



MARKETWATCH S. A.

EJERCICIO FISCAL 2019

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

QUITO
ECUADOR
DICIEMBRE – 2019

MARKETWATCH S.A.
 Estados de Situación Financiera

		Al 31 de diciembre de	
		2019	2018
		(US Dólares)	
Activos			
Activos corrientes:			
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	Nota 7	27.464	-173
Activos Financieros	Nota 8	144.634	141.764
Servicios y Otros Pagos Anticipados	Nota 9	14.862	12.358
Activos Por Impuestos Corrientes	Nota 10	56.506	56.745
Total activos corrientes		243.467	210.694
Activos no corrientes:			
Mobiliario Equipos Y Vehículo	Nota 11	75.965	90.754
Activos Intangible	Nota 12	17.506	-
Activos Diferidos	Nota 13	1.033	33.758
Otros Activos No Corrientes	Nota 14	9.597	13.940
Total activos no corrientes		104.100	138.452
Total activos		347.567	349.146
Pasivos y patrimonio			
Pasivos corrientes:			
Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	Nota 15	44.673	46.245
Pasivos Por Impuestos Corrientes	Nota 10	5.597	5.372
Pasivos Acumulados	Nota 16	1.846	6.039
Total pasivos corrientes		52.116	57.656
Pasivos no corrientes:			
Beneficios Empleados Post – Empleo	Nota 17	23.401	21.785
Anticipo Clientes		-	-
Obligaciones Con Instituciones Financieras	Nota 18	38.795	52.487
Cuentas por Pagar Bienes Arrendados Largo Plazo	Nota 19	17.669	-
Total pasivos no Corrientes		79.865	74.272
Patrimonio de los accionistas			
Capital Social	Nota 22	55.000	55.000
Reserva legal		27.568	27.568
Resultados acumulados		132.997	115.550
Otros Resultados Integrales		2.726	1.653
Resultado del ejercicio		(2.704)	17.447
Total patrimonio		215.587	217.218
Total pasivos y patrimonio		347.567	349.146

MARKETWATCH S.A.
Estados de Resultados Integrales

		Años Terminados el	
		31 de diciembre de	
		2019	2018
		<i>(US Dólares)</i>	
Ingresos por servicios	<i>Nota 20</i>	726.417	764.274
Mano de obra directa	<i>Nota 21</i>	-131.150	-163.427
Utilidad bruta		595.267	600.847
Gastos de operación:			
Gastos de administración y ventas	<i>Nota 21</i>	-601.081	-578.214
Participación trabajadores			-4.171
Otros ingresos	<i>Nota 20</i>	5.034	5.177
		-596.047	-577.208
Utilidad antes de impuesto a la renta		-780	23.638
Impuesto a la renta	<i>Nota 23</i>	-1.924	-6.191
(Perdida) Utilidad neta del año		-2.704	17.447

MARKETWATCH S.A.**POLÍTICAS CONTABLES Y NOTAS EXPLICATIVAS A LOS
ESTADOS FINANCIEROS**

PARA EL AÑO QUE TERMINA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

1.	INFORMACIÓN GENERAL	5
2.	BASES DE PRESENTACIÓN	5
3.	POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS.....	7
4.	ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES	18
5.	NUEVAS NORMAS Y PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES	19
6.	GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO	19
7.	EFFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES	21
8.	ACTIVOS FINANCIEROS	22
9.	SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS.....	22
10.	IMPUESTOS CORRIENTES.....	23
11.	MOBILIARIO, EQUIPOS Y VEHÍCULO	24
12.	ACTIVO INTANGIBLE	24
13.	ACTIVOS DIFERIDOS.	24
14.	OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES	24
15.	ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR	25
16.	PASIVOS ACUMULADOS	25
17.	BENEFICIOS EMPLEADOS POST – EMPLEO	25
18.	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	26
19.	CUENTAS POR PAGAR BIENES ARRENDADOS LARGO PLAZO.....	26
20.	INGRESOS OPERACIONALES.....	26
21.	GASTOS GENERALES DE LA EMPRESA	26
22.	PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS	27
23.	IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO	27
24.	EVENTOS SUBSECUENTES	30
25.	APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS	30

MARKETWATCH S.A.

1. INFORMACIÓN GENERAL

a. Objeto social:

MARKETWATCH S.A. es una compañía ecuatoriana que fue constituida en la provincia de Pichincha mediante Escritura Pública otorgada ante el Notario Octavo del Distrito Metropolitano de Quito, el **06 de julio del 2005**, aprobada por la Superintendencia de Compañías del Ecuador mediante Resolución No. **SC.IJ.DJC. Q.13.004878** del 02 de octubre del 2013, con un plazo de duración de cien años. Ante la Superintendencia de Compañías, MARKETWATCH S.A., está registrada en el expediente No. **153476**.

El objeto de la compañía consiste principalmente en la asesoría y consultoría en estrategias comerciales, administrativas, financieras, marketing estratégico y compañías de mercadeo directo.

b. Aspectos Económicos

b.1 Aspectos globales:

Con la declaratoria en los primeros días de marzo del 2020 de la Organización Mundial de la Salud “OMS” al Coronavirus “COVID-19” como una pandemia, la economía inició un proceso de recesión global; esta situación ocasiono que los gobiernos tomen medidas estrictas para contener y/o retrasar la propagación del virus, entre las cuales se encuentran la suspensión de la mayoría de actividades, con la restricción de aquellas actividades que involucren la emergencia sanitaria y alimentaria.

