticos desde el mes de septiembre del 2008, US\$ 51.250,00 por ventas de otros servicios y US\$ 25.051.71 por otros ingresos no operacionales. Esto nos generó una pérdida neta del ejercicio US\$ 67.340.92.
3. - **COMERCIALIZACION:** La empresa durante el año anterior realizó la actividad en la parte comercial directa con productos propios desde el mes de junio. A principios del año 2008 se procedió a realizar todos los trámites legales pertinentes para poder introducir nuestros productos al mercado. Este proceso tomó varios meses y fue hecho en varias fases debido a que la mercadería ingresó a nuestras bodegas en diferentes fechas.

En el mes de junio del 2008, pudimos empezar la comercialización del producto Nervinetas, ya que recibimos el acuerdo ministerial de precios en este mes. El segundo producto lanzado al mercado fue Haemaccel en el mes de Agosto. A mediados del mes de septiembre del 2008,



EUROSTAGA
CORPORACIÓN FARMACÉUTICA

Quito
Las Avellanas E3-52 y Los Cipreses esquina Edificio ILS
Telefax: (593-2) 2804 331 / 2482 487
Guayaquil
Circunvalación Sur 904 e Higuera Primer Piso, Oficina 5
Teléfono: (04) 238-6231

completamos los lanzamientos con los productos Rabec y Mosar. Desde este mes empezamos la comercialización con la línea completa de Eurostaga.

El trabajo que se ha venido realizando se ha enfocado en la visita médica y en visita de impulsación en farmacias. Debido a que contamos con un distribuidor exclusivo como Quifatex S.A, hemos podido concentrarnos más en una parte clave del negocio, la visita médica. Esto hemos venido realizándolo con mucho éxito desde el mes de junio del 2008.

Es todo cuanto tengo que informar, cualquier aclaración y/o ampliación al presente informe favor comunicarme y procederé inmediatamente a satisfacer sus requerimientos.

Atentamente,

Rüdiger Strunck Maldonado
GERENTE GENERAL

