



EUROSTAGA
CORPORACIÓN FARMACÉUTICA

Quito
Manuel Iturrey E10-72 y Av. La Coruña
Telefax: (593-2) 2221-701 / 6001-095 / 6001-096

Quito, 04 de abril del 2013

Señores Socios
LABORATORIOS EUROSTAGA S.A.
Presente.-

De conformidad con los Estatutos de la empresa, y como obligación determinada en las Leyes ecuatorianas a través de la Superintendencia de Compañías, y como obligación propia mía, me permito poner a consideración de la Junta General de Accionistas el presente informe de gerencia, sobre las actividades más importantes que se han desarrollado durante el ejercicio económico del 2012 y que han incidido directamente en sus resultados.

Para tener un ordenamiento del presente informe lo dividiré en tres temas que considero los más importantes.

1. - Administrativo
2. - Económico
3. - Comercialización

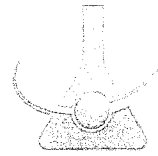
1. - **ADMINISTRATIVO:** Durante el año 2012 la empresa estaba constituida por 7 personas en el área administrativa y 15 en la parte comercial. Es importante señalar, que en todos los departamentos de la empresa se mantienen los archivos perfectamente organizados y foliados, por lo que cualquier documentación que se requiera por parte de los socios de la empresa, principalmente de los documentos contables que sirven de soporte a los Estados Financieros que fueron entregados por la secretaría a cada uno de los socios, se encuentran a su disposición en nuestra oficinas.

2. - **ECONOMICO:** Durante el ejercicio económico 2012 se generaron ingresos por el valor de US\$ 1.642.413,95 lo que significa una disminución en relación al ejercicio 2011 del 8.16%. Esta disminución en las ventas y todas las gestiones realizadas para optimizar los gastos generó una utilidad neta del ejercicio US\$ 14.557,97.

3. - **COMERCIALIZACION:** La empresa durante el año anterior realizó la actividad en la parte comercial directa con productos propios desde el mes de enero. Este año se comercializó los productos lanzados al momento sin novedad. En el mes de marzo fueron lanzados dos nuevos productos.

En el mes de marzo pudimos comenzar la comercialización de nuestros productos Colpoestriol Ovulos y Efelen 500, ya que recibimos los acuerdos ministeriales de precios en este mes.

El trabajo que se ha venido realizando enfocado en la visita médica y en visita de impulsación en farmacias. Debido a que contamos con varios distribuidores como



EUROSTAGA
CORPORACIÓN FARMACÉUTICA

Quito

Manuel Iturrey E10-72 y Av. La Coruña
Telefax: (593-2) 2221-701 / 6001-095 / 6001-096

Quifatex S.A y Difare S.A., hemos podido concentrarnos más en una parte clave del negocio, la visita médica. Esto hemos venido realizándolo con mucho éxito todo el año.

Con el lanzamiento de dos products durante el 2012, pudimos enfocarnos tambien en el posicionamiento y fortalecimiento de nuestros productos antiguos, dejandonos como resultado un crecimiento estable de nuestros productos lanzados desde el 2008.

Lamentablemente sufrimos un decrecimiento en el negocio institucional de Haemaccel, debido al vencimiento de los contratos ganados para el 2010 y 2011. Este fue el motivo para el decrecimiento en ventas del 2012 vs el 2011.

Es todo cuanto tengo que informar, cualquier aclaración y/o ampliación al presente informe favor comunicarme y procederé inmediatamente a satisfacer sus requerimientos.

Atentamente,

Rüdiger Strunck Maldonado
GERENTE GENERAL