Las acciones tomadas en respuesta para frenar la propagación de COVID-19 han resultado en una interrupción significativa de las operaciones comerciales y un aumento significativo de la incertidumbre económica, debido a la volatilidad de los precios de los insumos y en los instrumentos financieros y una marcada disminución en las tasas de interés a largo plazo en las economías desarrolladas.

Los principales efectos por las decisiones tomadas por los gobiernos a nivel mundial, son:

1. En la producción - el cierre de las operaciones de manufactura de varios sectores tanto en el sector de materias primas y productos terminados; ocasiona una desaceleración en las exportaciones; así como en las importaciones de los países que dependen de materias primas o de bienes intermedios.

2. En la cadena de suministro - el sector manufacturero depende de materias primas, al igual que las empresas que dependen de bienes intermedios para la producción y su comercialización final; cuyas ventas ayudan a lograr los objetivos financieros de las empresas y de sus accionistas quienes tendrán una disminución en menor o mayor porcentaje dependiendo de las actividades de las compañías.

La desaceleración de la producción y comerciales y que sumado las restricciones de transporte a nivel mundial repercuten en la rentabilidad de todos los sectores y en el sector manufacturero el impacto puede ser mayor en aquellas empresas que no pueden cambiar fácilmente sus fuentes de abastecimiento.

3. Financiero en las empresas y el mercado financiero los efectos en la producción de bienes y servicios, podrán en tensión a algunas empresas, especialmente las cuales pasen por una liquidez insuficiente.

El sector financiero puede o no prever o comprender adecuadamente qué empresas son vulnerables por este efecto, lo cual aumenta el riesgo en las empresas, debido a que uno o más agentes del mercado financiero adopten posiciones de inversión no rentables en las condiciones actuales, lo que debilitará la confianza en los instrumentos y mercados financieros.

La disminución en la demanda en el mercado de valores y de bonos corporativos afectaría a las posibles fuentes alternas de liquidez de las empresas, debido a que los inversionistas podrían preferir invertir sus valores en instrumentos gubernamentales debido a la incertidumbre creada por la pandemia.

La reducción de las operaciones de manufactura y de los servicios de transporte originó una menor demanda de petróleo y sus derivados; por lo que los precios del petróleo tuvieron una drástica caída después de que los principales productores no pudieron acordar los recortes de producción en su reunión de marzo de 2020.

Las empresas vinculadas al transporte y turismo enfrentarán pérdidas que probablemente no sean recuperables y las empresas pequeñas y medianas tendrán mayores dificultades para sobrevivir por efectos de esta pandemia.

b.2 Aspectos Económicos Ecuatorianos

La economía ecuatoriana hasta el primer semestre del 2019 y antes de la emergencia económica originada por el COVID 19 tuvo una relativa estabilidad debido a:

(i) el incremento del precio del barril desde el segundo semestre del 2018, el precio del petróleo superó los US\$ 50 por barril, lo que permitió al Gobierno cierto flujo de ingresos adicionales; y, (ii) por las acciones que el Gobierno tomó y que se describen en los siguientes párrafos.

El Gobierno ha declarado que existe un alto nivel de endeudamiento y que no cuenta con los recursos para continuar con obras de infraestructura importantes y el cumplimiento de las obligaciones con los proveedores; y, los pagos de los tramos de deuda. Debido a esta situación el Gobierno en el año 2018 emitió obligaciones de papel de deuda y obtuvo ciertos créditos adicionales para cumplir con algunos pagos de la deuda de años anteriores y a proveedores; adicionalmente el Gobierno en el primer trimestre del año 2019 firmó con el Fondo Monetario Internacional "FMI", un acuerdo de intención, con el objetivo de estabilizar la economía ecuatoriana el cual otorgó una línea de crédito hasta el año 2021, esta situación facilitó la obtención de créditos adicionales de los organismos multilaterales hasta el año antes mencionado, lo cual le permitiría una estabilización de la economía ecuatoriana y apoyaría el plan económico y los presupuestos hasta el año 2021; con este acuerdo las premisas principales que el Gobierno acordó con el FMI están:

a) Reducción del déficit fiscal; b) Recaudación tributaria adicional; c) Obtener recursos adicionales a través de la concesión de ciertas actividades estratégicas como

petróleo, minería, telecomunicaciones y energía; d) Reducción del tamaño del estado y, e) Eliminación de los subsidios a los combustibles

El plan del Gobierno con la firma del convenio con el FMI, tiene como objetivo crear una economía dinámica y sostenible y cuyo eje principal tenía como finalidad:

(i) impulsar la competitividad y la creación de empleo; (ii) proteger a los pobres y más vulnerables; (iii) fortalecer la sostenibilidad fiscal y la dolarización; y, (iv) mejorar la transparencia y fortalecer la lucha contra la corrupción.

Además de lo antes mencionado en el 2018 y 2019, promulgo varias leyes y reformas tributarias para incrementar los ingresos fiscales entre las cuales está la Ley Orgánica de Desarrollo Productivo y la Ley Orgánica de Reactivación y Fortalecimiento Económico estableció ciertas reformas fiscales para ciertas transacciones y para atraer las nuevas inversiones en sectores estratégicos y geográficos en las que se establecen exenciones fiscales y por la generación de empleo y la reinversión de utilidades; y, adicionalmente eliminó la reelección indefinida de los cargos de elección popular y realizó el cambio en algunas autoridades de control y en el área de justicia.

