

**INFORME DE GERENCIA DE ISKENDERUN CIA. LTDA.
PERIODO 2006**

Señores Accionistas:

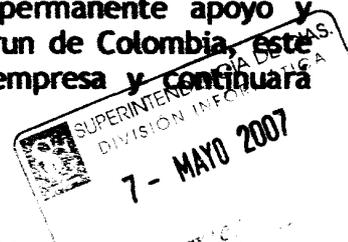
Cumpliendo con lo establecido en la Ley y en el Estatuto de la Compañía, pongo a consideración de ustedes, el informe de la gestión realizada en el año 2006.

Hemos terminado el segundo año de operaciones en Ecuador. Durante este periodo la empresa continuó comercializando fundamentalmente el estudio de evaluación de clima y cultura organizacional. Hemos alcanzado a atender un 42% de clientes que han repetido el estudio del año anterior.

Las ventas del año se situaron en US\$ 152.116.79 que significó un incremento del 214.48% por sobre lo facturado en el 2005 y el 88.4 % de lo presupuestado del 2006. El motivo de no cumplir con el presupuesto planteado, fue la postergación en la facturación a algunas empresas y el no haber contado con 2 clientes adicionales, para cumplir con el presupuesto. La gestión comercial ha sido fundamentalmente realizada por ejecutivos del Ecuador. En relación al EBIT lo ejecutado fue de US\$ 21.472.63 que fue US\$ 12.981.15 menor a lo presupuestado, que se explica por la reducción en ventas y la falta de contratos gestionados.

Dentro del proceso de comercialización se estructuró una estrategia de concientización de la marca, a través de publicar un artículo de Great Place To Work en 10 ediciones de la Revista EKOS, hacer desayunos de promoción y el ya tradicional seminario "Convierta su organización en un gran lugar para trabajar" que contó con más de 60 asistentes. La revista EKOS procedió a realizar la segunda edición de "Las mejores empresas para trabajar Ecuador 2006" evento que fue de mucho realce e impacto en los medios de comunicación y en el empresariado del país.

Desde el punto de vista organizacional la empresa contó con dos funcionarios a tiempo completo para ejecutar las tareas de los contratos. La capacidad humana no es la adecuada, para emprender en una segunda etapa donde aspiramos incrementar nuestro número de clientes y que la facturación en consultoría sea de al menos un 32% de la facturación total, por lo que durante el siguiente año, se deberá reforzar el staff de ejecutivos dentro de la empresa. Durante todo el 2006 contamos con el permanente apoyo y capacitación por parte de los funcionarios de Iskenderun de Colombia, este apoyo fue fundamental para el crecimiento de la empresa y continuará siéndolo hasta su maduración.





Para el siguiente ejercicio correspondiente al 2007, contamos con un presupuesto de ventas por US\$ 247.400,00 que es 62.6% superior a las ventas ejecutadas en el 2006. El EBIT propuesto para el 2007 es de US\$ 44.411.69.

Deseo dejar expresado mis sentimientos de agradecimiento a los socios de la compañía, que sin su colaboración no podría haber sido posible obtener los resultados expresados en este informe.

Atentamente

Ing. Mauricio Morillo Wellenius
PRESIDENTE EJECUTIVO
ISKENDERUN DEL ECUADOR CIA. LTDA.