El Gobierno además a finales del 2019 inició el proceso de concesión de los sectores estratégicos y ha incrementado la producción y exportación de petróleo, estas acciones y el desembolso de los créditos obtenidos por la firma de acuerdo con el FMI, le permitirán contar recursos adicionales para reducir el déficit fiscal en el 2020 y 2021 y promover algunos planes del Gobierno.

La eliminación de los subsidios al diésel y la gasolina de bajo octanaje en octubre del 2019, originó un desequilibrio social y en la economía ecuatoriana, debido al descontento de la población más vulnerable, lo cual dejó miles de millones de pérdidas en todos los sectores económicos, los cuales tienen un impacto importante en la economía.

Las situaciones antes mencionadas y la emergencia económica originada por el COVID 19, la caída del precio del barril de petróleo que es una de las fuentes de

financiamiento del presupuesto; la poca inversión extranjera; el déficit fiscal originado por el excesivo gasto corriente; el alto endeudamiento; y la falta de obtención de recursos adicionales no le permiten al Gobierno impulsar la realización de nuevas inversiones de infraestructura y atender oportunamente los pagos a los proveedores.

Lo antes mencionado requiere de acciones de política fiscal, monetaria y de cooperación internacional. En materia fiscal, se debe reorganizar presupuestos para implementar paquetes de estímulo fiscal para el sector empresarial y para fortalecer los sistemas de salud, a fin de proteger los ingresos y minimizar la contracción de la economía. En materia monetaria es necesario la estabilización y preservar la solvencia y el funcionamiento del sector financiero. Adicionalmente es necesario incentivar la cooperación internacional para lo cual se debe reconsiderar las políticas de préstamos a bajo interés y el apoyo de los organismos internacionales; así como el diferimiento del servicio de deuda.

La recesión económica global por el brote del COVID – 19 y los asuntos antes mencionados y en el evento de que no se obtengan los recursos adicionales para reducir el déficit fiscal y de apoyo a los sectores económicos genera una incertidumbre en el crecimiento de la economía ecuatoriana.

El Fondo Monetario Internacional (FMI), estima una disminución en el Producto Interno Bruto “PIB” del Ecuador entre 6% y 9% en el año 2020 y estiman una recuperación a partir del 2021.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

a) Declaración de cumplimiento

Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y medianas Empresas (en adelante NIIF - PYMES) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board “IASB” siglas en inglés). Las principales políticas contables adoptadas por la Compañía en la preparación de los estados financieros han sido definidas en función de las

NIIFPYMES vigentes al 31 de diciembre del 2019 y han sido aplicadas de manera uniforme a todos los períodos que se presentan.

Los estados financieros del año que terminó el 31 de diciembre del 2019 de acuerdo a NIIFPYMES fueron aprobados por la administración y se estima que los estados financieros serán aprobados sin modificaciones por los accionistas.

b) Moneda Funcional

Las cifras incluidas en estos estados financieros y en sus notas se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la compañía opera que es la que ha sido utilizada en todas sus transacciones del período informado. La moneda funcional y de presentación de MARKETWATCH S.A. es el Dólar de los Estados Unidos de América.

c) Base de medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los pasivos laborales de largo plazo que se reconocen al valor razonable determinado por un especialista. El costo histórico generalmente constituye el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de bienes y servicios.

d) Clasificación de partidas corrientes y no corrientes

La Compañía presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes.

Un activo se clasifica como corriente cuando la compañía:

- Espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación
- Mantiene el activo principalmente con fines de negociación
- Espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informe; o,
- El activo es efectivo o equivalente de efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para

cancelar un pasivo por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa.

Todos los demás activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando la Compañía:

- Espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- El pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes al cierre del período sobre el que se informa; o,
- No tiene derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante al menos los doce siguientes meses de la fecha de cierre del período que se informa.

Todos los demás pasivos se clasifican como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como no corrientes en todos los casos.

3. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

A continuación, se resumen las principales políticas contables aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros:

Medición a Valor Razonable

De acuerdo con lo establecido en las NIIF-PYMES de algunos rubros de los activos y pasivos financieros; los no financieros y varias estimaciones contables requieren la determinación de valores razonables al (i) reconocimiento inicial; (ii) revelar os estados financieros y notas; y, (iii) reconocer los ajustes cuando existen indicios de deterioro de los activos financieros y de larga vida.

La compañía para la medición de un activo o pasivo a valores razonables utiliza información de mercados observables siempre que esta sea confiable tal como lo requieren las NIIF-PYMES. De acuerdo a lo requerido por las NIIF-PYMES, los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de su jerarquía de valor

razonable y los cuales se basan en las variables o técnicas de valoración, tal como sigue:

I. Valores de mercado: Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para los activos o pasivos idénticos o similares.

II. Información diferente a precios de mercado del nivel anterior: los cuales sean iguales para un activo o pasivo, los cuales provienen de valores directamente (precios de últimas transacciones) o indirectamente (derivados de los precios determinados por especialistas en función de estudios o precios referenciales).

III. Información proveniente del uso de técnicas financiera: aplicables a los datos internos del activo o pasivo y que no proviene de valores o información de mercado.

Efectivo y sus Equivalentes

El efectivo y los equivalentes de efectivo para propósitos de estado de flujos efectivo constituye los saldos disponibles en caja bancos y depósitos a plazo en entidades financieras cuya liquidez es menor a los 90 días y están sujetos a disposición inmediata.

Activos Financieros

Reconocimiento, medición inicial y clasificación

El reconocimiento inicial de los activos financieros es a su valor razonable, en el caso de un activo financiero que no se lleve al valor razonable con cambios en resultados, se reconocerá los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero.

Los activos financieros se clasifican según se midan posteriormente, a costo amortizado, a valor razonable con cambio en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros son medidos al costo amortizado si el activo se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos para obtener los flujos de efectivo contractuales.

Medición posterior de activos financieros

Los activos financieros posteriormente a su medición inicial se clasifican de acuerdo con su modelo de negocio y a las características contractuales del flujo de efectivo de los activos financieros y de acuerdo a la sección 11 de la NIIFs PYMES y los clasifica en: (i) costo amortizado; y, (ii) valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias.

Cuentas por cobrar y préstamos

Los rubros que mantiene la Compañía corresponden a los deudores comerciales generados por las transacciones comerciales que realiza en el curso normal de sus operaciones y otras cuentas por cobrar, los cuales constituyen pagos fijos y determinables y no tienen una cotización de mercado bursátil.

Las transacciones cuyo plazo contractual de cobro hasta de un año o menos se clasifican como activos corrientes y aquellas cuyos plazos son mayores a un año se clasifican como activos no corrientes.

Los deudores comerciales se reconocen inicialmente a su valor razonable y se valoran posteriormente al costo amortizado mediante el método del tipo de interés efectivo.

Las otras cuentas por cobrar no comerciales y que cumplen con las características de instrumento financiero se registran al costo cuando sus plazos son menos de 90 días.

Pérdidas por deterioro de los activos financieros

La Compañía evalúa en cada fecha de los Estados Financieros la existencia de evidencia objetiva de que los activos financieros reportados están deteriorados. Los activos financieros son deteriorados cuando hay evidencia objetiva sobre como uno o más eventos que ocurrieron después del reconocimiento inicial del activo

financiero impactaron los flujos estimados de efectivo del activo y estos puedan ser medidos con confiabilidad.

Para todos los otros activos financieros la evidencia objetiva de deterioro puede incluir:

- Dificultades financieras significativas del emisor o la contraparte; o
- Falta de pago o incumplimientos en los pagos de intereses o capital; o
- Que sea probable que el deudor entre en bancarrota o reorganización financiera.

Para activos financieros llevados en su costo amortizado, el monto de deterioro es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos futuros estimados de efectivo, descontados de la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor de los activos financieros es reducido por las pérdidas por deterioro directamente para todos los activos financieros con la excepción de las cuentas por pagar de negociación, donde el valor es reducido a través del uso de una cuenta de asignación. Cuando una cuenta por cobrar de negociación es considerada incobrable, es eliminada contra la cuenta de asignación. Las recuperaciones posteriores de montos que han sido previamente eliminadas son acreditadas contra la cuenta de asignación.

Los cambios en el valor de la cuenta de asignación son reconocidos en la utilidad o pérdida.

Si en un período posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y esta disminución puede ser relacionada objetivamente a un evento que ocurrió después del reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida es reversada a través de utilidad o pérdida en la medida en que el valor de la inversión a la fecha en la que el deterioro es reversado no exceda lo que el costo amortizado hubiera sido si el deterioro no hubiera sido reconocido.

Baja de activos financieros

La Compañía da de baja un activo financiero solo cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo del activo expiran, o es transferido el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios de propiedad a otra entidad. Si la Compañía tampoco transfiere ni retiene sustancialmente los riesgos y beneficios de propiedad y continúa controlando el activo transferido.

La Compañía reconoce sus intereses retenidos en el activo y una obligación asociada por los valores que pueden ser pagados. Si la Compañía retiene sustancialmente todo el riesgo y los beneficios de propiedad de activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo garantizado por los ingresos recibidos.

Mobiliario, equipos y vehículos

El mobiliario, equipos y vehículos se registran al costo y se presenta neto de la depreciación acumulada.

Los activos se deprecian utilizando el método de línea recta, para lo cual se considera como importe depreciable el costo histórico menos los valores residuales asignados, considerando las vidas útiles que se indican a continuación:

Grupo	Tiempo
Muebles y enseres	10 años
Equipos de oficina	10 años
Equipos de computación	3 años
Vehículos	5 años

Las vidas útiles son determinadas por la Administración de la Compañía en función del uso esperado que se tenga de los bienes.

La depreciación está cargada de tal manera que elimina el costo o valorización de activos, además las propiedades bajo construcción, durante sus vidas útiles estimadas, usando el método de línea recta. La vida útil estimada, valores residuales y el método de depreciación son revisados al final de cada año, con el efecto de cualquier cambio tomado en cuenta en una base potencial.

La utilidad o pérdida surgida de la venta o baja de un artículo de mobiliario, equipos y vehículos es determinada como la diferencia entre los términos de venta y el valor en libros del activo, y es reconocida en resultados.

Las sustituciones o renovaciones de bienes que aumentan la vida útil de éstos, o su capacidad económica, se registran como mayor valor de los respectivos bienes, con el consiguiente retiro contable de los bienes sustituidos o renovados.

Los gastos periódicos de mantenimiento, conservación y reparación menor se registran directamente en resultados como costo del período en que se incurren.

Pasivos Financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros de acuerdo con la sección 32 se clasifican en pasivos financieros al valor razonable con cambios en los resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos financieros de cobertura eficaz.

La Compañía al 31 de diciembre del 2019 y 2018, clasifica sus instrumentos financieros en préstamos y cuentas por pagar (incluyen obligaciones con acreedores comerciales y otras cuentas por pagar). Estos valores corresponden a bienes o servicios adquiridos en el curso normal de los negocios pendientes de pago y se clasifican como pasivos corrientes cuando el plazo de pago es de un año o menos y como pasivos no corrientes cuando el plazo excede más de un año.

Los pasivos financieros se reconocen cuando existe un acuerdo contractual y se registran a su valor razonable más los costos atribuibles, excepto por las cuentas por pagar que se registran al valor acordado de pago, el cual puede ser su valor de liquidación o a su valor neto del interés implícito (costo amortizado) en aquellas transacciones en las que el plazo excede a los 90 días y no generan ninguna tasa de interés o cuando existen tasas de interés fijas, para lo cual se utiliza el método de la tasa de interés efectiva.

Medición posterior

Después del reconocimiento inicial, los pasivos financieros se miden al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando y solo cuando se haya extinguido la obligación especificada en el contrato o haya sido cancelada.

Partes relacionadas

Se considera parte relacionada de una con otra parte, si una de ellas tiene la posibilidad de ejercer el control sobre la otra, o de ejercer influencia significativa sobre ella al tomar sus decisiones financieras y operativas.

Las operaciones con relacionadas son reveladas en los estados financieros, de acuerdo a la naturaleza de las relaciones existentes, y a los tipos de transacciones y elementos de las mismas.

Estas operaciones se encuentran reveladas en base al volumen de las transacciones, ya sea en su cuantía absoluta o como proporción sobre una base apropiada y a las políticas de precios que se hayan seguido.

Las transacciones con partes relacionadas de contenido similar son presentadas en los Estados Financieros de manera desagregada por tipo de operación.

Actualmente la Compañía, mantiene como partes relacionadas a sus Accionistas y las transacciones realizadas fueron por prestación de servicios.

Transacciones con personal clave de la gerencia

El personal clave de la gerencia son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la entidad, directa o indirectamente, incluyendo cualquier director o administrador (sea o no ejecutivo) de esa entidad.

Al 31 de diciembre del 2019, la Compañía considera que no mantiene personal clave de la gerencia; en tal razón, las notas que acompañan a los estados financieros no incluyen revelaciones bajo este concepto.

Reconocimiento de Ingresos

La Compañía reconocerá los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes cuando se satisfagan todas y cada una de las siguientes condiciones: (i) la entidad ha transferido al comprador los riesgos y ventajas, de tipo significativo; (ii) no conserva ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos; (iii) el importe puede medirse fiabilidad; (iv) sea probable que la entidad obtenga beneficios económicos asociados con la transacción; y, (v) los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

Costos y Gastos

Los costos y gastos se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

Impuestos corrientes y diferidos

El gasto generado por el impuesto a la renta es la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido.

Impuesto Corriente. - El impuesto corriente por pagar se basa en la utilidad gravable del año. La utilidad gravable difiere de la reportada en el Estado de Resultados Integral porque excluye ítems de ingresos o gastos que son gravables o deducibles en otros años y además excluye partidas que nunca son gravables o deducibles.

Impuesto Diferido. - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales.

Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Tales activos y pasivos no son reconocidos si las diferencias temporales surgen en una transacción que no afecte ni a la utilidad gravable ni a la utilidad financiera.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son medidos con las tasas de impuestos que se espera apliquen en el período en el cual el pasivo se establezca o el activo se realice, basado en tasa del Impuesto a la Renta para sociedades publicadas por el Servicio de Rentas Internas hasta la fecha del Estado de Situación Financiera.

El valor de los activos por impuestos diferidos es revisado cada año en fecha de presentación de los Estados Financieros ajustado al punto en que no sea probable que los beneficios gravables sean suficientes para permitir que el activo o parte de este sean recuperados.

La medición de los activos y pasivos por impuestos diferidos revelan los efectos tributarios que vendrían por la manera en la cual la compañía espera, a la fecha del reporte, recobrar o establecer el valor de sus activos y pasivos.

La Compañía compensa activos por impuestos diferidos con pasivos por impuestos diferidos si, y solo si tiene reconocido legalmente el derecho de compensarlos, frente a la misma autoridad fiscal.

Impuesto corriente y diferido para el período. - Los impuestos corrientes y diferidos son reconocidos como un gasto o ingreso en la utilidad o pérdida neta.

Beneficios empleados post-empleo

Los beneficios definidos a empleados corresponden a jubilación patronal y desahucio, cuyo costo se determina mediante el método de la unidad de crédito proyectada, con valoraciones actuariales que son efectuadas al final de cada período, para lo cual se consideran ciertos parámetros en las estimaciones como: permanencia futura, tasas de mortalidad e incrementos salariales futuros determinados sobre la base de cálculos actuariales.

Las tasas de descuento se determinan por referencia a curvas de tasas de interés de mercado, definidas por el perito actuario. Los cambios en dichas provisiones se reconocen en resultados en el período en que ocurren. Los costos de los servicios corrientes, costo financiero, ganancias y pérdidas actuariales del período se presentan en forma separada en su respectiva nota a los estados financieros.

Participación a trabajadores

La compañía reconoce la participación a trabajadores siempre y cuando obtenga utilidades en un ejercicio fiscal. Este beneficio se calcula a una tasa del 15% de las utilidades líquidas o contables de acuerdo con disposiciones legales.

Capital social y distribución de dividendos

Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto. Los dividendos a pagar a los accionistas de la Compañía se reconocen como un pasivo en los estados financieros cuando se configura la obligación correspondiente en función de las disposiciones legales vigentes o las políticas de distribución establecidas por la Junta.

Estado de Flujos de Efectivo

Para efectos de preparación del estado de flujos de efectivo, MARKETWATCH S.A. ha definido las siguientes consideraciones:

Efectivo y sus equivalentes: incluyen el efectivo en caja y en instituciones financieras.

Actividades de operación: son las actividades vinculadas directamente con la operación y constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de MARKETWATCH S.A., así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.

Actividades de inversión: corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de financiamiento: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

Compensación de transacciones y saldos

Los activos y pasivos, así como los ingresos y gastos presentados en los Estados Financieros, no se compensan excepto en los casos permitidos por alguna normativa.

Clasificación de saldos en corrientes y no corrientes

En el estado de situación Financiera, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, como corriente aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses, contados desde la fecha de cierre de los estados financieros y como no corriente, los mayores a ese período.

4. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES

Las estimaciones y juicios contables son evaluados de manera continua y se basan en experiencia pasadas y ciertos factores aplicables al sector, mismos que son razonables bajo las circunstancias actuales y las expectativas de sucesos futuros.

Estimaciones importantes

La compañía realiza ciertas estimaciones basadas en hipótesis relacionadas con el futuro, mismas que no igualarán a los correspondientes resultados futuros; sin embargo, llevan a una presentación razonable de los Estados Financieros, a continuación, se detallan las principales estimaciones que pueden dar lugar a ajustes en el futuro:

Prestaciones por pensiones

El valor actual de las obligaciones registradas por concepto de jubilación patronal y desahucio son calculadas en base a estimaciones actuariales, mismas que consideran varios factores en base a hipótesis, incluyendo tasas de descuento determinadas por los actuarios, por lo que cualquier cambio en las estimaciones actuariales, así como en la tasa de descuento, podrían generar ajustes en el futuro.

Vidas útiles y deterioro de activos

La Administración es quien determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para sus propiedades, plantas y equipos, ésta estimación se basa en los ciclos de vida de los activos en función del uso esperado por la compañía. Esta estimación podría cambiar significativamente como consecuencia de innovaciones tecnológicas en respuesta a cambios significativos en las variables del sector al que pertenece la compañía.

5. NUEVAS NORMAS Y PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES

El Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB) emitió la Norma Internacional de Información Financiera para las Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES) en julio de 2009.

En mayo de 2015 el IASB emitió Modificaciones a la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES).

Cada modificación individual solo afecta a unos pocos párrafos, y en muchos casos solo a unas pocas palabras de la Norma, con excepción de las tres modificaciones siguientes:

- a) Permitir una opción para usar el modelo de revaluación para propiedades, planta y equipo en la Sección 17 Propiedades, Planta y Equipo;
- b) Alinear los requerimientos principales para reconocimiento y medición de impuestos diferidos con la NIC 12 Impuesto a las Ganancias; y
- c) Alinear los requerimientos principales para el reconocimiento y medición de activos para exploración y evaluación con la NIIF 6 Exploración y Evaluación de Recursos Minerales;

No existen otras enmiendas o modificaciones que no sean efectivas aún, y que la Compañía espere que tengan impactos significativos en la presentación de los Estados Financieros.

6. GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades de la compañía la exponen a varios riesgos financieros: riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión del riesgo está a cargo de la Gerencia General de la Compañía, mismos que se encargan de identificar, evaluar y cubrir los riesgos financieros con la colaboración de todas las áreas operativas de la compañía, de manera que estos riesgos no afecten de manera significativa al valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, de los resultados de la Compañía.

A continuación, se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la compañía, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía.

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se refiere a que una de las partes incumpla con sus obligaciones contractuales resultando en una pérdida financiera.

Las cuentas por cobrar comerciales están distribuidas entre un número considerable de clientes, empresas cuya posición financiera es confiable a nivel nacional, sin que existe concentración de crédito con ninguna de estas.

La compañía no mantiene cuentas por cobrar importantes con ninguna de sus partes relacionadas.

Riesgo de liquidez

La Gerencia General es la responsable de la gestión de liquidez. Permanentemente se hacen previsiones acerca de las necesidades de liquidez que tiene la compañía, para lo cual se ha establecido un marco de trabajo apropiado para la gestión de liquidez de manera que la gerencia pueda manejar los requerimientos de financiamiento a corto, mediano y largo plazo, así como la gestión de liquidez.

La Administración maneja el riesgo de liquidez manteniendo reservas, facilidades financieras adecuadas, monitoreando continuamente los flujos efectivos proyectados y reales y conciliando los perfiles de vencimiento de los activos financieros.

Gestión del capital

El objetivo principal de la compañía en relación a la gestión de su capital es asegurar que estará en capacidad de mantener su negocio en marcha, y proporcionar a los propietarios el máximo rendimiento esperado.

La Administración realiza una revisión frecuente de la composición del capital y los riesgos de cada uno.

La Administración efectúa una evaluación periódica de la posición financiera, misma que de acuerdo con la Administración demuestra que existe la capacidad suficiente para continuar como negocio en marcha y es adecuada en relación con el mercado en que se desarrolla la misma.

Índices financieros

Los principales indicadores financieros de la Compañía se detallan a continuación:

Capital de trabajo	USD\$ 191.351
Índice de liquidez corriente	4.67 veces
Patrimonio / Pasivos totales	1.63 veces
Deuda financiera / activos totales	11,16%

7. EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, los saldos de efectivo y sus equivalentes están conformados de la siguiente manera:

	2019	2018
Caja Chica	200	200
Bancos	27.264	-373
Total	27.464	-173

8. ACTIVOS FINANCIEROS

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, los activos financieros de la compañía se componen como sigue:

	2019	2018
Inversiones (a)	71.180	51.960
Cuentas por cobrar comerciales	74.550	91.115
Otras cuentas por cobrar no relacionadas	-	100
Otras cuentas por cobrar relacionadas	700	-
(-) Provisión cuentas incobrables (b)	-1.794	-1.412
Total	144.634	141.764

(a) Inversiones colocadas en el en Fondo de Inversión Administrado Centenario REPO y RENTA – FIDUCIA S.A.

(b) Anualmente la Compañía realiza un análisis individual de las cuentas por cobrar a clientes, con la finalidad de determinar la existencia de deterioro y estimar la provisión a registrarse por este concepto.

9. SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS

El saldo de otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2019 y 2018 está compuesta principalmente de anticipos entregados, como consta se detalla a continuación:

	2019	2018
Anticipos proveedores	8.938	-
Otros anticipos entregados	5.924	12.358
Total	14.862	12.358

10.IMPUESTOS CORRIENTES

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, la composición de los saldos de activos y pasivos por impuestos corrientes se presenta de la siguiente manera:

Descripción	31 de Diciembre	
	2019	2018
Activos por impuestos corrientes		
IVA en Compras	646	3.658
Retención en la fuente de IVA	26.493	36.645
Impuesto a la Renta crédito tributario	29.367	16.441
Total activos por impuestos corrientes	56.506	56.745
Pasivos por impuestos corrientes		
Retención en la fuente de impuesto a la renta	2.545	2.253
Retención en la fuente de IVA	3.052	3.119
Total pasivos por impuestos corrientes	5.597	5.372

Tanto los activos como los pasivos por impuestos corrientes van a ser recuperados y cancelados en el corto plazo.

11. MOBILIARIO, EQUIPOS Y VEHÍCULO

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018 los saldos de propiedad, planta y equipo son los siguientes:

	2019	2018
Muebles y enseres	42.246	42.246
Máquinaria y equipo	1.786	1.786
Equipo de computación	26.933	21.943
Vehículo	121.907	121.907
(-) Depreciación acumulada	-116.907	-97.127
Total mobiliario, equipos y vehículo	75.965	90.754

12. ACTIVO INTANGIBLE

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018 los activos intangibles son los siguientes:

	2019	2018
Licencias	660	4.138
Activos por derechos de uso	33.911	
(-) Amortización acumulada	-17.066	-4.138
Total activo intangible	17.506	-

13 . ACTIVOS DIFERIDOS

El saldo de activos diferidos al 31 de diciembre del 2019 y 2018 está compuesto por:

	2019	2018
Impuesto Diferido	1.033	1.033
Ingresos provisionados por facturar	-	32.725
Total	1.033	33.758

14. OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES

El saldo de otros activos no corrientes al 31 de diciembre del 2019 y 2018 se compone como sigue:

	2019	2018
Garantías	3.039	3.039
Intereses financieros por devengar	6.558	10.901
Total	9.597	13.940

15. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, los saldos de cuentas por pagar comerciales son como sigue:

	2019	2018
Proveedores Locales	31.660	27.915
Otras cuentas por pagar	7	-
Ctas Por Pagar Ing. Gonzalo Rueda	-	2.165
Tarjetas De Crédito y Sobregiro Bancario	7.745	2490
Cuentas por pagar IESS	5.262	5.130
Anticipo Clientes	-	8.545
Total	44.673	46.245

16. PASIVOS ACUMULADOS

Un detalle de los pasivos acumulados que el empleador mantiene en beneficios de los empleados a corto plazo al 31 de diciembre del 2019 y 2018 se muestra a continuación:

	2019	2018
Beneficios sociales	1.846	1.868
15% Participacion Trabajadores	-	4.171
Total	1.846	6.039

17. BENEFICIOS EMPLEADOS POST – EMPLEO

Al 31 de diciembre del 2019 y 2018, los saldos de beneficios empleados Post – Empleo están conformados de la siguiente manera:

	2019	2018
Jubilación patronal	13.162	14.079
Desahucio	10.239	7.706
Total	23.401	21.785

18. OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS

Al 31 de diciembre del 2019 la compañía posee un préstamo por pagar a Produbanco de US\$ 38.795.

19. CUENTAS POR PAGAR BIENES ARRENDADOS LARGO PLAZO

Al 31 de diciembre del 2019 la compañía posee un contrato de arrendamiento a devengar valorado en US\$ 17.669.

20. INGRESOS GENERALES DE LA EMPRESA

La conformación de los ingresos operacionales reportados en los estados financieros es como sigue:

	2019	2018
Ventas tarifa 12%	722.917	764.274
Exportación de servicios	3.500	-
Total	726.417	764.274

21. GASTOS GENERALES DE LA EMPRESA

Un resumen de los gastos reportados en los estados financieros es como sigue:

Descripción	2019	2018
Mano de obra directa e indirecta	131.150	163.427
Remuneraciones	78.294	78.248
Beneficios sociales	21.003	20.286
Otros beneficios	6.722	7.718
Gastos de gestión	2.191	1.315
Arriendos	150	18.467
Depreciaciones y amortizaciones	36.845	7.505
Mantenimiento y reparaciones	3.782	9.289
Seguros	10.052	11.860
Servicios de terceros	348.554	341.866
Gastos de viaje	27.011	34.612
Suministros y materiales	5.203	10.16
Servicios básicos	8.920	11.869
Impuestos y contribuciones	4.972	4.515
Marketing y publicidad	10.000	5.500
Gastos generales	27.265	11.204
Gastos no deducibles	2.640	2.452
Gastos financieros	7.477	1.346
Total	732.231	741.640

22. PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS

Capital Social. - El capital social suscrito y pagado consiste de 55,000.00 acciones ordinarias y nominativas de un valor nominal unitario de USD \$ 1.00.

23. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado a resultados es como sigue:

	2019	2018
Impuesto a la renta corriente	1.924	7.224
Impuesto a la renta diferido	-	(1.033)
Total gasto por impuesto a la renta del año	1.924	6.191

Impuesto a la renta corriente

La conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

Descripción	2019	2018
Utilidad (Pérdida) según libros antes de impuesto a la renta	-780	27.810
Menos 15% de participación trabajadores	-	-4.171
Menos otras rentas exentas	3500	-
Más gastos no deducibles locales	11.608	8.165
Más gastos incurridos generar ingresos exentos	1.050	-
Más participación trabajadores atribuible a ingresos exentos	367	-
Utilidad gravable	8.747	32.837
Tasa impositiva	22%	22%
Impuesto causado	1.924	7.224

Otros asuntos relacionados con el Impuesto a la Renta**a) Revisiones fiscales**

El Servicio de Rentas Internas de acuerdo con disposiciones legales, tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la compañía, dentro de los tres años posteriores a partir de la fecha de presentación de la declaración de impuestos. La compañía no ha sido revisada hasta el 31 de diciembre del 2019.

b) Tasa de impuesto

La tasa para el cálculo del impuesto a la renta para el año 2019 es del 25% en los ingresos gravables obtenidos por sociedades aplicarán la tarifa general del impuesto a la renta del 25%. No obstante, la tarifa impositiva se incrementará al 28% cuando los accionistas, socios, partícipes, constituyentes, beneficiarios o

similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición con una participación directa o indirecta, individual o conjunta, igual o superior al 50% del capital social de la sociedad.

Cuando la mencionada participación sea inferior al 50%, la tarifa de 28% aplicará sobre la proporción de la base imponible que corresponda a dicha participación, de acuerdo a lo indicado en el reglamento.

En la Ley de Régimen Tributario Interno, mediante el artículo innumerado de *“Rebaja de la tarifa impositiva para micro y pequeñas empresas o exportadoras habituales”* se establece una rebaja de tres (3) puntos porcentuales en la tarifa de impuesto a la renta.

c) Dividendos en efectivo

Hasta el año 2009, los dividendos en efectivo que se declaren o distribuyan a favor de accionistas nacionales o extranjeros no se encuentran sujetos a retención adicional alguna.

A partir del año 2010, de acuerdo con las últimas reformas tributarias aprobadas, los dividendos distribuidos a favor de accionistas personas naturales residentes en el Ecuador y de sociedades domiciliadas en paraísos fiscales, o en jurisdicciones de menor imposición, se encuentran gravados para efectos del impuesto a la renta.

d) Anticipo calculado

La Ley de Régimen Tributario Interno señala que el cálculo del anticipo del Impuesto a la Renta consiste en un valor equivalente a la suma matemática del 0.2 % del patrimonio total, más el 0.2 % del total de costos y gastos deducibles a efecto del Impuesto a la Renta, más el 0.4 % del activo total, más el 0.4 % del total de los ingresos gravables a efecto de impuesto a la renta.

Mediante la publicación de la Ley para el Fomento Productivo, Atracción de inversiones y generación de Empleo, se elimina la tercera cuota del anticipo de impuesto a la renta para sociedades.

24. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2019 y la fecha de emisión de los estados financieros, 8 de marzo del 2020, no se produjeron eventos que, en opinión de la Administración de la compañía, pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

25. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2019 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía y serán presentados a los Accionistas y la Junta de Directores para su aprobación definitiva.

En opinión de la Gerencia de la Compañía, los estados financieros serán aprobados por la Junta de Directores sin modificaciones.



Gonzalo Rueda
Gerente General



TAOPROCONSULT S.A.
Contador General